



Memoria de sostenibilidad y de cuentas 2016

La SOSTENIBILIDAD es un camino que nos proporciona VALOR



ÍNDICE



SOBRE ESTE INFORME

01.1 Nuestros *stakeholders*

P.03

01

P.05



DESCUBRA NUESTRO MUNDO

02.1 Quién somos

02.2 Estructura de gobierno

02.3 Principales acontecimientos

02.4 En la Ruta de la Sostenibilidad / Valores y estrategia de sostenibilidad

02.5 Participación de *stakeholders*

P.06

02

P.07

P.11

P.14

P.18

P.25



LS AÑADE VALOR CON SOSTENIBILIDAD

03.1 Proyecto CHANGE

P.26

03

P.28



CALIDAD DE SERVICIO

04.1 Satisfacción del cliente

04.2 Tolerancia cero

P.33

04

P.35

P.36



EFICIENCIA ENERGÉTICA

05.1 Composición de la flota

05.2 Desempeño del conductor

05.3 Eficiencia energética en los centros de operaciones logísticas

P.37

05

P.39

P.40

P.41



SEGURIDAD VIAL

P.42

06



FORMACIÓN Y PARTICIPACIÓN DE COLABORADORES

07.1 Colaboradores LS

07.2 Formación

07.3 Proyectos

07.4 Prevención de Riesgos Laborales

P.44

07

P.46

P.48

P.49

P.52



SOLIDEZ FINANCIERA

08.1 Principales indicadores consolidados

P.54

08

P.56



TABLA GRI

P.60

09



CUENTAS

ANEXO 1

01



SOBRE ESTE INFORME



01 | SOBRE ESTE INFORME

En el presente informe se presentan los indicadores y prácticas acerca de la sostenibilidad, asociados a la actividad desarrollada por Luís Simões (LS), entre el 1 de enero de 2016 y el 31 de diciembre de 2016, en las siguientes áreas de negocio: transporte, logística, mantenimiento y comercialización de vehículos pesados de tracción y semirremolques y rent-a-cargo. El resto de las áreas de negocio del grupo solamente se han tenido en cuenta para calcular el número total de colaboradores y para presentar de forma gráfica las instalaciones de LS en la Península Ibérica.

Este informe incluye el contenido correspondiente al informe anual de cuentas de 2016 (en los capítulos Solidez financiera y Cuentas) de la empresa Luís Simões SGPS.

La periodicidad de la memoria de sostenibilidad es anual, y incluye el informe anual de cuentas.

El informe se ha elaborado teniendo en cuenta las directrices de Global Reporting Initiative (GRI), en su versión G4, en la opción “Esencial”. Los contenidos de este informe se han desarrollado con base en los resultados de la escucha a stakeholders, realizada con el objetivo de revalorizar los temas materiales para la compañía y su estrategia de sostenibilidad. Teniendo en cuenta esta aproximación, Luís Simões solamente incluye en este informe detalles sobre los principios de sostenibilidad, en los cuales se reflejan los temas más relevantes identificados en la matriz de materialidad.

Luís Simões Logística Integrada S.A. se adhiere a los principios del Global Compact de las Naciones Unidas, incluyéndose estos y la respectiva Comunicación de Progreso (COP) en el capítulo relativo a la Estrategia de sostenibilidad y en la tabla GRI.

Contacto para consultas sobre este informe:

Cláudia Simões - claudia.simoaes@luis-simoaes.com



01.1 | NUESTROS STAKEHOLDERS

Nuestra visión es ser la referencia ibérica en cuanto a calidad del servicio del sector del transporte y logística.

Luís Simões, empresa familiar fundada en 1948, siempre ha mirado hacia el futuro con un fuerte sentido de la responsabilidad: las generaciones futuras (las nuestras, las de nuestros colaboradores y clientes, y las de las comunidades que nos acogen) son el centro de nuestras preocupaciones.

En 2016, Luís Simões concluyó la primera edición del movimiento SER LÍDER LS, un programa de transformación de la cultura de liderazgo, basado en 5 pilares:

Los resultados inmediatos nos garantizan sostenibilidad a corto plazo. La verdadera y auténtica preocupación por la sostenibilidad nos asegura que vamos a seguir operando en las próximas décadas

Rui Simões, Administrador Innovance

Responsabilidad, alineación, entusiasmo, ejemplaridad y confianza. Este programa, que tiene como embajadores a los administradores que forman parte de la 3.ª generación de la familia Simões, trabaja factores fundamentales para el servicio diferencial que queremos prestar a nuestros clientes. Se trata de una apuesta en la formación de los equipos de liderazgo, a seguir en los próximos años.

Hemos mantenido la inversión en la renovación de la flota, centrada en vehículos menos contaminantes (Euro VI) de forma simultánea, reduciendo la edad media a 3,7 años.

En 2008, inauguramos el almacén automático en Carregado y, en menos de 10 años, ha sido posible poner de relieve nuestra actividad en la zona norte de Portugal, con un nuevo Centro de Operaciones Logísticas en el puerto de Leixões, la renovación del Centro de Operaciones Logísticas de Gaia, y la inauguración de un nuevo Centro de Asistencia Técnica de RETA en Vila Nova de Gaia. Creemos que esta inversión nos permite dar un mejor servicio a los clientes y mejorar las condiciones de nuestros colaboradores.

En Luís Simões creemos que podemos ayudar a nuestros clientes a crecer, creemos que estamos construyendo un futuro mejor, creemos que damos un poco de nosotros mismos todos los días, llevando en cada km la esperanza de un futuro mejor.

Fernanda Simões, Administradora de las unidades de negocio de Transportes y Logística

Finalizamos el año 2016 instalándonos en un nuevo centro de Luís Simões, en este caso en Cabanillas del Campo, para servir a toda la región centro de España.

En Luís Simões soñamos con crecer e innovar, equipos y clientes codo con codo, para dar soporte al futuro.

Gracias a la implantación de la metodología Lean, muchas veces en colaboración con nuestros clientes, hemos encontrado la forma de añadir valor a las operaciones del día a día.

Ejemplo de ello es el proyecto CHANGE, implantado en colaboración con el cliente Heineken. El proyecto CHANGE, que se centra en la mejora del servicio al cliente a través de un enfoque social a nivel de la participación de los colaboradores y de la mejora de las condiciones de seguridad en las operaciones, es un claro ejemplo de soluciones con impacto en la sostenibilidad. Este enfoque multidisciplinar nos ayuda a crecer como equipo y como empresa

Nuestros clientes son nuestra fuente de inspiración, junto a ellos diseñamos y concretamos soluciones innovadoras, capaces de aportar valor y de potenciar el desarrollo, con una verdadera relación de colaboración. Soñamos junto a nuestros clientes con llegar más lejos, hasta el futuro.

Daniela Simões, Administradora de la unidad de Business Development

José Luís Simões
Presidente del consejo de administración



DESCUBRA NUESTRO MUNDO

02.1 | QUIÉN SOMOS

LS es un grupo familiar desde 1948, propiedad de la familia Simões, enfocado como operador logístico integral en la cadena de abastecimiento, y está formado por 10 empresas, 1739 colaboradores y una variedad de servicios. El core business representa aproximadamente el 95 % del volumen de negocios.

PORTAFOLIO DE SERVICIOS

HIGHLIGHTS

TRANSPORTE



- FTL (ambiente, temperatura controlada, ADR)
- LTL
- Distribución
- Publicidad móvil
- Vehículos dedicados
- Gestión de flujos
- WDT (Warehouse Managing, Delivering & Transportation)
- Intermodal (Short Sea Shipping)

Líder en el transporte por carretera en Portugal y en el flujo Portugal/España/Portugal

LOGÍSTICA



- Almacenamiento
- Distribución Ibérica
- Picking
- E-commerce
- Logística inversa
- Logística promocional
- Control de inventarios
- Trazabilidad
- Servicios de valor añadido (Copacking)

Líder de logística y distribución de productos de gran consumo en Portugal

SERVICIOS TÉCNICOS Y RENT-A-CARGO



- Venta de semirremolques: nuevos y usados
- Rent-a-cargo
- Mantenimiento de vehículos pesados de tracción y semirremolques

Líder del mercado del rent-a-cargo en el mercado portugués

CORREDORES DE SEGUROS



- Correduría de seguros en el ámbito particular.
- Correduría de seguros en el ámbito de las empresas.

Cobertura nacional en Portugal

El **CORE BUSINESS** de LS sirve a diferentes sectores:



- ALIMENTACIÓN
- BEBIDAS
- HIGIENE Y CUIDADOS PERSONAL
- OTROS
- ELECTRÓNICA DE CONSUMO
- PAPEL, PASTA Y EMBALAJE
- RETAIL
- MODA
- AUTOMOCIÓN

02.1 | QUIÉN SOMOS

Luís Simões se rige por un conjunto de valores y políticas que reflejan la misión y la visión de la empresa en un mercado en constante desarrollo.

MISIÓN

Garantizar soluciones eficientes y competitivas de Transporte, Logística y servicios auxiliares, fomentando la satisfacción de los clientes y de la sociedad en general, desde el punto de vista económico, social y ambiental.

VISIÓN

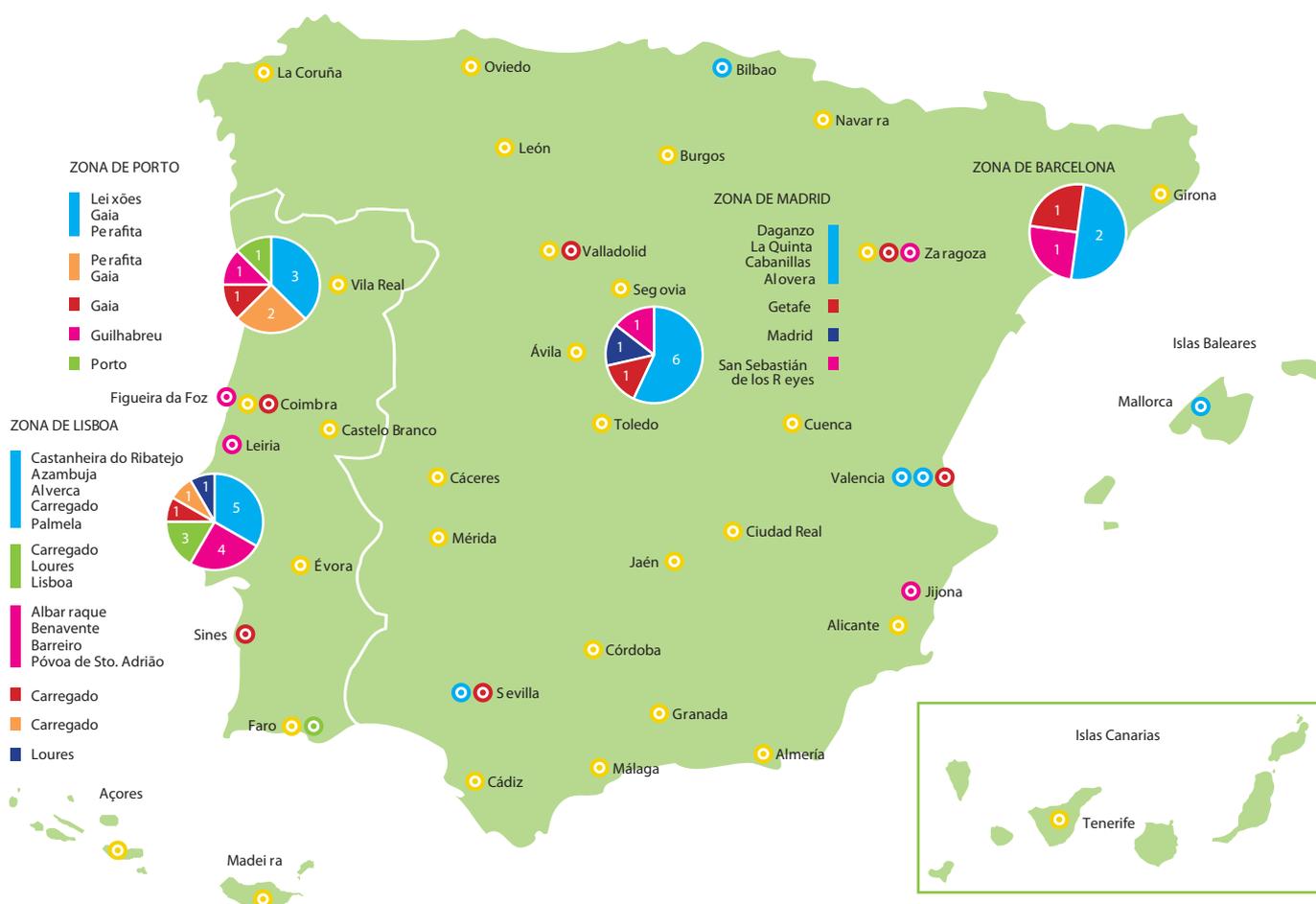
Ser la referencia ibérica en cuanto a calidad de servicio del sector de Transportes y Logística.

VALORES

- Orientación al cliente
- Respeto por las personas
- Sostenibilidad
- Confianza
- Lealtad
- Innovación
- Ambiente
- Preocupación por la seguridad
- Patrimonio

02.1 | QUIÉN SOMOS

LS, que cuenta con presencia regional en la península ibérica y una red muy importante, es mucho más que la suma de las partes:



Sede



Plataformas Cross-docking



Centros de Operaciones Logísticas (COL'S)



Centros de Operaciones de Transporte (COT'S)



Centros de Asistencia Técnica (CAT'S)



Operaciones In House



Seguros

~02.1 | QUIÉN SOMOS



LOGÍSTICA

20 centros de operaciones logísticas

300.000 m²

28 Plataformas de *Cross-Docking*

12 Centros de *Co-packing*



TRANSPORTE

Gestiona una flota de 2.000 vehículos

10 centros de operaciones de transporte



SERVICIOS

3 centros de asistencia técnica con 22.000, 17.000 y 3.000 m² (Carregado, Gaia y Perafita)

2 estaciones de lavado de vehículos pesados

111.000 h de capacidad instalada de mantenimiento (vehículos pesados)

4.417.232

UNIDADES DE PICKING/MES

RUTAS DE DISTRIBUCIÓN/DÍA

840



2.967.801

UNIDADES DE CO-PACKING/MÊS

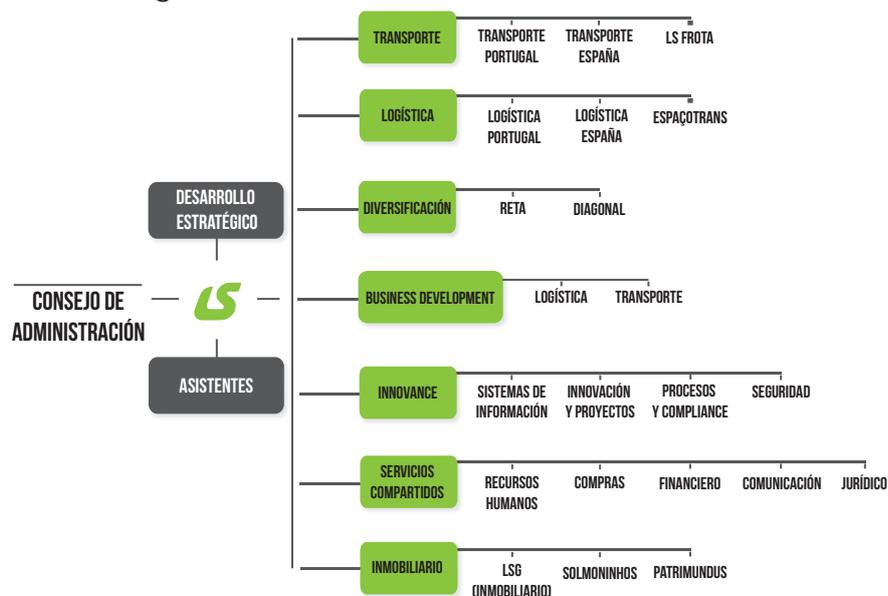
TONELADAS POR AÑO

1.770.741

02.2 | ESTRUCTURA DE GOBIERNO

El Grupo Luis Simões está constituido por LS - Luis Simões, SGPS, S.A. y sus filiales.

Luis Simões por área de negocio:



Las empresas Luis Simões son propiedad al 100% de la familia Luis Simões. El consejo de administración incluye desde 2015 a tres miembros de la 2.ª generación y a 3 miembros de la 3.ª generación. Más de la mitad de los miembros de la 3.ª generación forma parte del personal de la empresa.

Consejo de Administración (CA)

El CA es un órgano estatutario y está formado por 7 administradores, seis de los cuales son miembros de la familia LS.

JOSÉ LUÍS SIMÕES	LEONEL SIMÕES	JORGE SIMÕES	CELESTE SANTOS	DANIELA SIMÕES	FERNANDA SIMÕES	RUI SIMÕES
PRESIDENTE	ADMIN.	ADMIN.	ADMIN. NO FAMILIAR	ADMIN.	ADMIN.	ADMIN.
2G	2G	2G		3G	3G	3G
José Luís Simões (Administrador del negocio "Inmobiliario" y Presidente del consejo de administración)	Leonel Simões (Administrador no ejecutivo)	Jorge Simões (Administrador de las unidades de negocio "RETA y Diagonal" y Director general de la unidad de negocio de RETA)	Celeste Santos (Administradora de la unidad corporativa "Servicios compartidos")	Daniela Simões (Administradora de la unidad de Business Development)	Fernanda Simões (Administradora de las unidades de negocio de Transportes y Logística)	Rui Simões (Administrador de la unidad corporativa "Innovance")

y dos asesores externos

02.2 | ESTRUCTURA DE GOBIERNO

Se constituyen comités ejecutivos por unidad de negocio y unidad corporativa, en los que participan los respectivos administradores y directores generales; y se reúnen mensualmente con el principal objetivo de seguir la evolución del negocio, proceder a la toma de decisiones que requieran la intervención de los comités ejecutivos y garantizar la articulación con el consejo de administración.

El modelo de gobierno de Luís Simões organiza 2 eventos de mucha relevancia, para los colaboradores y para los equipos directivos, lo que permite la alineación de la organización:



Visitas de la administración

Se realizan cada 2 años en cada región y abarcan todas las unidades operativas de Luís Simões en la Península Ibérica: 3 regiones en el primer año del ciclo y 2 regiones al año siguiente. Cada visita involucra a todo el equipo directivo (incluyendo áreas corporativas) y de gestión de los negocios a nivel central y regional.

Encuentro de gestores

Este evento se realiza a principios de cada año, tiene como objetivo garantizar que todo el equipo de gestión esté alineado. Además, en este evento se premia a los gestores por su desempeño durante el año anterior.



Gestores del año 2016

02.2 | ESTRUCTURA DE GOBIERNO

Cambios significativos en 2016

Implementación del área de *Compliance*

En el ámbito del plan estratégico de las empresas Luís Simões y, teniendo en cuenta las buenas prácticas nacionales e internacionales, se creó en diciembre de 2015 un área organizativa corporativa de *Compliance*.

En 2016 se ha empezado la implementación del programa de *Compliance*. La función de *Compliance* en LS garantiza el concepto de independencia necesario, mediante:

- La creación de un departamento propio, con total independencia de las áreas de negocio de LS: el departamento de *Compliance* y de gestión del riesgo;
- La comunicación directa con el consejo de administración, a través del administrador del área de Innovance;
- La ausencia de cualquier posible conflicto de intereses; y
- El acceso a la información necesaria para llevar a cabo sus responsabilidades.

Con base en los principales elementos constructivos que debe abordar la función de *Compliance*, y conforme a las mejores prácticas recomendadas por los organismos especializados, hemos definido un programa de *Compliance* sencillo pero eficaz, y adecuadamente adaptado a la realidad de LS.

Este programa se ha construido alrededor de un enfoque que se basa en tres ejes: Prevenir - Detectar - Responder.

Uno de los componentes centrales del programa de *Compliance* se basa en el cumplimiento de la Política de gestión de riesgos, que establece una metodología que garantiza el conocimiento y la evaluación de los riesgos a los que LS se enfrenta, siendo además una forma eficaz de dar una respuesta efectiva a esos mismos riesgos.

El departamento de *Compliance* y gestión de riesgos es responsable de la centralización del registro de los riesgos existentes, de la respectiva categorización (Estratégico; Medioambiente; Legal; Tecnológicos; Fraude, Personal; Operativo y Financiero) y de la evaluación relativa a la gravedad y a la probabilidad de ocurrencia, manteniendo actualizada de esta manera la "Matriz de gestión de riesgos".

A cada riesgo se le asigna un *Risk Owner*, garantizando así la responsabilidad necesaria para los procesos de evaluación, definición de acciones con base en el impacto del riesgo y el posterior control del mismo.

El departamento de *Compliance* y de gestión de riesgo también supervisa la efectividad de las acciones implantadas, efectúa el acompañamiento de los riesgos en los comités de *Compliance*, comités ejecutivos y comités de negocio/área. También es responsabilidad suya preparar y enviar regularmente al consejo de administración, o cuando se lo solicite, el informe sobre la evolución de los riesgos y los respectivos planes de mitigación.

Siempre que mencionamos *Compliance* nos referimos a actuar según la legislación y reglamentación aplicable a LS, así como a políticas internas que LS decida seguir, por ejemplo: Código de Ética y Conducta; Política de ofertas; Política de Gestión de Riesgos; Reglamento Interno, etc.



02.3 | PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS

Nuevos centros de Luís Simões en España - Cabanillas del Campo

Durante 2016 se inició la construcción del almacén central en España, que estará ubicado en Cabanillas del Campo (Madrid).





LUÍS SIMÕES ESTABLECE UN CÓDIGO DE ÉTICA Y CONDUCTA PIONERO EN EL SECTOR A NIVEL IBÉRICO

- Nuevo departamento de *Compliance* y gestión de riesgo muestra la transparencia corporativa del grupo LS
- Código de Ética y Conducta pionero en su sector de actividad, destinado a regular las relaciones comerciales dentro de un marco reglamentario exigente

Luís Simões, operador logístico de referencia a nivel ibérico, acaba de crear el departamento de *Compliance* y gestión de riesgo, una decisión que se considera como un ejercicio de transparencia y corporate governance. El nuevo departamento tiene como misión garantizar la implantación y efectividad de un programa de *Compliance*, en la búsqueda del cumplimiento de requisitos legales, regulatorios y de acuerdo con las políticas y prácticas internas de LS.

Desde su creación, LS ha tenido como prioridad el cumplimiento legal, la gestión de riesgos y los principios éticos en todas sus prácticas. El nuevo departamento tiene como objetivo mantener viva la cultura del



compromiso de excelencia y garantizar el correcto funcionamiento de los sistemas de control interno del grupo LS, intentando reducir los riesgos inherentes a la complejidad de cada negocio.

Uno de los primeros proyectos del departamento de *Compliance* y gestión de riesgo consistió en la creación del Código de Ética y Conducta LS, consiguiendo que Luís Simões fuera la primera empresa del sector, a nivel ibérico, en tener un registro de reglamento de este tipo, que pretende actuar de acuerdo con los estándares más exigentes. Algunos de los temas considerados son situaciones de fraude, corrupción, soborno, falta de respeto por los derechos humanos y laborales, daños ambientales u otras prácticas ilegales y antiéticas.

Para garantizar una amplia visión de todos los procesos en este ámbito, LS ha nombrado a un comité de *Compliance* formado por diversos cargos de la empresa, que tendrá como principal objetivo controlar la ejecución del programa de *Compliance* que se va a implantar, y ayudar al consejo de administración a cumplir con sus responsabilidades de supervisión. Para garantizar el correcto cumplimiento de las obligaciones, Pedro Ventura, director de procesos y de *Compliance* ha sido nombrado el nuevo *Chief Compliance Officer*, e informará directamente a Rui Simões, administrador del área de Innovance, en la que está incluida de forma orgánica esta dirección.

Para José Luís Simões, presidente de Luís Simões, "el lanzamiento de esta nueva área organizativa es un paso adelante en nuestro compromiso con la transparencia y ética empresarial, valores imprescindibles para organizaciones como la nuestra, que pretenden ser reconocidas en el mercado por la fiabilidad de sus procesos y por la ética en sus relaciones con todos los agentes que la conforman."

02.3 | PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS



RETA ANUNCIA UNA NUEVA COLABORACIÓN CON NEXUS TRUCK

RETA - Serviços Técnicos e Rent-a-Cargo, S. A. es, desde principios de junio, el socio del Grupo Nexus para el concepto Nexus Truck. El Grupo Nexus, fundado hace solo dos años, está creciendo de una forma abrumadora en toda Europa y se está convirtiendo en uno de los principales players internacionales de distribución de piezas.

El acuerdo deriva del posicionamiento de RETA como taller especializado y multimarca y, simultáneamente, refuerza la solidez de la marca en la categoría de mantenimiento y reparación de tractores. Además, esta colaboración también le permite a RETA ampliar la gama de oferta de servicios al mercado y la creación de condiciones para la reparación de una mayor variedad de camiones, además de que permite ofrecer a los clientes una amplia gama de piezas multimarcas para pesados, a través de su línea de piezas Truckline by URVI.



Paulo Caires, director de marketing de RETA, explica que *“el cambio es una constante necesaria para lograr nuevos objetivos y afrontar los retos. Contamos con grandes expectativas en cuanto a esta colaboración. Además, el crecimiento exponencial que está teniendo Nexus a nivel europeo, nos hace tener expectativas muy altas con respecto a los resultados de esta relación”*.

EL BANCO DE ALIMENTOS OTORGA UNA DISTINCIÓN A LS

Luis Simões asiste a la ceremonia organizada por el Banco de alimentos de Madrid para agradecer la participación activa de empresas, medios de comunicación y voluntarios en la gran recogida de 2015.

El día 7 de abril, Ignacio Gutiérrez, director regional de la zona centro de transportes de España, estuvo presente en representación de LS en el evento organizado por el Banco de alimentos de Madrid para recibir una distinción por la participación de Luis Simões en la “Gran recogida” de 2015, una gran operación en la que se recogieron 22 millones de kilos de alimentos en toda España.



El evento comenzó con un breve discurso del presidente del banco de alimentos, Javier Espinosa, que aprovechó la ocasión para agradecer a las empresas, particulares, voluntarios y medios de comunicación la colaboración para que la “Gran recogida” superara los objetivos definidos.

LS renovó su compromiso con la Gran recogida colaborando por segundo año consecutivo en el transporte de los alimentos donados desde las plataformas logísticas de las cadenas de distribución a los almacenes del banco de alimentos de Madrid.

02.3 | PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS



LUÍS SIMÕES ES LA PRIMERA EMPRESA DEL MUNDO

EN COMBINAR ENERGÍA SOLAR Y CINÉTICA EN CAMIONES FRIGORÍFICOS

La colaboración con AddVolt conllevó dos años de investigación y desarrollo y 70.000 km de pruebas

Luís Simões es la primera empresa en combinar la energía del sol y la energía recuperada durante los frenados y deceleración del camión para alimentar el sistema de refrigeración de las mercancías. La tecnología *WeTruck*, desarrollada en colaboración con AddVolt, tiene efectos inmediatos en la reducción de las emisiones de gases contaminantes de las unidades de refrigeración con las que están equipados los camiones y remolques, permitiendo una reducción de hasta el 87 % de las emisiones de CO₂ durante el transporte de productos sometidos a control de temperatura.

Durante dos años de investigación y desarrollo, y con más de 70.000 km de pruebas y ensayos en operación real, Luís Simões y AddVolt han demostrado que la tecnología contribuye significativamente a la reducción de las emisiones CO₂, logrando reducciones de 844 kg mensuales por vehículo, lo que además representa una reducción de más del 30 % del ruido, alrededor de unos 30 dB, provocando el consecuente aumento de la eficiencia en la refrigeración de las mercancías durante su transporte.

“En Luís Simões apostamos por una estrategia de innovación, a través de colaboraciones con universidades, startups, centros de I + D, instituciones gubernamentales y socios de negocio, y en la construcción de modelos de transporte más sostenibles, cruciales para el crecimiento del sector. La colaboración con la comunidad científica y tecnológica permite tender un puente empresarial y el académico, desarrollando nuevas competencias y creando aplicaciones disruptivas. El proyecto



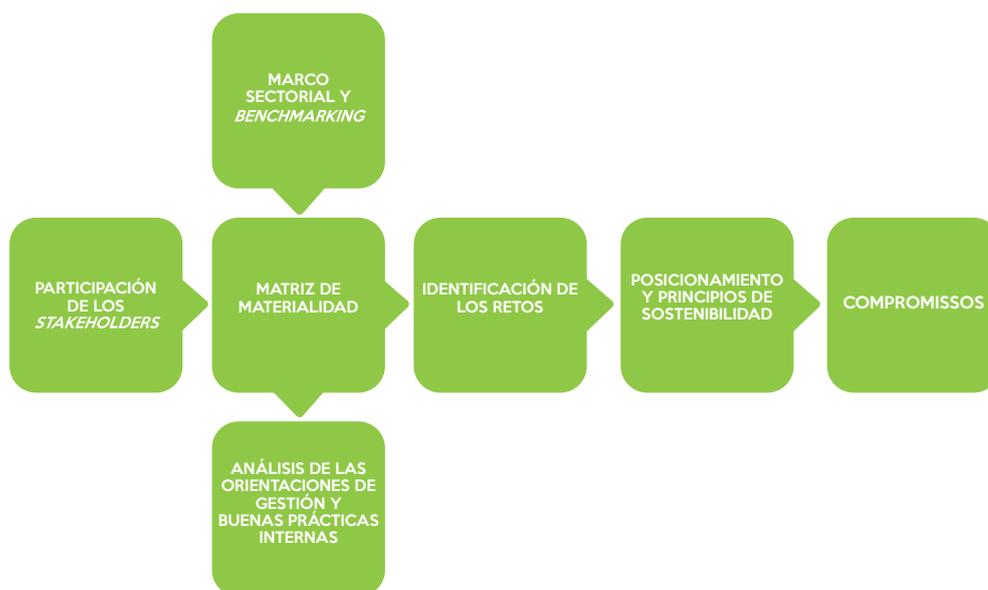
WETRUCK es, precisamente, la materialización más reciente de dicho concepto”, refirió Cláudia Trindade, gestora de flota de Luís Simões.

Tradicionalmente, los camiones frigoríficos necesitaban dos motores diésel, uno para la tracción del propio vehículo y otro completamente dedicado a la refrigeración de los productos. La solución, que combina el aprovechamiento de la energía cinética generada por los frenados y deceleraciones del propio vehículo con la producción de energía solar, permite que el sistema de refrigeración opere solamente en el modo eléctrico, dando respuesta a la actual dependencia de los combustibles fósiles. Por ello, la responsable refirió que *“el potencial de utilización es amplio, desde la sustitución del gasóleo como fuente primaria de equipos auxiliares de un vehículo, hasta el abastecimiento de la red de un almacén. Creemos que el futuro pasa por tecnologías más limpias y menos dependientes de los combustibles fósiles”*.

Además de permitir que el camión produzca su propia energía, el sistema *WeTruck* también permite que se comparta con otros camiones frigoríficos o incluso con el almacén. Este avance, que reforzará el peso de la energía eléctrica como solución de abastecimiento de estas unidades que, tradicionalmente, son impulsadas por un motor diésel dedicado, permitirá la mejora de las condiciones de entrega de los productos, con un menor impacto en el ambiente y en la sostenibilidad de las ciudades, mediante la reducción de los niveles de contaminación y de ruido.

02.4 | EN LA RUTA DE LA SOSTENIBILIDAD / VALORES Y ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

Luís Simões desarrolló en 2008 una estrategia de sostenibilidad con base en el análisis de los resultados de la participación de los stakeholders, del marco sectorial, de las orientaciones de gestión y de las buenas prácticas internas, y también del benchmarking de empresas similares. En 2015, Luís Simões procedió a la reevaluación de la materialidad, recurriendo de nuevo a la auscultación de *stakeholders*, al marco sectorial y al *benchmark*.



Participación de los *stakeholders*

La identificación de las partes interesadas, en particular de sus preocupaciones y expectativas, tiene una importancia vital en el proceso de reevaluación de la estrategia de sostenibilidad. LS actualizó el mapeo de los *stakeholders*, con base en el análisis de la importancia que tiene LS para esos *stakeholders* y viceversa.



02.4 EN LA RUTA DE LA SOSTENIBILIDAD / VALORES Y ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

La consulta de *stakeholders* permitió un análisis de las actividades de Luís Simões, identificando puntos fuertes, puntos débiles, amenazas y oportunidades:

PUNTOS FUERTES

- Imagen
- Proactividad
- Liderazgo en el sector y en materia de sostenibilidad
- Solidez financiera
- Inversión en equipos y maquinaria/renovación de la flota
- Formación en Prevención de Riesgos Laborales
- Vehículos más seguros, cómodos y eficientes
- Innovación (Camiones de gas natural)
- Seguridad vial (PT)
- Organización y procedimientos (PT)

PUNTOS DÉBILES

- Asimetría en la percepción de la calidad del servicio entre ambos países
- Falta de coordinación y alineación entre Transporte y Logística
- Outsourcing/subcontratación tiene impacto en la calidad del servicio y la eficiencia
- Invertir en la formación de recursos humanos
- Agilizar la adaptación a un nuevo requisito (barreras a nivel tecnológico)
- Seguridad vial (ES)
- Capacitación y retención, formación, PRL (ES)

OPORTUNIDADES

- Asumir una flota propia para clientes importantes
- Adaptación a los retos y necesidades del mercado
- Agilizar la implantación de soluciones (en particular, tecnológicas)
- Multimodalidad
- Relaciones de confianza entre productores y distribuidores
- Negocio puerta a puerta y comercio electrónico
- Invertir en los colaboradores y valorizarlos
- Innovar con calidad

AMENAZAS

- Calidad del servicio
- Subcontratación
- Falta de formación de los recursos humanos
- Dificultades estructurales de adaptación debido a la dimensión de la empresa
- Abuso en el uso de trabajadores temporales

PT - Portugal

ES - España

PRL - Prevención de Riesgos Laborales

Los retos identificados se analizaron en conjunto con las buenas prácticas del sector y con las prácticas de LS para que formaran parte de la Matriz de materialidad que resume la importancia de los retos para LS y para los *stakeholders*.

02.4 | EN LA RUTA DE LA SOSTENIBILIDAD / VALORES Y ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

MATRIZ DE MATERIALIDAD

		<ul style="list-style-type: none"> • Eficiencia energética y cambios climáticos • Seguridad Vial • Calidad del servicio • Formación y participación de colaboradores • Gestión de subcontratados 	
Preocupaciones de los Stakeholders ↑	<ul style="list-style-type: none"> • Integración en la comunidad 	<ul style="list-style-type: none"> • Sistemas inteligentes de transportes • Responsabilidad social interna 	<ul style="list-style-type: none"> • Solidez Financiera • Innovación • Comunicación • Intermodalidad • Prevención de Riesgos Laborales • Diferenciación de la competencia
	<ul style="list-style-type: none"> • Posición periférica 	<ul style="list-style-type: none"> • Evaluación de proveedores en temas de sostenibilidad • Protección de datos 	<ul style="list-style-type: none"> • Ética y Compliance
			→ Importancia para el Grupo LS

La operacionalización interna de los retos identificados en la Matriz de materialidad se efectúa a través de **“Principios”** que añaden las iniciativas que se van a desarrollar, para mejorar el desempeño de LS.

Se inició el análisis de la cadena de valor de Luís Simões, en el que se destacó la importancia de la subcontratación de transporte, unida a la importancia de la subcontratación para la garantía de la calidad del servicio, evidenciado en la consulta a *stakeholders*.

Los proveedores de transporte son, en su mayoría, pequeños proveedores (empresas pequeñas o microempresas) en ambos países. Esta realidad refleja la interdependencia entre empresas, más que nada financiera, pero también ambiental y social. El impacto que tiene la formación de los colaboradores o el consumo de combustible/emisiones en el servicio al cliente, colocan a este tipo de proveedores en las prioridades de Luís Simões en materia de sostenibilidad.

Se ha revisado la estrategia de sostenibilidad aprobada en 2008, identificando los nuevos retos y promoviendo una simplificación de los temas y una uniformización en la comunicación.

02.4 | EN LA RUTA DE LA SOSTENIBILIDAD / VALORES Y ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

Los 9 principios de sostenibilidad de LS están en sintonía con sus valores, y su operacionalización está estrechamente relacionada con las políticas ya desarrolladas por el Grupo:

1. Prestar un servicio de calidad y responsabilidad elevada:



Retos: Calidad del servicio, gestión de subcontratados; Ética y *Compliance*; Evaluación de proveedores en temas de sostenibilidad; Diferenciación de la competencia; Protección de datos;
Ver capítulo 04

- A) Respondiendo a las expectativas de los clientes, ofreciendo soluciones innovadoras y flexibles;
- B) Garantizando elevados estándares de calidad para la flota propia y subcontratada, para las operaciones internas de logística y para los servicios de Rent-a-cargo, venta y de asistencia técnica a semirremolques;
- C) Garantizando elevados estándares de seguridad de los productos, incluyendo la seguridad alimentaria, a lo largo de su participación en la cadena de suministro;
- D) Garantizando la ausencia de corrupción en todas sus formas, incluyendo extorsión y soborno;
- E) Conociendo el desempeño y el impacto de la cadena de valor, para apoyar la gestión del desempeño del grupo a lo largo de la cadena de valor, e identificación de riesgos.

2. Garantizar la solidez financiera del grupo:



Retos: Solidez financiera;
Ver capítulo 08

- A) Promoviendo una política de retención de resultados, con refuerzo de su capital propio y el consecuente equilibrio financiero;
- B) Adecuando la estructura temporal de los capitales ajenos a la naturaleza de las inversiones financieras;
- C) Gestionando eficientemente la cartera de clientes, con enfoque en la reducción del PMP (Plazo Medio de Pago), garantizando la financiación del ciclo de explotación.

02.4 | EN LA RUTA DE LA SOSTENIBILIDAD / VALORES Y ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

3. Promover la innovación:



Retos: Innovación; Sistemas inteligentes de transportes
Ver capítulo 03

- A) Implantando una cultura de innovación a los niveles de servicio, proceso y organizativo, aumentando la eficiencia y creando valor para el cliente y para el grupo;
- B) Adoptando las mejores soluciones disponibles para el ejercicio de la actividad y anticipando, siempre que sea posible, las necesidades de los clientes y el cumplimiento de las exigencias reglamentarias.

4. Promover la eficiencia energética:



Retos: Eficiencia energética y cambios climáticos, Gestión de subcontratados; Intermodalidad;
Ver capítulo 05

- A) Promoviendo monitorizaciones eficientes, combustibles alternativos y soluciones de inter y co-modalidad;
- B) Optimizando las rutas, disminuyendo los kilómetros en vacío y aumentando las tasas de ocupación de los vehículos;
- C) Invertiendo en formación sobre *EcoDriving*;
- D) Promoviendo la eficiencia energética a nivel de los almacenes, centros de asistencia técnica a pesados y oficinas;
- E) Monitorizando los consumos de energía (electricidad y combustibles) y emisiones de gases de efecto invernadero;
- F) Invertiendo en la relación con subcontratados de transportes y otros proveedores, apoyándolos en la adopción creciente de criterios de sostenibilidad;
- G) Promoviendo un abordaje preventivo de los retos ambientales.

02.4 | EN LA RUTA DE LA SOSTENIBILIDAD / VALORES Y ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

5. Formar e involucrar a los colaboradores:



Retos: Formación y participación de colaboradores; Ética y *Compliance*.
Ver capítulo 07

- A) Dinamizando la captación y retención de colaboradores con potencial;
- B) Asegurando la continuidad de la capacidad de gestión por medio de la cualificación y la motivación de las personas;
- C) Potenciando el desarrollo profesional y la realización personal;
- D) Transmitiendo una visión de empresa comprometida con sus profesionales y con su desarrollo;
- E) Garantizando el respeto por la protección de los derechos humanos, reconocidos internacionalmente;
- F) Apoyando la libertad de asociación y el reconocimiento efectivo de la negociación colectiva;
- G) Contribuyendo a la abolición de todas las formas de trabajo forzado y obligatorio, como consecuencia de su actividad;
- H) Garantizando la ausencia de discriminación en el empleo.

6. Promover la seguridad vial:



Retos: Seguridad vial
Ver capítulo 06

- A) Promoviendo buenas prácticas de conducción, a través de formación y de la supervisión del desempeño, y premiando los buenos comportamientos;
- B) Garantizando adecuadas condiciones de trabajo a los conductores, desde el punto de vista de la ergonomía y del tiempo de conducción y de descanso;
- C) Asegurando el mantenimiento preventivo de los vehículos.

02.4 EN LA RUTA DE LA SOSTENIBILIDAD / VALORES Y ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

7. Promover la prevención de riesgos laborales



Retos: Prevención de riesgos laborales
Ver capítulo 07

- A) Supervisando y mitigando los riesgos asociados a la actividad;
- B) Garantizando los medios adecuados para la promoción de la seguridad y la salud en el desempeño profesional;
- C) Mejorando las condiciones ergonómicas y el ambiente en los lugares de trabajo.

8. Promover la ciudadanía interna y externa:



Retos: Responsabilidad social interna y integración en la comunidad

- A) Incentivando la ciudadanía de sus colaboradores, promoviendo la salud e invirtiendo en colaboraciones que los beneficien;
- B) Promoviendo un acercamiento creciente a la comunidad, a través de una estrategia de apoyo a iniciativas de tipo social;
- C) Apoyando instituciones, organizaciones y proyectos de interés público, proporcionando capacidades técnicas, recursos humanos y financieros.

9. Promover la comunicación interna y externa:



Retos: Comunicación; Integración en la comunidad; Ética y *Compliance*.

- A) Estructurando canales de comunicación y dinamizando actividades presenciales para conductores y para los restantes colaboradores;
- B) Promoviendo la comunicación estratégica y plataformas web de comunicación operativa con proveedores y clientes;
- C) Comunicando de forma transparente con los medios de comunicación, y las autoridades locales y nacionales;
- D) Promoviendo visitas de las instituciones de enseñanza, familias de colaboradores y/u otras partes interesadas en las ubicaciones (sitios) LS.

02.5 PARTICIPACIÓN DE STAKEHOLDERS

Teniendo en cuenta la influencia, la dependencia y el poder que tienen algunos *stakeholders* con respecto a LS, y para promover la comunicación transparente, se presentan las formas de comunicación de Luís Simões con sus *stakeholders*.

<p>CLIENTES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Encuesta de satisfacción del cliente • Portal LSnet • <i>Newsletter</i> digital • Presentaciones • Reuniones • Página web LS • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales 	<p>COLABORADORES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Somos LS • Encuesta de satisfacción de los colaboradores • Intranet • Acciones de formación • Encuentro de gestores • Carteles • Eventos • Día de la familia LS • Portal LSnet • Página web LS • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales 	<p>SUBCONTRATADOS PERMANENTES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Acciones de formación • Portal LSnet • E@sy7 • Página web LS • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales
<p>SUBCONTRATADOS EVENTUALES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Portal LSnet • E@sy7 • Página web LS • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales 	<p>BANCA</p> <ul style="list-style-type: none"> • Reuniones periódicas • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Página web LS 	<p>OTROS PROVEEDORES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Carteles • Comunicación regular • Portal LSnet • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales • Página web LS
<p>SINDICATOS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Negociaciones de convenios de trabajo • Reuniones • Página web LS • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales 	<p>ASOCIACIONES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo de protocolos • Participación en asociaciones • Eventos • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales 	<p>UNIVERSIDADES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Visitas a los centros de operaciones • Colaboraciones • Comunicación estándar • Página web LS • Informe de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales
<p>COMUNICACIÓN SOCIAL</p> <ul style="list-style-type: none"> • Comunicación estándar • Presencia comercial e institucional • Página web LS • Memoria de sostenibilidad y cuentas • <i>Newsletter</i> digital • Redes Sociales 	<p>ONG's</p> <ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo de protocolos • Eventos • Página web LS • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales 	<p>AUTORIDADES NACIONAIS/ REGIONAIS E LOCAIS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Comunicación estándar • Memoria de sostenibilidad y cuentas • Redes Sociales

A large group of people, mostly men, are posing for a group photo. They are wearing bright green jackets over dark clothing. They are arranged in several rows, some standing and some kneeling or sitting in the front. Behind them is a large green wall. On the wall, there is a large white recycling symbol (three chasing arrows forming a triangle) and the name 'Luis Simões' in a white, stylized font. The background also shows some trees and a clear sky. The overall theme is sustainability and corporate identity.

LS AÑADE VALOR
CON SOSTENIBILIDAD

03 | LS AÑADE VALOR CON SOSTENIBILIDAD

Retos: Calidad de servicio; Salud y seguridad en el trabajo; Formación y participación de colaboradores; Comunicación; Seguridad vial;

Luís Simões está al servicio de sus clientes en la cadena de suministro y se diferencia por las soluciones que desarrolla con sus clientes y socios en la búsqueda de mejoras en materia de productividad, seguridad de las operaciones y minimización de los impactos ambientales.

En 2016 se destaca el proyecto CHANGE que incorpora las variables de la sostenibilidad en la implantación de un proceso de cambio y participación de los colaboradores en la misión del servicio al cliente Heineken, con vistas a la mejora del nivel de servicio y de la seguridad en las operaciones.

Luís Simões, en colaboración con Heineken, lanza las Jornadas de Seguridad, la presentación de resultados de un proyecto de participación y seguridad de las personas en las operaciones, una prioridad para Heineken, en una trayectoria conjunta, centrada en las personas y en el orgullo de hacer las cosas mejor.



¡Trabajando en conjunto con objetivos comunes!



03.1 | PROYECTO CHANGE

¿CÓMO SURTIÓ?

Luís Simões forma parte de la cadena de valor de Heineken desde 2002 como su proveedor, un camino que ha sido el resultado de retos y de la participación de ambas compañías. En 2016, el reto que se plantea es el de una mayor cercanía y alineación de los equipos.

Se pretendía una mayor participación de los equipos, alineada con las prioridades de ambas compañías, consiguiendo una mejora del servicio con un aumento de la seguridad de los colaboradores y de las operaciones.

El proyecto comienza con la alineación de la visión de ambas empresas, identificando claramente la visión del Centro de Operaciones Logísticas que trabaja con Heineken.

Visión

Ser el mejor Centro de Operaciones Logísticas (COL) para Heineken, desde la fabricación hasta la entrega al cliente final, así como ser los centros de referencia de LS.

Heineken *El propósito de la compañía es conseguir ser líder del sector cervecero, así como ser un referente para las demás empresas y ser considerada y reconocida como la mejor cerveza del mundo.*



Así como ser un buen lugar de trabajo donde los empleados puedan desarrollar al máximo su potencial.

Visión *Ser la referencia ibérica en términos de calidad de servicio el elsector de transporte y Logística.*



Esta visión, alineada con los valores de LS y con el apoyo de la estrategia de sostenibilidad a nivel de la formación y de la participación de los colaboradores, de la seguridad y la salud en el trabajo, garantizando la calidad del servicio al cliente, es la piedra angular para el proceso de cambio.

A principios de 2016, el equipo de Luís Simões del Centro de Operaciones Logísticas de Daganzo inició el proyecto CHANGE, cuyo momento culminante fue en las Jornadas de seguridad en la fábrica de Heineken en San Sebastián de los Reyes.

LS implanta las 10 reglas que salvan vidas en las instalaciones en las que trabaja con el cliente Heineken.

03.1 PROYECTO CHANGE

¿Qué es el proyecto CHANGE?

El proyecto **CHANGE** consiste en un proceso de gestión del cambio centrado en la participación, en la proactividad y en el trabajo en equipo. Su objetivo es promover el cambio de comportamientos y la participación de los colaboradores para mejorar el desempeño del servicio, en particular en cuanto a la reducción de la siniestralidad, teniendo un impacto en la mejora de las instalaciones.



El proyecto **CHANGE** se llevó a cabo con un equipo multidisciplinar, que seleccionó un conjunto de iniciativas con victorias a corto plazo, para involucrar a los colaboradores en una nueva manera de estar en las operaciones.

Se destacan las siguientes iniciativas:



03.1 PROYECTO CHANGE

Celebración del 2.º aniversario – Jornadas PRL

La jornada de celebración del 2.º aniversario contó con un conjunto de formaciones sobre seguridad y mejora continua (riesgos en almacén, riesgos en las oficinas, emergencias, KAIZEN), lo que permitió la sensibilización de los colaboradores y transmitir la necesidad de la participación de todos con sentido de urgencia.

En el ámbito de la participación de los colaboradores, se realizaron algunas acciones para estimular el trabajo en equipo:

Recogida de tapones - Comprometidos con la sociedad, se trabajó en equipo con implicación y proactividad para recoger tapones que se donaron a la fundación Síndrome de West.



Caja de sugerencias - Con la implantación de la caja de sugerencias se contribuyó a una mejora continua a nivel del servicio, aumentando de esta forma la satisfacción de clientes.



Jornada de reciclaje - Comprometidos con la sociedad, se trabajó en equipo con implicación y proactividad para recoger tapones que se donaron a la fundación Síndrome de West.

BBS – Behaviour Based Safety/seguridad basada en el comportamiento

El programa BBS se inició en julio de 2016 con el objetivo de transformar comportamientos inseguros en comportamientos seguros. Se realizó un estudio piloto en el área de *Sorting*/clasificación de botellas. El equipo elaboró una *checklist* con los comportamientos a observar y se realizaron auditorías semanales. Se identificaron los siguientes riesgos: ruido, riesgo de atropellos y el riesgo de lesión por falta de protección.



“Jornadas de Seguridad”

El evento “Jornadas de seguridad” se centra en la alineación de la comunicación de ambas compañías en cuanto al servicio al cliente y la seguridad de las personas. Supuso la culminación del proceso de participación de los trabajadores en una nueva forma de sentirse en seguridad. Cuenta con el apoyo del orgullo y del espíritu de pertenencia.

La jornada se realizó en la fábrica de Heineken en San Sebastián de los Reyes y fue una oportunidad única para celebrar las victorias logradas, de alineación y participación de los equipos de LS y de Heineken, pero también de los retos que implica la seguridad.

Durante las “Jornadas de seguridad”, la presentación de Begoña en 1.ª persona de su experiencia en un accidentes de trabajo en LS, permitió que los colaboradores participaran de una forma especial.



En esta jornada sobre la experiencia del camino recorrido, de los beneficios obtenidos y las experiencias vividas, se presentaron las 10 reglas que salvan vidas, una nueva cultura de la seguridad.

~03.1| PROYECTO CHANGE

¿Cuáles son las ventajas?

La implantación del proyecto CHANGE conlleva una nueva dinámica de seguridad en las operaciones. Una nueva forma de estar, alineada con los objetivos de ambas organizaciones, centrada en la seguridad de las personas.

El proyecto cuenta con ventajas claras en la reducción de la siniestralidad, en la participación y formación de los colaboradores, en la calidad del servicio y en los costos y recursos materiales involucrados, y es un proyecto ganador en materia de sostenibilidad

Nuevas herramientas aplicadas para la evaluación y reducción del riesgo:

OPS - Observaciones Preventivas de Seguridad

“Trabajamos con implicación y proactividad en nuestra prioridad: “La seguridad”. Con la Liga OPS, promovemos la motivación y aseguramos la evolución de centro en términos de seguridad.”

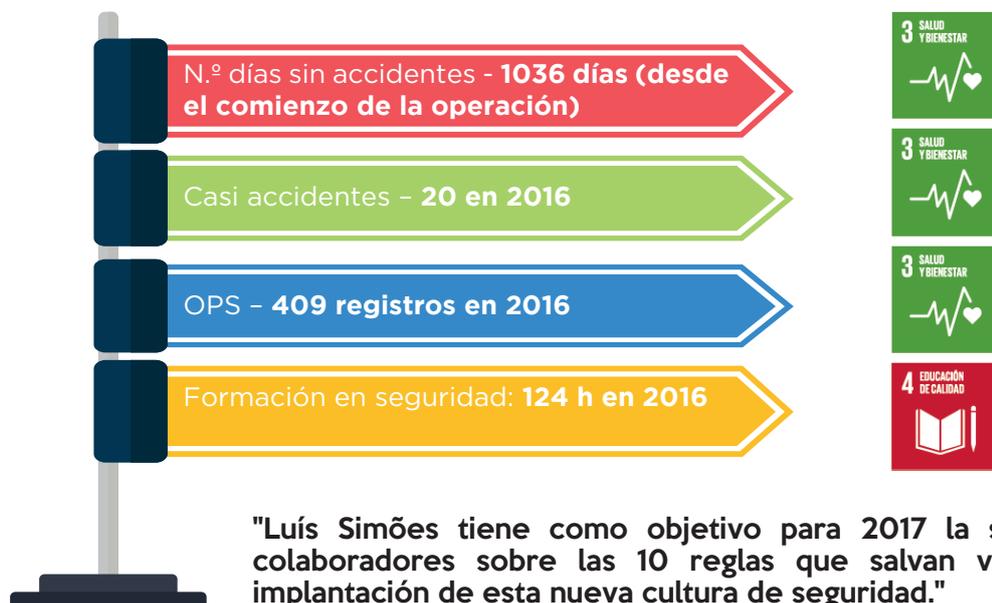
RRO - Reducción de Riesgos Operacionales

Implantada en el área de expediciones en el centro de Daganzo, dio lugar a cambios importantes: Nuevas oficinas de expediciones; un nuevo acceso a oficinas y cambio de la ubicación del puesto de control.

Impacto: El riesgo de la zona de expediciones baja de 1433 a 110

Para obtener este resultado se realizaron 124 horas de formación e inversiones en las infraestructuras, junto con la participación de los equipos.

Los indicadores que reflejan las ganancias de este proyecto permiten destacar la contribución a los objetivos de desarrollo sostenible: (mejorar aspecto gráfico)



"Luís Simões tiene como objetivo para 2017 la sensibilización de sus colaboradores sobre las 10 reglas que salvan vidas. Promoviendo la implantación de esta nueva cultura de seguridad."



CALIDAD DE SERVICIO

04 CALIDAD DE SERVICIO

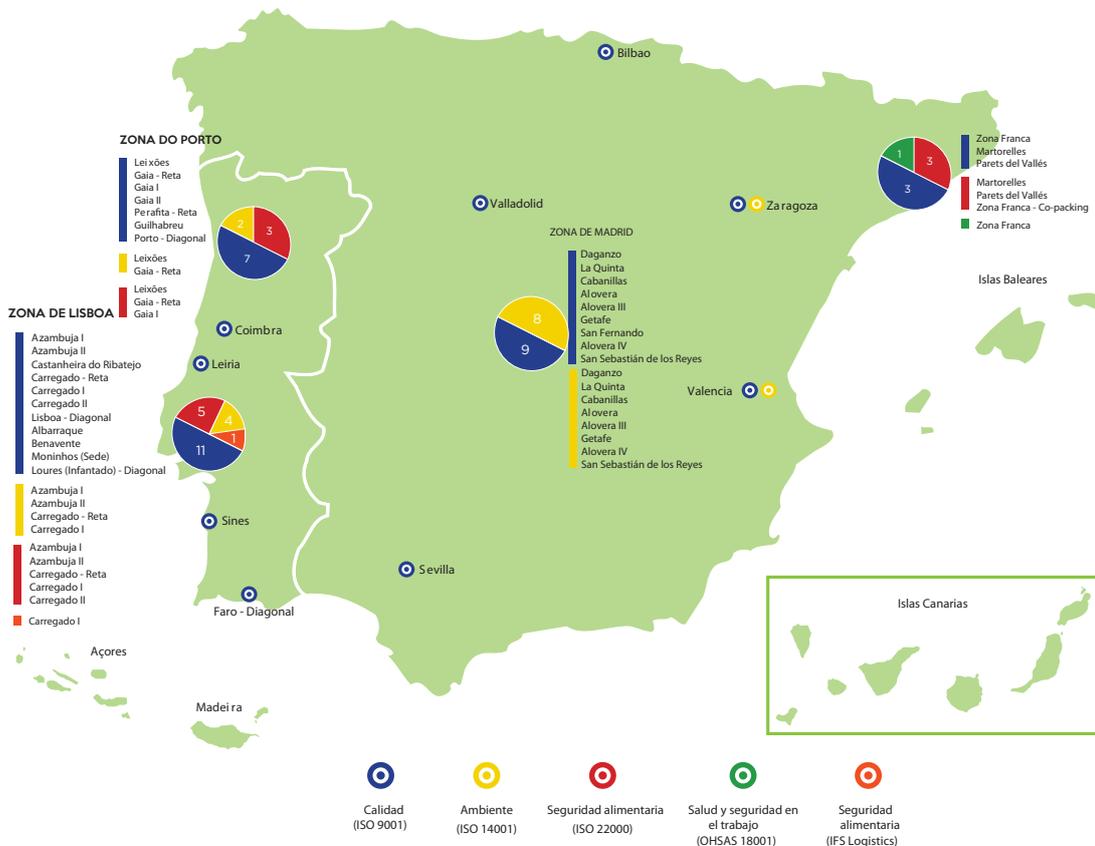


Retos: Calidad de servicio, Gestión de subcontratados;
Ver capítulo 2 - En la Ruta de la sostenibilidad

La visión de Luís Simões es ser una referencia ibérica en cuanto a la calidad del servicio del sector de los transportes y la logística, manteniendo una postura de operador integral y incluyendo las expectativas de los clientes en sus valores, así como en su estrategia de sostenibilidad.

Luís Simões, como eslabón en la cadena de abastecimiento, asume una posición de elevada responsabilidad mediante la integración de soluciones de logística y transporte, en la implantación de soluciones, en particular gracias a la subcontratación.

Luís Simões, consistente con este posicionamiento y teniendo en cuenta las necesidades de control de la calidad de servicio y mejora en el servicio al cliente, certificó sus actividades en la península ibérica en el ámbito de Calidad (ISO 9001), y en los centros operativos de particular relevancia en los ámbitos de Seguridad alimentaria (ISO 22000) y Ambiente (ISO 14001).



Para el mantenimiento de los procesos existentes, se han realizado 57 auditorías internas a las diversas unidades de negocio, y los clientes realizaron 23 auditorías (18 en las operaciones de logística y 5 en las unidades de transporte). Se realizaron también auditorías externas de certificación para las normativas ISO 9001, ISO 22000, ISO 14001 e IFS Logistics (Carregado) y OHSAS (COL Zona Franca).

~04.1 SATISFACCIÓN DEL CLIENTE

Se realizan anualmente encuestas de satisfacción del cliente, integradas en el proceso de mejora continua en el que participan las empresas Luís Simões. Además, se siguen regularmente los principales clientes de transporte y logística en reuniones de acompañamiento de la actividad.

En 2016 se envió la encuesta de satisfacción del cliente relativa a 2015, durante el primer trimestre del año.

Durante el primer semestre se obtuvieron los resultados de la encuesta de satisfacción de los clientes de las empresas Luís Simões: Luís Simões Logística Integrada (Transporte y Logística), RETA y Diagonal.

Además de la evaluación global del servicio prestado al cliente, este formato también tiene como objetivo conocer la imagen que tiene el cliente de las empresas Luís Simões, evaluar sus preocupaciones con el servicio y constatar oportunidades de mejora.

En este informe se presentan los resultados globales relativos a 2015, en comparación con 2014.

NEGÓCIO	ISC2014	ISC2015	2015 VS 2014
LOGÍSTICA IBÉRICA	83%	74,2%	▼
TRANSPORTES IBÉRICOS	90%	75,4%	▼
RETA	82%	66,6%	▼
DIAGONAL	97%	82,5%	▼

Resultados de la encuesta de satisfacción de clientes (ISC)

A nivel global, la tasa de participación obtenida fue del 56 %, lo que representa una subida del 12 % en comparación con el año anterior (44 %), mientras que el nivel de satisfacción general fue del 74,5 %, con una reducción del 10,5 % en comparación con el resultado del año anterior.

En 2016, el área de *Process & Quality Assurance* hizo el seguimiento de los planes de acción posteriores al informe, permitiendo una mejor evaluación de los impactos de la consulta y de las medidas implantadas.

~04.2 | TOLERANCIA CERO

En las empresas del Grupo Luís Simões tenemos el compromiso de operar según los más altos estándares éticos y legales, en todos los negocios y relaciones profesionales, dondequiera que estemos.

En 2016 se creó el Código de Ética y Conducta, lo que convirtió a Luís Simões en la primera empresa del sector, a nivel ibérico, en tener un registro regulatorio de este tipo.



Promovemos una cultura de cumplimiento y conformidad y declaramos una Política de tolerancia cero en cuanto a la práctica de actos de corrupción y soborno. No se aceptarán nunca situaciones fraudulentas, tanto si son practicadas por cualquier colaborador de las empresas del Grupo Luís Simões, o por empresas con las cuales tengamos negocios.

La integridad de todos los colaboradores es crucial para nuestro éxito.

La sociedad civil, así como nuestros *stakeholders*, esperan encontrar en el grupo Luís Simões profesionales competentes y de confianza, que realicen sus actividades según el mejor interés de nuestra organización.

Dado que el concepto de *Compliance* es transversal a todas las empresas y áreas de LS, se ha creado el departamento de *Compliance* y gestión de riesgos, cuya misión consiste en garantizar la implantación y la efectividad del programa de *Compliance*, en virtud del cumplimiento de requisitos legales, y de acuerdo con las políticas y prácticas internas de LS, incluyendo las prácticas de ética y de conducta. (Ver punto 02.2 Estructura de gobierno)

Ética online “etica@luis-simoes.com”

Dentro de una lógica de confianza y transparencia, todos los colaboradores, proveedores y otros socios de negocio de LS deben colaborar en el cumplimiento de las reglas previstas en el Código de Ética y de Conducta de LS, informando sobre la presencia de algún hecho que infrinja, o pueda infringir, lo establecido en dicho Código, haciendo hincapié en las situaciones de fraude, corrupción, soborno, falta de respeto de los derechos humanos y laborales, daños ambientales u otras prácticas ilegales o antiéticas.

Se puede realizar de forma confidencial, poniéndose en contacto con el departamento de *Compliance* y gestión de riesgos. Todas las incidencias están sujetas a un análisis independiente y transparente, con el fin de determinar los hechos y dar una respuesta adecuada. Nuestro deber es averiguar de forma adecuada todas las cuestiones que se presenten, salvaguardado la confidencialidad y los derechos fundamentales de quienes informen sobre cualquier incidencia.

VEÍCULO A GÁS NATURAL

VEÍCULO MOVIDO A GÁS

Luis Simões
Descubra o
nosso mundo.
Muito além
do que se vê.

EFICIENCIA ENERGÉTICA

57·OV·95

TP

ALV 00226/1991

05 | EFICIENCIA ENERGÉTICA



Retos: Eficiencia energética y cambios climáticos, Gestión de subcontratados; Intermodalidad;
Ver capítulo 2 - En la ruta de la sostenibilidad

La eficiencia energética está en la base de las preocupaciones ambientales de Luís Simões, estando directamente relacionada con la productividad de las operaciones, en los transportes por el consumo de combustibles fósiles y en la logística por el consumo de energía eléctrica, considerándose como factor diferenciador.

La implantación de vehículos de mayor capacidad es uno de los ejemplos de cómo la eficiencia energética es un factor diferenciador en el diseño de soluciones de transporte.

Luis Simões participó junto con Addvolt durante los últimos 2 años en el proyecto del uso de la energía solar y cinética en el abastecimiento de los camiones refrigerados, probando la tecnología *WeTruck*.

Durante dos años de investigación y desarrollo, y con más de 70.000 km de pruebas y ensayos en operación real, Luís Simões y AddVolt han demostrado que la tecnología tiene efectos significativos en la reducción de las emisiones CO₂, logrando reducciones de 844 kg mensuales por vehículo, una mejora que además repercute en una reducción de más del 30 % del ruido, en torno a los 30 dB, y en el aumento de la eficiencia en la refrigeración de las mercancías durante su transporte.

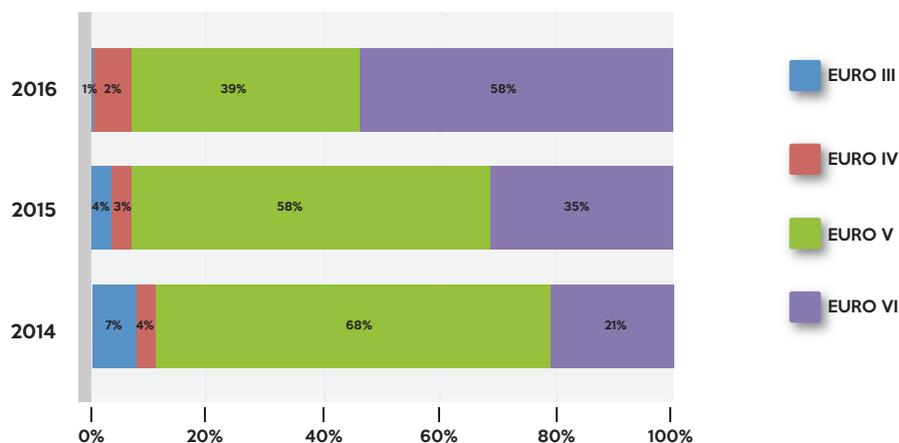
Una solución sostenible que reduce el costo, las emisiones atmosféricas y el ruido, con capacidad para compartir las ganancias de energía.



05.1 COMPOSICIÓN DE LA FLOTA

Luís Simões reinició en 2014 un nuevo ciclo de renovación de la flota, pasando a la inclusión de vehículos Euro VI: tractores y 8 Gigaliner. En 2016 se compraron 212 vehículos Euro VI.

El aumento de la motorización EURO VI ha sido considerable, alcanzando un 35 % de la flota en 2015 y un 58 % en 2016, manteniendo una flota con una edad media de 3,7 años.



Evolución de la distribución de la flota LS por tipo de norma Euro

La flota de Luís Simões se encuentra en ciclo de renovación y ya cuenta con un 97 % de los vehículos con motorizaciones Euro V y Euro VI, siendo apenas un 3 % de los vehículos con motorización Euro III y IV.

En la renovación de la flota se tiene en cuenta la eficiencia energética del vehículo, así como las adaptaciones necesarias para minimizar la fricción y, de esta forma, reducir el consumo de combustible y las emisiones de GEI- Gases de efecto Invernadero. En los nuevos tractores de MAN e IVECO se destacan las adaptaciones realizadas en los vehículos.



05.2 | DESEMPEÑO DEL CONDUCTOR

El proyecto “*Ecodriving*” nació en 2008 con el objetivo de cambiar el comportamiento de los conductores y supervisar su rendimiento, un componente necesario para apoyar la eficiencia energética de la flota.

En 2015 se realizaron 5.177 horas de formación a conductores sobre diversos temas incluidos en el plan de formación.

Para analizar el impacto de este proyecto en la reducción de emisiones de GEI, se mantiene la comparación con el año de referencia (2007), anterior a la implantación del proyecto.

INDICADORES LS - EVOLUCIÓN

AÑOS	2007	2011	2012	2013	2014	2015	2016
EMISIONES GEI (kg CO ₂ eq/l)/ 1000 KMS	1.039	988	927	961	976	961	927
CONSUMO ESPECÍFICO (gcp/ VK)	326	310	307	312	308	307	289
VARIACIÓN CON RESPECTO AL AÑO DE REFERENCIA (2007)	0	-4.9%	-10.7%	-7.5%	-6.1%	-7.4%	-10.8%

Emisiones GEI de la flota propia



Los impactos del proyecto *Ecodriving* son visibles, y son fundamentales para la eficiencia de las operaciones de transporte y a nivel de las emisiones de gases de efecto invernadero. En 2016 se consiguió una reducción del 10.8 % en comparación con el año de referencia.



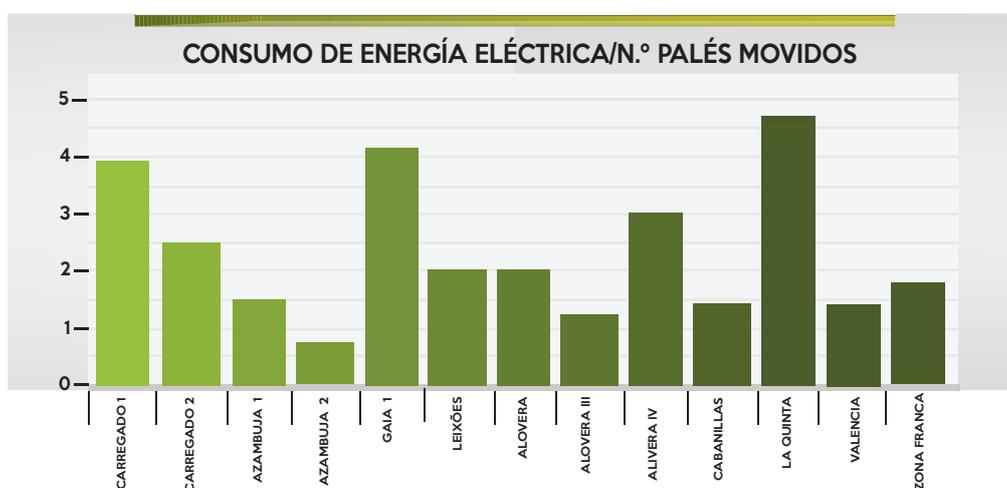
~05.3 EFICIENCIA ENERGÉTICA EN LOS CENTROS DE OPERACIONES LOGÍSTICAS

En los Centros de Operaciones Logísticas (COL) también es importante el enfoque en la eficiencia energética. En los almacenes se consume energía eléctrica, y el indicador para supervisar el consumo de energía es “kWh electricidad consumida/N.º total de palés movidos (In + Out)”.

En 2016 se presentan los valores de los COL para los cuales se sigue el indicador de consumo de energía. También se tienen en cuenta para estos centros las emisiones indirectas de GEI.

CENTROS DE OPERACIONES LOGÍSTICAS														
COL	CARREGADO 1	CARREGADO 2	AZAMBUJA 1	AZAMBUJA 2	GAIA 1	GAIA 2	LEIXÕES	ALOVERA	ALOVERA III	ALOVERA IV	CABANILLAS	LA QUINTA	VALENCIA	ZONA FRANCA
KWH/PALÉS MOVIDOS	3,74	2,32	1,32	0,59	3,9	19,8	1,82	1,82	0,96	2,86	1,26	4,41	1,19	1,58
EMISIONES INDIRECTA DE GEI (TON CO ₂ EQ)	1.404	593	189	118	462	167	410	89	55	53	61	28	14	39

Consumo de energía eléctrica en los COL y emisiones indirectas de GEI



El COL con mayor consumo de energía es la instalación de Carregado 1, que cuenta con áreas de temperatura controlada. Al ser considerado como gran consumidor de energía, este COL cuenta con un plan de racionalización del consumo de energía, en vigor hasta 2019.

Para 2016 se definió un objetivo global para este indicador (2) y fue posible mantener los resultados por debajo del mismo (1.79). También se definieron objetivos por centro para este indicador, y solamente se superaron en los centros de Gaia 1, Gaia 2, La Quinta y Alovera 4.

En los centros de asistencia técnica (RETA) también se supervisó el consumo de energía; en el centro de Carregado se ha implantado desde 2015 el indicador de consumo de energía “kWh/ N.º horas facturadas” cuyo valor acumulado en diciembre fue de 5.7, por debajo del objetivo definido (6), por segundo año.



SEGURIDAD VIAL

Simões

Luis Simões
TRANSPORTES

6135

LS

Luis Simões

MAN

21-0Z-08

TP

~06 | SEGURIDAD VIAL



Retos: Seguridad vial; Seguridad y salud en el trabajo;
Ver capítulo 2 – En la Ruta de la Sostenibilidad

La naturaleza de la actividad de LS implica que centenas de colaboradores y proveedores recorran millones de kilómetros todos los años en las carreteras de la Península Ibérica. La seguridad de estos colaboradores y proveedores, así como de los demás usuarios de la red vial, es una preocupación de LS.

LS suscribió en 2010 la Carta Europea de la Seguridad Vial en ambos países, siendo una de las primeras organizaciones de transporte de mercancías y de logística de la Península

Ibérica en hacerlo. Este compromiso quedó demostrado con el índice de siniestralidad vial definido como “% de conductores sin accidentes durante 500 días o más”, para el cual se estableció el objetivo del 60 %; el objetivo se superó y se llegó a un 82 % de colaboradores sin accidentes durante más de 500 días en 2015. Sin embargo, LS considera que el índice es más representativo como “% de conductores sin accidentes durante 365 días o +”, porque permite realizar una evaluación anual más equilibrada.

Para ello, se recalculó el índice de siniestralidad desde 2013, manteniéndose el resultado siempre por encima del objetivo.



OBJETIVO	2016	2015	2014
60%	84%	85%	83%

% de conductores sin accidentes durante 365 días o +

Las exigencias europeas para mejorar la visibilidad de los vehículos en el transporte por carretera de mercancías han aumentado, lo que está en línea con el objetivo de mejora de la seguridad vial. Los remolques están cubiertos por la norma UN ECE 104 para la aplicación de cintas reflectantes en los laterales y en la parte trasera de los mismos.

LS cuenta con remolques con las nuevas exigencias, lo que mejora la visibilidad de su flota.





FORMACIÓN Y PARTICIPACIÓN DE COLABORADORES

07 | FORMACIÓN Y PARTICIPACIÓN DE COLABORADORES



Retos: Formación y participación de colaboradores; Ética y *Compliance*.

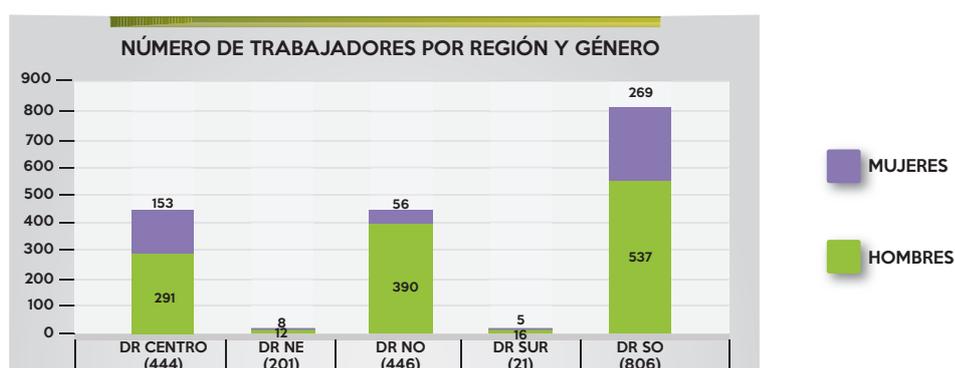
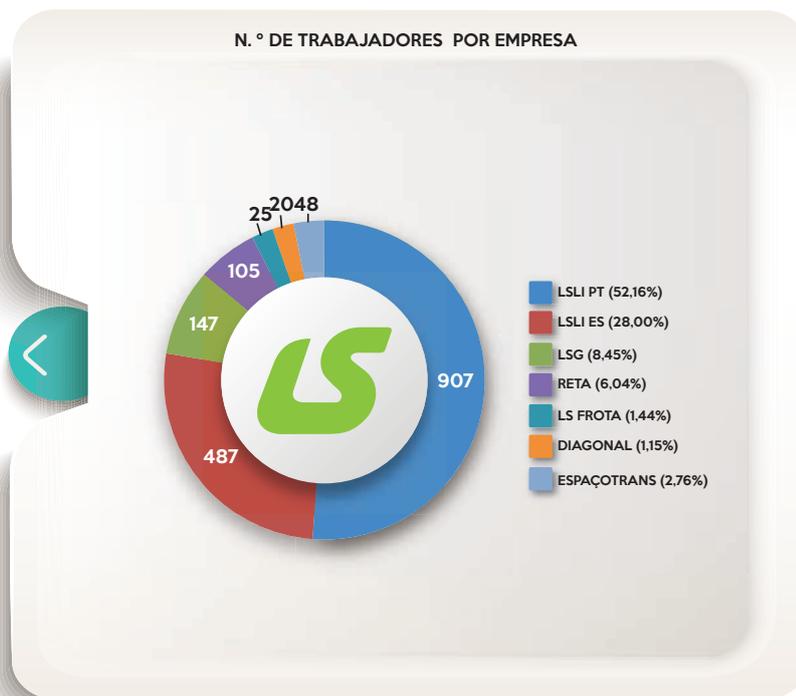
Para LS, la formación y la capacidad de involucrar a los colaboradores en el servicio que prestamos al cliente, es la base de su diferenciación. Desde hace 68 años LS, que cuenta entre sus valores con el respeto por las personas, contribuye a la creación de empleo y de valor en la cadena de abastecimiento.

La responsabilidad de la evaluación y el cumplimiento de las políticas de recursos humanos y formación corresponde a la Dirección Corporativa de Recursos Humanos.



~07.1 COLABORADORES LS

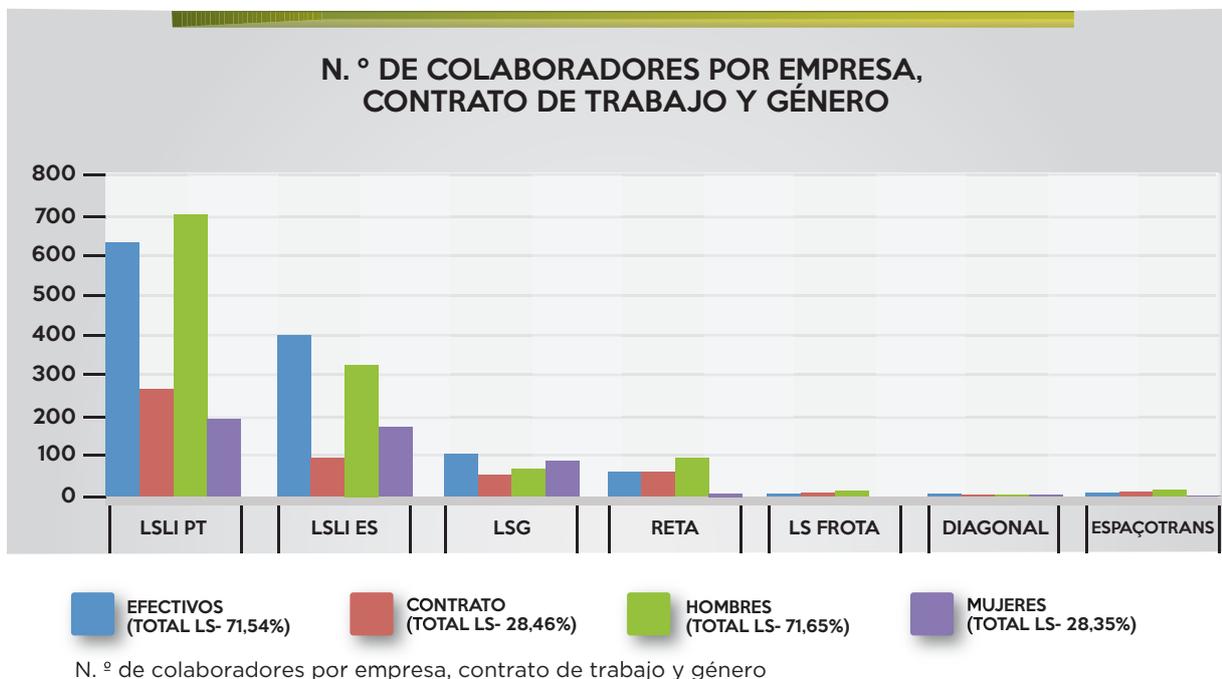
LS cuenta actualmente con 1739 colaboradores, dispersos por diversas empresas y regiones geográficas. Se presentan los valores globales por empresa y también la dispersión geográfica (solamente en las empresas Luís Simões Logística integrada (Portugal + España).



N.º de colaboradores por región y género (Solo empresas LSLI en Portugal y España)

Aunque en LS todavía haya más colaboradores del sexo masculino que del sexo femenino, en realidad, LS garantiza la igualdad de oportunidades sin discriminación. En muchas ocasiones, las diferencias existentes son culturales. Un ejemplo de esto es que, aunque a nivel de la función del operario de almacén solamente un 17 % sean mujeres, en la alta dirección se observa un cambio de tendencia, comprobándose que un 50 % de los cargos de la alta dirección están ocupados por mujeres.

07.1 COLABORADORES LS



La participación de los colaboradores es de gran importancia para LS. Por ello, anualmente se realizan homenajes, en los que se distingue a los colaboradores que, durante el año anterior, cumplieron 15, 25, 35 y 45 años de colaboración ininterrumpida con LS. Además, todos los años se realiza en Mayo la fiesta de la revista "Somos LS" como señal de agradecimiento a todos los colaboradores que comparten su tiempo para escribir en la revista del grupo, una herramienta fundamental para la cohesión del mismo.



Fiesta de la revista "Somos LS"



Homenajes Gaia (Logística)



Homenajes Madrid

07.2 | FORMACIÓN

LS invierte en el plan anual de formación de los colaboradores, así como en la preparación de nuevos colaboradores, diseñando planes de integración en las funciones.

Una de las prioridades de esta organización, que contó con un volumen global de más de 29.000 horas de formación en 2016, es la capacitación de los colaboradores y su participación en la organización.

La asimetría de la formación impartida por categoría funcional, con un número medio de 17 h de formación por colaborador, es significativa, aunque se comprueba un volumen significativo en los operarios de almacén y conductores. En 2016 también se realizaron más de 400 h de formación para transportistas en Portugal.

OPERARIOS DE ALMACÉN	4.335 H / AÑO	15%
CONDUCTOR	5.177 H / AÑO	17%

N.º de horas de formación en 2016

La formación en *Compliance* LS forma parte del plan de acogida e integración para todos los colaboradores, existiendo formación específica según el nivel de responsabilidad asumido por cada colaborador.

El departamento de *Compliance* y gestión de riesgos imparte la formación de forma presencial a colaboradores que asuman funciones superiores, tanto en el momento de la admisión en LS como en el caso de cambio de funciones. En el caso de los restantes colaboradores, es el departamento de recursos humanos o la propia dirección los que imparten la formación.

En 2016, el departamento de *Compliance* y gestión de riesgos realizó 12 formaciones presenciales.

Todos los colaboradores deben estar alerta ante la posibilidad de ocurrencia de situaciones de no *Compliance*, por lo que es imprescindible que participen en acciones de formación/sensibilización sobre el Código de Ética y de Conducta de LS, políticas de ofertas, política de gestión de riesgos de fraude, etc.

07.3 | PROYECTOS

PROYECTOS

Luís Simões es una empresa que apuesta por el crecimiento profesional de sus colaboradores, y con la implantación de estos proyectos se pretende reforzar el papel de la formación y de los procesos de desarrollo personal y profesional, añadiendo valor a la organización.

ACADEMIA LS

La Academia LS nació con el objetivo de crear un proceso de formación e integración en Luís Simões para conseguir:

- Dotar a las áreas corporativas y los negocios de jóvenes que puedan añadir valor a la organización;
- Aumentar el nivel de cualificaciones y competencias en los centros, integrando a jóvenes con formación superior;
- Integrar a jóvenes que contribuyan al desarrollo de la organización, contribuyendo con innovación y creatividad;
- Integrar a jóvenes en proyectos con objetivos, actividades y tareas bien definidas y con valor para la organización;

La Academia LS tiene una duración de 12 meses y un tutor acompaña a todos los becarios durante el periodo de prácticas para recibir *feedback* continuo. El tutor es su responsable directo.

Los puestos ocupados por los colaboradores de la Academia LS van desde las operaciones a la asistencia a clientes o medios, áreas corporativas, comunicación, recursos humanos o proyectos.

Desde la primera edición en Portugal, se contabilizan 45 becarios, de los cuales 25 continúan en LS (56 %). Con las 2 ediciones de la Academia realizadas en España, se suman 12 becarios, de los cuales 7 continúan en LS (58 %).



07.3 | PROYECTOS

LS PLUS

LS *Plus* es un método innovador de desarrollo cuyo objetivo es dotar a cada uno de los colaboradores que participan, de experiencias, conocimientos y herramientas para crecer y evolucionar tanto personal como profesionalmente y lograr el máximo desempeño en sus puestos de trabajo.

En LS *Plus* existen 3 protagonistas:

El primer protagonista es el colaborador, cuyas competencias a desarrollar se han identificado (liderazgo, orientación comercial, control, gestión, etc.). El **tutelado** es el propio motor de su desarrollo. El perfil del tutelado es el de jóvenes gestores y/o coordinadores con potencial de desarrollo y un buen desempeño profesional.

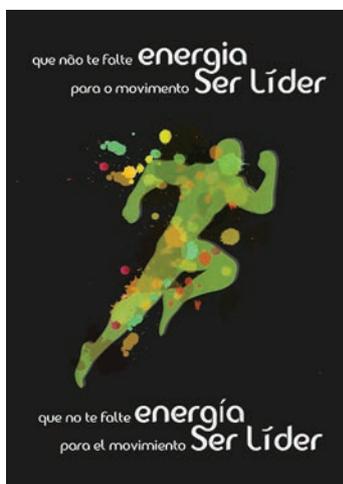
El segundo protagonista del programa es el **tutor**, se trata del profesional de LS que por su experiencia, conocimiento y predisposición puede asumir el papel de facilitador del desarrollo de otros profesionales. El **tutor** es el **guía** que acompaña el proceso de crecimiento del **tutelado**.

La última figura imprescindible en este programa de desarrollo es el responsable directo. Su trabajo es fundamental como motor para estimular el crecimiento de la persona de su equipo, comprendiendo que el desarrollo de los colaboradores es imprescindible para el crecimiento de LS.

Desde el inicio del programa LS Plus, entre tutores y tutelados, ya han participado más de 80 colaboradores, logrando un paso en el crecimiento de lo más importante de Luís Simões: Nuestras personas.

SER LÍDER-LS

Es un programa de transformación de la cultura y del liderazgo en Luís Simões, con base en 5 pilares: Responsabilidad, Alineación, entusiasmo, Ejemplaridad y Confianza.



07.3 | PROYECTOS

Se pretende reforzar las competencias de gestión y liderazgo de nuestros colaboradores, como base del proceso de diferenciación competitiva.

Con este programa se pretende:

- Compartir internamente una visión y estilos de liderazgo homogéneos;
- Aumentar la comunicación fluida a todos los niveles, a través de un modelo único en línea con los objetivos de la organización;
- Aclarar y dar poder al papel del líder, como agente de cambio y gestor de personas;
- Aumentar los niveles de calidad y eficiencia en la comunicación, como forma de mejora continua de los resultados;
- Sustituir las creencias limitantes por otras que impulsen el cambio y la mejora continua;

Este programa, sus objetivos y el modelo, son un deseo de los administradores de Luis Simões y, por ese motivo, han sido el primer grupo de cambio que ha inspirado dicho cambio. En 2015-2016 participaron: Administradores (embajadores del programa), la comisión ejecutiva y primera línea de dirección de los negocios y áreas corporativas.

En su primera edición, el programa Ser Líder-LS contó con la participación de 39 gerentes y con más de 3000 horas de formación. Durante este periodo, los participantes diseñaron un plan de acción en el que registraban y seguían las acciones, con vistas a cumplir sus objetivos personales.

Para 2016-2017 se prevén más de 5000 horas de formación Ser Líder-LS.

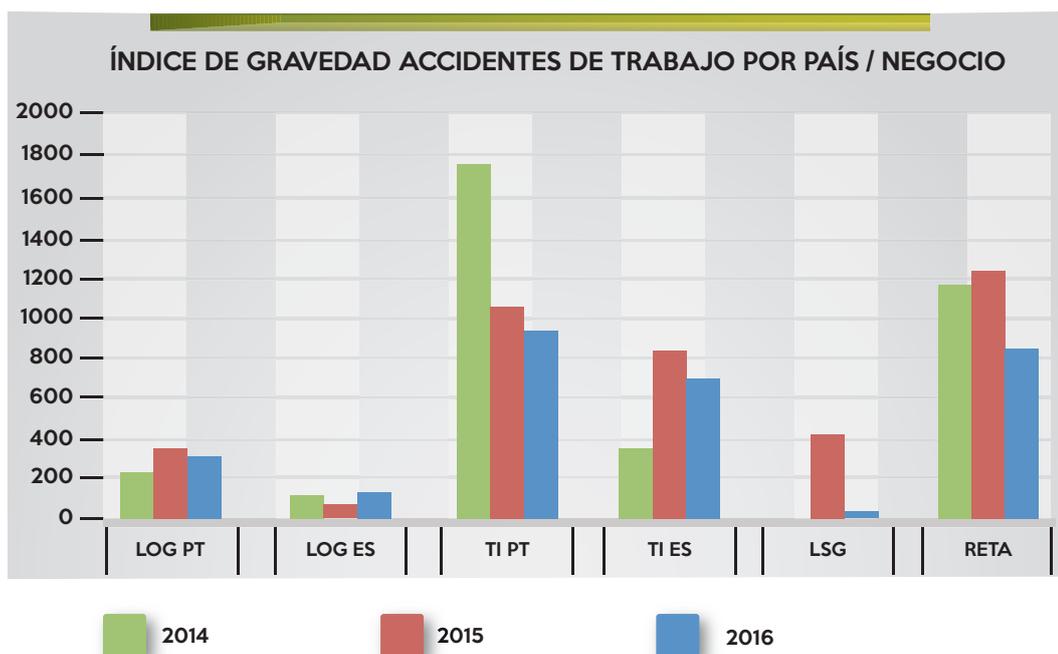


07.4 | PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

La siniestralidad continúa siendo un gran reto para LS. En logística en Portugal se verificó una reducción del número de accidentes de trabajo (4 %), así como de su índice de gravedad (7 %). En la logística en España la siniestralidad aumentó en comparación con 2015, tanto en el número de accidentes (índice de frecuencia +3 %) como en la gravedad de los accidentes (índice de gravedad). En el negocio de los transportes también se constató una reducción de la siniestralidad, tanto en el número de accidentes (índice de frecuencia -18 % PT y -19 % ES) como en la gravedad de los accidentes (índice de gravedad -11 % PT y -17 % ES).

En las restantes áreas, la siniestralidad se ha reducido en cuanto a gravedad. Aunque la frecuencia de accidentes sea equivalente a la del año anterior.

El seguimiento de los índices de siniestralidad en los centros es una inversión en la cultura de seguridad, que se tiene que reforzar todos los días.



Índice de gravedad ¹ - Accidentes de trabajo por negocio y país

Índice de gravedad ¹ - N.º días de ausencia acumulados/N.º total de días trabajables

07.4 | PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

Además de las condiciones de seguridad, LS garantiza la vigilancia de la salud de los colaboradores, incentivando su participación en las acciones de prevención y protección de la salud que se realizan en Portugal y España:

- Vacunación contra la gripe
- Donaciones de sangre
- Detecciones precoces: PSA y mamografía
- Detección precoz de diabetes
- Detección precoz visual
- Audiograma
- ECG en reposo
- Espirometría



The image shows the exterior of a building at dusk. The building's facade is dark, and the 'Luis Simões' logo is illuminated in a bright green color. The logo consists of a stylized 'LS' followed by the name 'Luis Simões' in a sans-serif font. The building has large windows and a modern architectural style. The sky is a deep blue, and a street light is visible on the roof of the building.

LS Luis Simões

A fleet of white trucks is parked in a row in a parking lot. The trucks are modern, with large wind deflectors on their hoods. They are all facing the same direction, and their headlights are on. The trucks have the 'LS' logo on their sides. The background is dark, suggesting it is nighttime or dusk. The overall scene conveys a sense of a well-maintained and active fleet.

SOLIDEZ FINANCIERA

08 | SOLIDEZ FINANCIERA



Retos: Solidez financiera.
Ver capítulo 2 - En la Ruta de la Sostenibilidad

La evolución del desempeño económico de LS es consecuencia de una estrategia de negocio sostenible, que le ha otorgado la posición líder que ocupa a nivel del sector de los transportes de mercancías por carretera en Portugal, y que le ha permitido también cimentar las bases de su posicionamiento como un importante operador logístico y de transportes en la Península Ibérica.

Este informe incluye el Informe y las Cuentas de las empresas Luís Simões. En este capítulo se presenta el resumen de los indicadores consolidados y, en el capítulo Cuentas, está incluido el informe de gestión de Luís Simões SGPS, así como los estados financieros y el anexo al balance y al estado de los resultados.



~08.1 PRINCIPALES INDICADORES CONSOLIDADOS

INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADOS

(valores en millones de euros)	2014	2015	2016	△ 2015-16
VOLUMEN DE NEGOCIOS	219,2	220,3	222,1	0,8%
EBITDA % VOLUMEN DE NEGOCIOS	15,2 7,0%	16,4 7,4%	14,6 6,6%	(11,0%) (11,8%)
EBIT % VOLUMEN DE NEGOCIOS	3,2 1,5%	4,3 2,0%	3,0 1,3%	(32,0%) (32,6%)
RESULTADO NETO DEL EJERCICIO ¹ % VOLUME DE NEGÓCIOS	1,1 0,5%	1,8 0,8%	1,7 0,8%	(4,7%) (5,4%)
ACTIVO TOTAL	157,7	156,0	157,3	0,8%
CAPITAL PROPRIO	49,0	42,0	42,8	2,1%
DEUDA FINANCIERA NETA ² DÍVIDA LÍQUIDA / EBITDA	53,6 3,5 X	43,8 2,7 X	43,9 3,0X	0,2% 12,6%

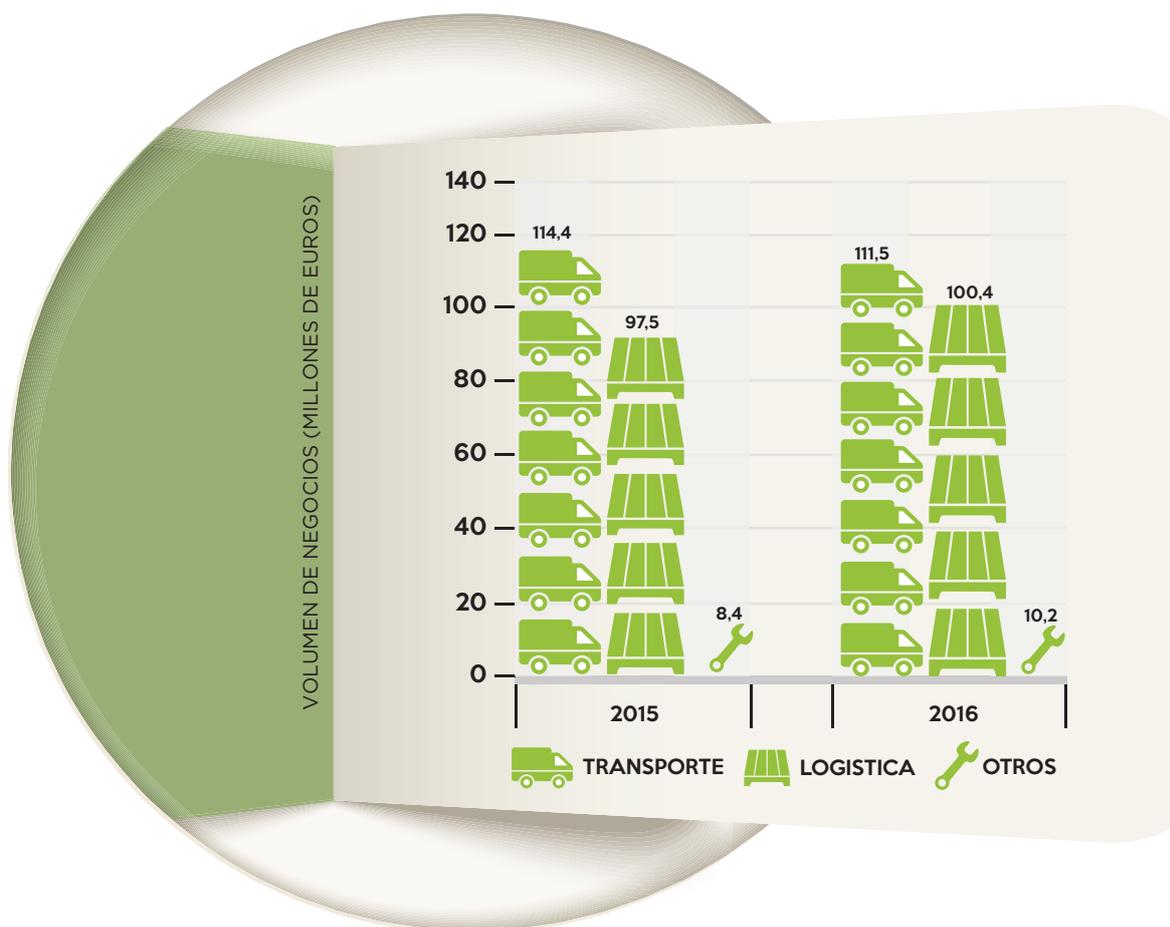
(1) Excluye participaciones no dominantes.

(2) Incluye préstamos bancarios, proveedores de inmovilizado, factorings y confirming, y excluye deudas a accionistas y provisiones.

Luís Simões obtuvo en 2016 un crecimiento del 0,8 % del volumen de negocios consolidado hasta los 222,1 millones de euros, influenciado principalmente por la actividad logística y que representa una ligera aceleración en comparación con el crecimiento del 0,5 % registrado en 2015. Cabe destacar que el volumen de negocios de Luís Simões consiste casi exclusivamente en servicios prestados, y las ventas de mercancías presentan un valor residual.

08.1 PRINCIPALES INDICADORES CONSOLIDADOS

Aunque Luís Simões haya iniciado su actividad en el transporte de mercancías por carretera, la actividad de logística representa actualmente el 45,2 % del volumen de negocios consolidado, manteniendo la tendencia de crecimiento de los últimos años. En la logística, se encuentra incluido el volumen de negocios de EspaçoTrans, empresa que complementa el área de negocio de la logística de Luís Simões con la actividad de logística aduanera, que ha contribuido positivamente al aumento del volumen de negocios del grupo. En otros negocios se encuentran las áreas de negocio relativas a RETA y a Diagonal.



08.1 | PRINCIPALES INDICADORES CONSOLIDADOS

LSLI Portugal y LSLI España representan aproximadamente el 95 % del volumen de negocios del grupo y han registrado, respectivamente, crecimientos del 0,3 % y 1 % en el volumen de negocios. En las restantes empresas, cabe destacar el crecimiento del 46,7 % en Espaçotrans y del 14,4 % en Diagonal. RETA ha mantenido la facturación lograda en 2015.

En el negocio del transporte de mercancías por carretera, Luís Simões ofrece una amplia gama de servicios en diversos sectores de actividad, en particular el transporte de carga completa y fraccionada, el alquiler de vehículos con conductor, la gestión integrada de los flujos, el transporte de producción industrial, la gestión de fábricas y el transporte dedicado. En vista del aumento del negocio de la logística, el negocio transporte, que cuenta con un mayor grado de madurez, ha ido perdiendo peso en la facturación total del Grupo. Aun así, representa aproximadamente el 50 % del total.

En cuanto al negocio de la logística, Luís Simões ofrece un portafolio de servicio integral, incluyendo transporte, almacenamiento, movimientos *in & out*, *picking*, distribución, otros servicios de valor añadido como embalaje, etiquetado, elaboración de packs promocionales y personalización de productos, y además servicios de logística aduanera y todo el tratamiento administrativo necesario para el desarrollo de las actividades prestadas a sus clientes. El volumen de negocios de la logística creció un 3 % en 2016 debido al buen desempeño de dicho negocio en España y en Espaçotrans. En Espaçotrans, la apertura de un nuevo almacén en Alverca proporcionó un crecimiento superior al 100 % en las ventas de la región sur y, en LSLI España, las actividades de distribución, almacenamiento y *co-packing* fueron los principales motores del crecimiento del 1 % registrado por la empresa en 2016. En LSLI Portugal, también fue la logística la que dio la contribución más positiva al crecimiento del 0,3 % registrado en 2016, destacándose el crecimiento de la actividad de *co-packing* a dos dígitos.

Cabe destacar que en ambos negocios creció la participación de algunos de los mayores clientes del grupo, prueba del buen desempeño y de la confianza que Luís Simões ha demostrado en el mercado ibérico. En cuanto a la rentabilidad, se han interrumpido dos años consecutivos de crecimiento, habiendo generado el grupo un EBITDA consolidado de 14,6 millones de euros en 2016.

Habiendo generado el grupo un EBITDA consolidado de 14,6 millones de euros en 2016. La rentabilidad operativa del Grupo en 2016, reflejada en el margen EBITDA, contó con el impacto positivo de los negocios de RETA, de Espaçotrans y de Diagonal. Se destaca Diagonal, que invirtió la tendencia de los últimos 5 años y generó un margen EBITDA de 2 dígitos, resultado de un crecimiento del 14,4 % en el volumen de negocios, unido a un mayor control de los gastos



08.1 | PRINCIPALES INDICADORES CONSOLIDADOS

operativos y de los gastos de personal. EspaçoTrans se benefició del aumento significativo del volumen de negocios mientras que la rentabilidad EBITDA de RETA aumentó, en gran medida debido a los buenos resultados obtenidos en la venta de vehículos, actividad que creció un 17,3 % en 2016.

Por otro lado, LSLI Portugal y LSLI España tuvieron un impacto menos favorable en el margen EBITDA del grupo, a pesar de presentar indicadores positivos. En lo que respecta a LSLI Portugal, se produjo un aumento del 4,5 % en los gastos de subcontratos de transporte y distribución, que actualmente representan el 55 % del volumen de negocios de la empresa. Por otro lado, la nueva política de renovación de la flota tuvo impactos mixtos a través del crecimiento del 16,8 % en el alquiler de vehículos en la modalidad de renting y, por consiguiente, de la ralentización de la actividad de venta de vehículos. Los gastos de personal aumentaron un 3,6 % debido, en gran medida, a la incorporación de trabajadores temporales en el negocio de la logística. Ha sido también evidente cierto descenso en la compra y venta de combustible.

Con respecto a LSLI España, se produjo un aumento del 1 % en los gastos de subcontratos de transporte y distribución, que actualmente representan el 76 % del volumen de negocios. Por otro lado, hubo un aumento de gastos de personal y el aumento de la actividad en la logística condujo al aumento de los gastos de alquiler de instalaciones.

La rentabilidad de 2016 también estuvo marcada por algunos eventos de naturaleza no recurrente, en particular, la devolución del céntimo sanitario, un impuesto extraordinario sobre los hidrocarburos que se cobró en años anteriores.

La inversión en inmovilizados se produjo esencialmente en la esfera de RETA, como resultado de la actividad normal de compra y venta de vehículos, y en LSLI España debido a la inversión en un nuevo almacén para operaciones logísticas en Madrid, que se terminará en 2017 y que añadirá 4 plataformas logísticas en apenas una de 65.000 m². Cabe destacar también la renovación de la flota que se produjo en todas las empresas del grupo, y la inversión en un sistema de información que sirve de soporte al negocio de los transportes y de distribución.

En 2016, Luís Simões dio seguimiento a la reducción de su nivel de endeudamiento que ha tenido lugar en los últimos años. Cabe destacar que en LSLI Portugal y LSLI España se verificó un aumento del endeudamiento debido a las inversiones anteriormente mencionadas.





TABLA GRI

09 | TABLA GRI 4.0

GRI 4.0	Indicador	Ubicación o evaluación
	Estrategia y análisis	
G4-1	Mensaje del principal responsable de la organización sobre la importancia de la sostenibilidad para la organización y sobre su estrategia de sostenibilidad.	A nuestros grupos de interés
	Perfil organizacional	
G4-3	Nombre de la organización.	LS SGPS
G4-4	Principales marcas, productos y servicios.	Descubra nuestro mundo
G4-5	Lugar donde se encuentra la sede de la organización.	Rua Fernando Namora - Moninhos 2670-501 Loures - Portugal
G4-6	Indique en cuántos países opera la organización y nombre aquellos países donde la organización lleva a cabo operaciones significativas o que tienen una relevancia específica para los asuntos de sostenibilidad objeto de la memoria.	Portugal y España
G4-7	Naturaleza de la propiedad y forma jurídica de la organización.	Sociedad anónima con capital social
G4-8	Mercados en los que actúa la organización (con diferenciación geográfica, sectores cubiertos y tipos de clientes y beneficiarios)	Ver: Descubra nuestro mundo
G4-9	Dimensión de la organización, incluyendo: - Número total de colaboradores; - Número total de operaciones; - Ventas netas	Ver: Descubra nuestro mundo Principales indicadores de desempeño Capitalización total (Activo/patrimonio neto): 3.68
G4-(10)	N.º de colaboradores por empresa; / contrato laboral / sexo N.º de colaboradores por región y sexo	Ver: Nuestro mundo; Formación y participación de colaboradores;
G4-11	Porcentaje del total de colaboradores cubiertos por convenios colectivos.	89%
G4-12	Descripción de la cadena de suministro de la organización.	Ver: En la ruta de la sostenibilidad
G4-13	Cambios significativos ocurridos en el transcurso del período contemplado en el informe con respecto a la dimensión, estructura, participación accionaria o cadena de suministro de la empresa, inclusive: - Cambios en la ubicación o en las operaciones de la organización, como apertura, cierre o ampliación de las instalaciones; - Cambios en la estructura del capital social y en otras actividades de formación, mantenimiento o modificaciones de capital (para organizaciones del sector privado); - Cambios en la ubicación de proveedores, la estructura de la cadena de proveedores o las relaciones con proveedores, incluido el proceso de selección y exclusión.	Ver: Gobierno; Principales acontecimientos: Governação; Principais Acontecimentos

09 | TABLA GRI 4.0

G4-14	Abordaje al principio de la precaución.	Ver; Gobierno, Calidad de servicio; LS ha certificado su sistema de gestión en el ámbito de la Calidad de servicio (ISO 9001) y está auditado internamente (57 auditorías) y externamente por clientes (23) y por la autoridad de certificación
G4-15	Cartas, principios u otras iniciativas externas de carácter económico, ambiental y social que la organización suscribe o ha adoptado.	LSLI (PT + ES): Carta de seguridad vial; LS: Compromiso de pago puntual (ACEGE)
G4-16	Participación en asociaciones y organizaciones de promoción nacional o internacional a las que la organización pertenece y en las cuales: - Ostente un cargo en el órgano de gobierno; - Participe en proyectos o comités; - realice una aportación de fondos notable, además de las cuotas de membresía obligatorias; - Considere estratégica su participación.	Ver: Participación de Grupos de interés y las asociaciones en las que el grupo Luís Simões participa tabla del final (imagen)
Aspectos materiales		
G4-17	a. Enumere todas las entidades incluidas en los estados financieros consolidados o documentos equivalentes de la organización. b. Informe sobre si alguna entidad incluida en los estados financieros consolidados o en documentos equivalentes de la organización no se ha abordado en el informe.	Ver: Cuentas
G4-18	Proceso adoptado para definir el contenido del informe y los límites de los aspectos y la forma en la que la organización ha implantado los principios para la definición del contenido del informe.	Ver: Descubra nuestro mundo - En la ruta de la sostenibilidad/valores y estrategia de sostenibilidad
G4-19	Aspectos materiales identificados en el proceso de definición del contenido del informe.	Ver: Descubra nuestro mundo - En la ruta de la sostenibilidad/valores y estrategia de sostenibilidad
G4-22	Reformulaciones de informaciones suministradas en informes anteriores y las razones para dichas reformulaciones.	NA
G4-23	Informe sobre cambios significativos en cuanto a periodos cubiertos por informes anteriores en Ámbito y límites del aspecto.	NA
Participación de Grupos de Interés		
G4-24	Grupos de interés vinculados a la organización.	Ver: En la ruta de la sostenibilidad
G4-25	Base usada para la identificación y selección de grupos de interés para la participación.	Ver: En la ruta de la sostenibilidad
G4-26	Enfoque adoptado por la organización para involucrar a los Grupos de interés, inclusive la frecuencia de su participación, desglosada por tipo y grupo, con la indicación de que alguna de las participaciones se fomentó específicamente como parte del proceso de preparación del informe.	Ver: En la ruta de la sostenibilidad

09 | TABLA GRI 4.0

G4-27	Principales temas y preocupaciones planteados durante la participación de Grupos de interés y las medidas adoptadas por la organización para abordar dichos temas y preocupaciones, inclusive durante el proceso de relatarlas. Informe sobre los grupos de Grupos de interés que plantearon cada una de las cuestiones y preocupaciones mencionadas.	Ver: En la ruta de la sostenibilidad
Perfil de la memoria		
G4-28	Periodo cubierto por el informe para las informaciones presentadas	Año civil 2016
G4-29	Fecha del la última memoria	2015
G4-30	Ciclo de presentación de memorias	Anual
G4-31	Punto de contacto para solventar las dudas que puedan surgir en relación con el contenido de la memoria	Cláudia Simões; claudia.simoes@luis-simoes.com
G4-32	a. Informe la opción «de conformidad» seleccionada por la organización. b. Incluya un resumen del contenido de la GRI para la opción elegida. c. Incluya la referencia al Informe de Auditoría Externa, si el informe fue sometido a ese proceso.	Ver: Sobre este informe Tabla GRI Informe sin verificación externa
G4-33	a. Informe sobre la política y la práctica actual adoptada por la organización para someter el informe a una verificación externa. b. Si dicha información no se incluye en el informe de verificación que acompaña al informe de sostenibilidad, informe sobre el ámbito y la base de cualquier verificación externa que se haya realizado. c. Informe sobre la relación entre la organización y la parte responsable de la verificación externa. d. Informe si el más alto órgano de gobierno o los altos directivos participan en la búsqueda de verificación externa para el informe de sostenibilidad de la organización.	Informe sin verificación externa
Gobierno		
G4-34	Estructura de gobierno de la organización, incluyendo los comités del más alto órgano de gobierno.	Ver: Estructura de gobierno
Ética e integridad		
G4 -56	Valores, principios, estándares y normas de la organización, como códigos de conducta y ética	Ver: Descubra nuestro mundo; Modelo de Gobierno ; Calidad de Servicio

09 | TABLA GRI 4.0

Indicadores económicos

GRI 4.0	Indicador	Ubicación o evaluación
DESEMPEÑO ECONÓMICO		
G4-EC1	Valor económico directo generado: Ventas netas LS	222.076.686,78 €
	Valor económico distribuido en servicios/donaciones	37.940 €
G4-EC4	Ayudas económicas otorgadas por entes del gobierno.	61.183 €

Indicadores medioambientales

GRI 4.0	Indicador	Ubicación o evaluación
Energía		
G4-DMA	Enfoque de gestión	Ver: Eficiencia energética
G4-EN3 a)	Consumo energético interno: Consumo total de gasóleo de la flota (Unidad: Joule)	N.D.
G4-EN3 a)	Consumo energético interno: Consumo total de Gas Natural Licuado (GNL), de la flota (Unidad: Joule)	N.D.
G4-EN5	Intensidad Energética: Consumo específico de combustible de la flota propia	289.17 gep/VK (gramos equivalentes de petróleo/valor kilómetro)
G4-EN5	Intensidad Energética: Factor de consumo de energía eléctrica (Centros de operaciones logísticas)	1,79 (kwh/ n.º palés movidos)
Agua		
G4-EN8	Factor de consumo de agua en lavados (RETA - Carregado)	Consumo de agua de la red (m3) / N.º de servicios de lavado=0,8
Emisiones		
G4-DMA	Enfoque de gestión	Ver "Eficiencia Energética" Se ha efectuado la cuantificación de las emisiones atmosféricas de GEI para la flota propia (ámbito 1) y para el consumo de energía eléctrica (ámbito 2).
G4-EN16	Emisiones indirectas de gases de efecto invernadero (GEI) provenientes de la adquisición de energía (ámbito 2).	3748 TonCO ₂ eq
G4-EN18	Emisiones de la flota propia en KgCO ₂ e/1000Km.	927

09 | TABLA GRI 4.0

G4-EN21	Emissiones de NOx, SOx y otras emisiones atmosféricas significativas	<p>RETA: Carregado: 8,70 kg NOx/año Gaia: 9,57kg NOx/año Carregado: 8,70kg Sox/año Carregado: 117,94 kg COV/año Gaia: 279,81 kg COV/año</p>
---------	--	--

Indicadores sociales

GRI 4.0	Indicador	Ubicación o evaluación
	Empleo	
G4-LA1	Número total y tasa de contrataciones y rotación media de empleados, desglosados por grupo etario, sexo y región	N.D.
G4-LA2	Beneficios concedidos a colaboradores con jornada completa que no se ofrecen a colaboradores temporales o en régimen de tiempo parcial, desglosados por unidades operativas importantes de la organización.	N.D.
G4-LA3	Índices de reincorporación al trabajo y de retención tras la baja por maternidad o paternidad, desglosados por sexo	N.D.
	Relaciones laborales	
G4-LA4	Plazos mínimos de preaviso de cambios operativos y posible inclusión de estos en los convenios colectivos	N.D.
	Salud y seguridad en el trabajo	
G4-LA6	Tipo y tasa de lesiones, enfermedades profesionales, días perdidos, absentismo y número de víctimas mortales relacionadas con el trabajo por región y por sexo	Ver: Formación y participación de los colaboradores – Salud y seguridad en el trabajo
G4-LA6	Índice de gravedad de accidentes de trabajo (IG) = N.º días de ausencia acumulados/N.º total de días laborales	Ver: Formación y participación de los colaboradores
	Formación y educación	
G4-DMA	DMA (<i>Disclosure Management Approach</i>) - Enfoque de gestión	Ver: Formación y participación de los colaboradores
G4-LA9	Promedio de horas de capacitación anuales por empleado, desglosado por sexo y por categoría laboral	Ver: Formación y participación de los colaboradores
G4-LA10	Programas de gestión de habilidades y formación continua que fomentan la empleabilidad de los trabajadores y les ayudan a gestionar el final de sus carreras profesionales	N.D.
G4-LA11	Porcentaje de colaboradores que reciben evaluaciones regulares del desempeño y de desarrollo profesional, desglosado por sexo y por categoría profesional	N.D.

09 | TABLA GRI 4.0

	Diversidad e igualdad de oportunidades	
G4-LA12	Composición de los órganos de gobierno y desglose de la plantilla por categoría profesional y sexo, edad, pertenencia a minorías y otros indicadores de diversidad	Ver: Gobierno Mujeres por categoría funcional: Alta dirección 50 %; Operarios de almacén 17 %; Edad media de colaboradores LS: 41 años
	Igualdad de retribución para mujeres y hombres	
G4-LA13	Relación entre el salario base de los hombres con respecto al de las mujeres, desglosado por unidades operativas significativas	N.D.
	Evaluación de las prácticas laborales de los proveedores	
G4-LA14	Porcentaje de nuevos proveedores que se examinaron en función de criterios relativos a las prácticas laborales	N.D.
G4-LA15	Impactos significativos, reales y potenciales, de las prácticas laborales en la cadena de suministro, y medidas al respecto	N.D.
	Mecanismos de reclamación sobre las prácticas laborales	
G4-LA16	Número de reclamaciones sobre prácticas laborales que se han presentado, abordado y resuelto mediante mecanismos formales de reclamación	N.D.
	Sociedad	
	Comunidades locales	
G4-SO1	Porcentaje de operaciones donde se han implantado programas de desarrollo, evaluaciones de impactos y participación de la comunidad local	N.D.
G4-SO2	Centros de operaciones con efectos negativos significativos, posibles o reales, sobre las comunidades locales	N.D.

Lucha contra la corrupción

G4-SO3	Número total y porcentaje de centros / operaciones que se han evaluado los riesgos relacionados con la corrupción y los riesgos significativos detectados	N.D.
G4-SO4	Políticas y procedimientos de comunicación y capacitación sobre la lucha contra la corrupción	N.D.
G4-SO5	Casos confirmados de corrupción y medidas adoptadas	N.D.

09 | TABLA GRI 4.0

	Política pública	
G4-SO6	Valor de las contribuciones políticas, por país y destinatario	0 €
	Prácticas de competencia desleal	
G4-SO7	Número de procedimientos legales por causas relacionadas con prácticas monopolísticas y contra la libre competencia, y sus resultados	0
	Conformidad	
G4-SO8	Valor monetario de las multas significativas y número de sanciones no monetarias por incumplimiento de la legislación y la normativa	45.105 €

Evaluación de la repercusión social de los proveedores

G4-SO9	Porcentaje de nuevos proveedores que se examinaron en función de criterios relacionados con la repercusión social	N.D.
G4-SO10	Impactos sociales negativos significativos, reales y potenciales, en la cadena de suministro y medidas adoptadas	N.D.
	Mecanismos de reclamación por impacto social	
G4-SO11	Número de reclamaciones sobre impactos sociales que se han presentado, abordado y resuelto mediante mecanismos formales de reclamación	N.D.
	Derechos Humanos	
	No discriminación	
G4-HR3	Número total de casos de discriminación y medidas correctivas adoptadas	0
	Libertad de asociación y negociación colectiva	
G4-HR4	Identificación de centros y proveedores en los que la libertad de asociación y el derecho de acogerse a convenios colectivos pueden infringirse o estar amenazados, y medidas adoptadas para defender estos derechos	N.D.

09 | TABLA GRI 4.0

	Trabajo infantil	
G4-HR5	Identificación de centros y proveedores con un riesgo significativo de casos de explotación infantil, y medidas adoptadas para contribuir a la abolición de la explotación infantil	0
	Trabajo forzoso	
G4-HR6	Centros y proveedores significativos con un riesgo significativo de ser origen de episodios de trabajo forzoso, y medidas adoptadas para contribuir a la eliminación de todas las formas de trabajo forzoso	0
	Mecanismos de reclamación en materia de derechos humanos	
G4-HR12	Número de reclamaciones sobre derechos humanos que se han presentado, abordado y resuelto mediante mecanismos formales de reclamación	0

Responsabilidad sobre productos

	Salud y seguridad de los clientes	
G4-PR1	Porcentaje de categorías de productos y servicios significativos cuyos impactos en materia de salud y seguridad se han evaluado para promover mejoras	N.D.
G4-PR2	Número de incidentes derivados del incumplimiento de la normativa o de los códigos voluntarios relativos a los impactos de los productos y servicios en la salud y la seguridad durante su ciclo de vida, desglosados en función del tipo de resultado de dichos incidentes	N.D.

Etiquetado de los productos y servicios

G4-PR3	Tipo de información que requieren los procedimientos de la organización relativos a la información y el etiquetado de sus productos y servicios, y porcentaje de categorías de productos y servicios significativos que están sujetas a tales requisitos	N.D.
G4-PR4	Número de incumplimientos de la regulación y de los códigos voluntarios relativos a la información y al etiquetado de los productos y servicios, desglosados en función del tipo de resultado de dichos incidentes	N.D.
G4-DMA	Enfoque de gestión	Ver: Calidad de servicio - Satisfacción del cliente
G4-PR5	Resultados de las encuestas para medir la satisfacción de los clientes	Ver: Calidad de servicio - Satisfacción del cliente

09 | TABLA GRI 4.0

Comunicaciones de marketing		
G4-PR6	Venta de productos prohibidos o el litigio	N.D.
G4-PR7	Número de casos de incumplimiento de las normativas y los códigos voluntarios relativos a las comunicaciones de "marketing", entre otras la publicidad, la promoción y el patrocinio, distribuidos en función del tipo de resultado de dichos incidentes	0
Privacidad de los clientes		
G4-PR8	Número de reclamaciones fundamentadas sobre la violación de la privacidad y la fuga de datos de los clientes	N.D.
Conformidad		
G4-PR9	Valor monetario de las multas significativas fruto del incumplimiento de la normativa en relación con el suministro y el uso de productos y servicios	N.D.

Nota:

- N.A. - No aplicable
- N.D. - No desarrollado
- N.E. - No existente

Las asociaciones con las que participa el grupo Luís Simões:



~ ESTADOS FINANCIEROS

BALANCE CONSOLIDADO

LS - LUIS SIMÕES SGPS, S.A. BALANCE CONSOLIDADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2016			
RÚBRICAS	NOTAS	FECHAS	
		31/12/16	31/12/15
ACTIVO NO CORRIENTE			
Imovilizados materiales	8	76.917.951,46	80.108.151,38
Inversiones inmobiliarias	10	1.159.862,67	1.381.088,14
Activos inmateriales	7	1.860.106,18	1.321.596,23
Otras inversiones financieras	18.1	57.583,48	874.698,63
Cuentas por cobrar	18.1	1.343.970,97	-
Activos por impuestos diferidos	17	642.937,60	727.823,89
		81.982.412,36	84.413.358,27
ACTIVO CORRIENTE			
Inventarios	11	1.470.910,12	1.755.706,61
Clientes	18.1	64.770.981,31	59.875.282,82
Estado e otras entidades públicas	21,4	1.734.141,74	2.561.508,00
Otras cuentas por cobrar	18.1	6.582.569,97	6.629.834,06
Aplazamientos	21,1	730.312,32	418.939,92
Efectivo y depósitos bancarios	4	274.792,23	243.424,07
		75.563.707,69	71.484.695,48
Total del activo		157.546.120,05	155.898.053,75

LS - LUIS SIMÕES SGPS, S.A. BALANCE CONSOLIDADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2016			
RÚBRICAS	NOTAS	FECHAS	
		31/12/16	31/12/15
CAPITAL PROPIO Y PASIVO			
CAPITAL PROPIO			
Capital suscrito	18	30.000.000,00	30.000.000,00
Reserva legal	21.2	213.343,60	124.681,38
Otras reservas	21.2	4.562.969,49	4.562.969,49
Resultados de ejercicios anteriores	21.2	5.770.842,50	4.515.827,14
Ajustes / otras variaciones del capital propio	21.2	268.414,41	268.414,41
		40.815.570,00	39.471.892,42
Resultado neto del periodo		1.690.786,49	1.773.244,37
Participaciones no dominantes	21.3	340.610,73	725.88,48
Total del capital propio		42.846.967,22	41.971.019,27
PASIVO:			
PASIVO NO CORRIENTE			
Provisiones	13	614.267,77	547.435,87
Financiaciones obtenidas	18.2	32.642.783,45	29.432.392,45
Pasivos por impuestos diferidos	17	2.426.424,67	2.340.296,62
Otras deudas por pagar	18.2	90.000,00	105.000,00
		35.773.475,89	32.425.124,94

LS - LUIS SIMÕES SGPS, S.A. BALANCE CONSOLIDADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2016			
RÚBRICAS	NOTAS	FECHAS	
		31/12/16	31/12/15
PASIVO CORRIENTE			
Proveedores	18.2	36.507.171,63	34.880.594,37
Estado y otras entidades publicas	21.4	2.417.851,05	2.198.620,72
Financiaciones obtenidas	18.2	22.183.636,82	27.269.923,52
Otras deudas por pagar	18.2	17.040.913,17	15.903.479,51
Aplazamientos	21.1	776.104,27	1.249.291,42
		78.925.676,94	81.501.909,54
Total del pasivo		114.699.152,83	113.927.034,48
Total del capital propio y del pasivo		157.546.120,05	155.898.053,75

As notas anexas fazem parte integrante destas demonstrações financeiras.

El contable Certificado:

Vítor José Caetano de Sousa

La administración:

José Luís Soares Simões - Presidente | Leonel Fernando Soares Simões - Vocal | Jorge Manuel Soares Simões - Vocal | Fernanda Maria Oliveira Simões - Vocal | Daniela Alexandra Lopes Simões - Vocal | Rui Miguel Marcos Simões - Vocal | Maria Celeste Morgado Venâncio dos Santos - Vocal

~ ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO CONSOLIDADO DE LOS RESULTADOS POR NATURALEZAS

LS - LUIS SIMÕES SGPS, S.A. ESTADO CONSOLIDADO DE LOS RESULTADOS POR NATURALEZAS PERÍODO FINALIZADO EL 31 DICIEMBRE 2016			
RÚBRICAS	NOTAS	FECHAS	
		2016	2015
Ventas y servicios prestados	12	222.076.686,78	220.330.160,87
Subvenciones de explotación	14	61.182,95	176.235,26
Ganancias / pérdidas contabilizadas de filiales, asociadas y empresas conjuntos		(0,00)	12.055,88
Trabajos para la propia entidad	21.5	477.816,96	610.873,81
Costo de las mercancías vendidas y de las materias consumidas	11	(13.016.272,13)	(15.146.880,64)
Suministros y servicios externos	21.6	(161.319.160,52)	(158.491.350,98)
Gastos de personal	19	(46.775.953,28)	(44.368.145,10)
Deterioro de inventarios (pérdidas / reversiones)	11	(274.991,21)	-
Deterioro de deudas por cobrar (pérdidas / reversiones)	18.1	(299.124,77)	(8.571,58)
Provisiones (aumentos / reducciones)	13	(429.169,53)	175.841,59
Otros ingresos	21.7	16.091.218,86	14.811.185,16
Otros gastos	21.8	(2.031.406,87)	(1.731.430,49)
Resultados antes de deterioros, gastos de financiación y impuestos		14.560.827,24	16.369.973,78
Gastos / reversiones de deterioro y de amortización	21.9	(11.402.030,47)	(12.026.184,10)
Deterioro de inversiones depreciables / amortizables (pérdidas / reversiones)	10	(206.448,31)	-
Resultado operacional (antes de gastos de financiación y impuestos)		2.952.348,46	4.343.789,68
Intereses y ingresos similares obtenidos	21.10	8,33	409,39

LS - LUIS SIMÕES SGPS, S.A. ESTADO CONSOLIDADO DE LOS RESULTADOS POR NATURALEZAS PERÍODO FINALIZADO EL 31 DICIEMBRE 2016			
RÚBRICAS	NOTAS	FECHAS	
		2016	2015
Intereses y gastos similares soportados	21.11	(1.056.773,50)	(1.071.807,78)
Resultado antes de impuestos		1.895.583,29	3.272.391,29
Impuesto sobre la renta del periodo	17	(565.739,32)	(1.359.298,35)
Resultado neto del periodo		1.329.843,97	1.913.092,94
Resultado neto del periodo atribuible a:			
Proprietarios del capital de la empresa matriz		1.690.786,49	1.773.244,37
Participaciones no dominantes		(360.942,52)	139.848,57
Resultado por acción básico	21.3	0,28	0,30

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros.

El contable certificado:

Vítor José Caetano de Sousa

La administración:

José Luís Soares Simões - Presidente | Leonel Fernando Soares Simões - Vocal | Jorge Manuel Soares Simões - Vocal | Fernanda Maria Oliveira Simões - Vocal | Daniela Alexandra Lopes Simões - Vocal | Rui Miguel Marcos Simões - Vocal | Maria Celeste Morgado Venâncio dos Santos - Vocal

~ ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO CONSOLIDADO DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO

LS - LUIS SIMÕES SGPS, S.A. ESTADO CONSOLIDADO DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO PERIODO FINALIZADO EL 31 DICIEMBRE DE 2016			
RÚBRICAS	NOTAS	FECHAS	
		2016	2015
Flujos de efectivo de las actividades operativas			
Ingresos de clientes		271.829.835,14	271.381.705,95
Pagos a proveedores		(209.068.542,86)	(207.410.956,38)
Pagos al personal		(29.835.717,63)	(28.195.678,41)
Efectivo generado por las operaciones		32.925.574,65	35.775.071,16
Pago/ingreso del impuesto sobre la renta		(153.717,77)	(367.684,93)
Otros ingresos /pagos		(24.440.523,49)	(23.565.706,95)
Flujos de efectivo de las actividades operativas (1)		8.331.333,39	11.841.679,28
Pagos relativos a:			
Inmovilizados materiales		(11.870.280,84)	(13.646.504,90)
Activos inmateriales		(100.660,23)	(225.079,64)
Inversiones financieras		-	(1.044.000,00)
Cobros procedentes de:			
Inmovilizados materiales		7.329.883,17	5.598.837,16
Inversiones financieras		54.093,25	6.353,56
Otros Activos		499,37	499,37
Intereses y ingresos similares		762,70	-
Flujos de efectivo de las actividades de inversión (2)		(4.585.702,58)	(9.309.894,45)

LS - LUIS SIMÕES SGPS, S.A. ESTADO CONSOLIDADO DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO PERIODO FINALIZADO EL 31 DICIEMBRE DE 2016			
RÚBRICAS	NOTAS	FECHAS	
		2016	2015
Flujos de efectivo de las actividades de financiación			
cobros procedentes de:			
Financiaciones obtenidas		21.006.271,32	39.236.452,47
Pagos relativos a:			
Financiaciones obtenidas		(21.303.102,77)	(29.635.979,54)
Intereses y gastos similares		(1.132.956,38)	(1.207.840,16)
Dividendos	21.2	(429.566,79)	(1.0.37.802,93)
Reducciones de capital y de otros instrumentos de capital propio	18.4	-	(6.830.400,00)
Otras operaciones de financiación		(1.854.908,03)	(3.391.648,43)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación (3)		(3.714.262,65)	(2.867.218,59)
Variación de efectivo y sus equivalentes (1)+(2)+(3)		31.368,16	(335.433,76)
Efectivo y sus equivalentes al inicio del periodo	4	243.424,07	578.857,83
Efectivo y sus equivalentes al final del periodo	4	274.792,23	243.424,07

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros.

El contable certificado:

Vítor José Caetano de Sousa

La administración:

José Luís Soares Simões - Presidente | Leonel Fernando Soares Simões - Vocal | Jorge Manuel Soares Simões - Vocal | Fernanda Maria Oliveira Simões - Vocal | Daniela Alexandra Lopes Simões - Vocal | Rui Miguel Marcos Simões - Vocal | Maria Celeste Morgado Venâncio dos Santos - Vocal

~ ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO CONSOLIDADO DE LOS CAMBIOS EN EL CAPITAL PROPIO

LS-LUIS SIMÕES SGPS, S.A.

ESTADO CONSOLIDADO DE LOS CAMBIOS EN EL CAPITAL PROPIO

EN EL PERIODO 2015

euros

Notas	Capital Suscrito	Otros instrumentos de capital propio	Reserva legal	Otras reservas	Resultados de ejercicios anteriores	Ajustes a activos financieros	Resultado neto del periodo	Total	Participaciones no dominantes	Total del capital propio
Posición al principio del periodo 2015	30.000.000,00	6.830.400,00	68.088,82	4.562.969,49	4.515.827,05	268.414,41	1.131.851,12	47.377.550,89	1.653.653,41	49.031.204,30
Cambios durante el periodo:										
Otros cambios reconocidos en el capital propio:										
Aplicación de Resultados	-	-	56.592,56	-	1.075.258,56	-	(1.131.851,12)	-	-	-
Ajustes por impuestos diferidos	-	-	-	-	-	-	-	-	(2.891,35)	(2.891,35)
Efecto de adquisición / enajenación de filiales	-	-	-	-	-	-	-	-	(1.032.335,21)	(1.032.335,21)
Otros cambios efectuados directamente nos CP	-	-	-	-	-	-	-	-	279,33	279,33
18.4 21.2	30.000.000,00	6.830.400,00	124.681,38	4.562.969,49	5.591.085,61	268.414,41	-	47.377.550,89	618.706,18	47.996.257,07
Resultado neto del periodo							1.773.244,37	1.773.244,37	139.848,57	1.913.092,94
Resultado completo							1.773.244,37	1.773.244,37	139.848,57	1.913.092,94
Operaciones con poseedores de capital en el periodo										

LS-LUIS SIMÕES SGPS, S.A.

ESTADO CONSOLIDADO DE LOS CAMBIOS EN EL CAPITAL PROPIO

EN EL PERIODO 2015

euros

	Notas	Capital Suscrito	Otros instrumentos de capital propio	Reserva legal	Otras reservas	Resultados de ejercicios anteriores	Ajustes a activos financieros	Resultado neto del periodo	Total	Participaciones no dominantes	Total del capital propio
Prestaciones complementarias / Accesorias	18.4	-	(6.830.400,00)	-	-	-	-	-	(6.830.400,00)	-	(6.830.400,00)
Otras operaciones											
Distribución dividendos		-	-	-	-	(1.075.258,47)	-	-	(1.075.258,47)	(32.672,27)	(1.107.930,74)
		-	(6.830.400,00)	-	-	(1.075.258,47)	-	-	(1.075.258,47)	(32.672,27)	(1.107.930,74)
Posición al final del periodo 2015	18.4 21.2	30.000.000,00	-	124.681,38	4.562.969,49	4.515.827,14	268.414,41	1.773.244,37	41.245.136,79	725.882,48	41.971.019,27

LS-LUIS SIMÕES SGPS, S.A.

ESTADO CONSOLIDADO DE LOS CAMBIOS EN EL CAPITAL PROPIO

En El PERIODO 2016

euros

Notas	Capital Suscrito	Otros instrumentos de capital propio	Reserva legal	Otras reservas	Resultados de ejercicios anteriores	Ajustes a activos financieros	Resultado neto del periodo	Total	Participaciones no dominantes	Total del capital propio	
Posición al principio del periodo 2016	30.000.000,00	-	124.681,38	4.562.969,49	4.515.827,05	268.414,41	1.773.244,37	41.245.136,79	725.882,48	41.971.019,27	
Cambios durante el periodo:											
Otros cambios reconocidos en el capital próprio:											
Aplicación de Resultados	-	-	88.662,22	-	1.684.582,15	-	(1.773.244,37)	-	-	-	
18.4 21.2	30.000.000,00	-	213.343,60	4.562.969,49	6.200.409,29	268.414,41	-	41.245.136,79	725.882,48	41.971.019,27	
Resultado neto del periodo							1.690.786,49	1.690.786,49	(360.942,52)	1.329.843,97	
Resultado completo							1.690.786,49	1.690.786,49	(360.942,52)	1.329.843,97	
Operaciones con poseedores de capital en el periodo											
Otras operaciones											
Distribución Dividendos	21.2	-	-	-	(429.566,79)	-	-	(429.566,79)	(24.329,23)	(453.896,02)	
		-	-	-	(429.566,79)	-	-	(429.566,79)	(24.329,23)	(453.896,02)	
Posición al final del periodo 2016	18.4 21.2	30.000.000,00	-	213.343,60	4.562.969,49	5.770.842,50	268.414,41	1.690.786,49	42.506.356,49	340.610,73	42.846.967,22

As notas anexas fazem parte integrante destas demonstrações financeiras.

El contable certificado:

Vítor José Caetano de Sousa

La administración:

José Luís Soares Simões - Presidente | Leonel Fernando Soares Simões - Vocal | Jorge Manuel Soares Simões - Vocal | Fernanda Maria Oliveira Simões - Vocal | Daniela Alexandra Lopes Simões - Vocal | Rui Miguel Marcos Simões - Vocal | Maria Celeste Morgado Venâncio dos Santos - Vocal

ANEXO CONSOLIDADO

(Importes expresados en euros)

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ENTIDAD

El Grupo Luis Simões (“Grupo”) está constituido por LS – Luis Simões, SGPS, S.A. y sus filiales.

LS – Luis Simões, SGPS, S.A. (“Empresa”), sociedad anónima, con sede en Moninhos, Loures, fue constituida el 5 de agosto de 1996 y tiene como objeto social la gestión de participaciones sociales de otras sociedades, como forma indirecta de ejercicio de actividades económicas.

La entidad tiene su sede social en Rua Fernando Namora, en Moninhos, municipio de Loures.

El grupo opera en las siguientes áreas de negocio:

1- La actividad del transporte de mercancías por carretera, que representa un 48 % del volumen de negocios del grupo, lidera el mercado del transporte nacional y el mercado de los flujos por carretera en la Península Ibérica.

2- La actividad logística, que representa un 45 % del volumen de negocios del grupo, es líder en la logística y en la distribución de productos de gran consumo en Portugal, prestando servicios integrados de transporte, almacenamiento, preparación de pedidos, control de inventarios y distribución, además de otros servicios de valor añadido. En España, esta actividad también está especializada en la logística y distribución de productos de gran consumo.

3- Las otras actividades, que representan un 7 % de la facturación global del Grupo, cumplen dos objetivos fundamentales: apoyar las actividades principales del grupo y desarrollar negocios autónomos en sus mercados específicos.

La empresa matriz se denomina LS – Luís Simões, SGPS, S.A.

La empresa es propiedad de las entidades descritas en la siguiente tabla:

Acionistas	Nº Acciones poseídas	% Derecho de voto	% Participación
Leonel Simões & Filhas, SGPS, S.A.	1.999,700	33,33%	33,33%
Varanda do Vale, SGPS, S.A:	1.999,700	33,33%	33,33%
Mira Serra, SGPS, S.A.	1.999,700	33,33%	33,33%
José Luís Simões	300	0,01%	0,01%
Leonel Fernando Simões	300	0,01%	0,01%
Jorge Manuel Simões	300	0,01%	0,01%
	6.000.000	100,00%	100,00%

Estos estados financieros fueron aprobados por el consejo de administración, en la reunión del 30 de marzo de 2017. La opinión del consejo de administración es que estos estados financieros reflejan de forma verdadera y apropiada las operaciones del grupo, así como su posición financiera y los flujos de efectivo.

Estos estados financieros consolidados se aprobarán en la Junta General de accionistas.

2. BASE CONTABLE DE PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

2.1. BASE DE PREPARACIÓN

Estos estados financieros se prepararon de acuerdo con las Normas de contabilidad y de información financiera (NCIF) en vigor, en la presente fecha.

La preparación de los estados financieros, en conformidad con el Sistema de Normalización Contable requiere el uso de estimaciones, supuestos y opiniones críticas en el proceso de la determinación de las políticas contables que va a adoptar el grupo, con impacto significativo en el valor contable de los activos y pasivos, así como en los ingresos y gastos del periodo de informe.

A pesar de que estas estimaciones se basan en la mejor experiencia del consejo de administración y en sus mejores expectativas con respecto a los eventos y acciones actuales y futuras, los resultados actuales y futuros pueden diferir de dichas estimaciones. Las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y las estimaciones sean significativas para los estados financieros, se presentan en la Nota 3.22.

La administración procedió a la evaluación de la capacidad del grupo para operar de forma continua, con base en toda la información relevante, hechos y circunstancias, de tipo financiero, comercial u otro, incluyendo acontecimientos posteriores a la fecha de referencia de los estados financieros, disponible sobre el futuro. A pesar de que el 31 de diciembre de 2016 se comprobó que los activos corrientes son inferiores a los pasivos corrientes, en el valor de 3.266.646,21 Euros, cabe señalar que los flujos de efectivo operativos gestionados por el grupo fueron, el 31 de diciembre de 2016 y 2015, de 8.331.33,39 euros y 11.841.679,28 euros, respectivamente, habiendo obtenido el grupo un resultado operativo positivo de 14.560.827,24 euros y de 16.369.973,78 euros. Además, el grupo podrá disfrutar de las líneas de crédito disponibles y no utilizadas, las cuales el 31 de diciembre de 2016 ascendían a 15.460.101,90 euros.

3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Las principales políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros adjuntos son las que se describen a continuación. Estas políticas se aplicaron de forma consistente a todos los ejercicios presentados, salvo indicación contraria.

3.1. BASES DE CONSOLIDACIÓN

El universo empresarial del grupo está compuesto por las filiales descritas en la Nota 6.

De acuerdo con lo dispuesto en el art. 6.º del decreto ley n.º 158/2009 de 15 de julio, republicado por el decreto ley 98/2015 de 2 de junio, que aprobó el SNC, la entidad presenta cuentas consolidadas del grupo constituido por ella misma y por todas las filiales en las cuales:

- Independientemente de la titularidad del capital, se compruebe que, como alternativa:
 - Puede ejercer, o ejerce efectivamente, influencia dominante o control;
 - Ejerce la gestión como si ambas constituyeran una única entidad;
- Siendo poseedor de capital.
 - Tiene la mayoría de los derechos de voto, excepto si se demuestra que dichos derechos no otorgan el control;
 - Tiene el derecho de designar o de destituir a la mayoría de los titulares del órgano de gestión de una entidad con poderes para gestionar las políticas financieras y operativas de dicha entidad;
 - Ejerce una influencia dominante sobre una entidad, en virtud de un contrato celebrado con esta o de otra cláusula del contrato social de esta;
 - Posee por lo menos el 20 % de los derechos de voto y la mayoría de los titulares del órgano de gestión de una entidad con poderes para gestionar las políticas financieras y operativas de esa entidad, que hayan estado en funciones durante el ejercicio sobre el que se informan los estados financieros consolidados, así como en el ejercicio precedente

y hasta el momento en el que se elaboren, hayan sido exclusivamente designados como consecuencia del ejercicio de sus derechos de voto;

- Dispone, por sí misma o por fuerza de un acuerdo con otros propietarios del capital de dicha entidad, de la mayoría de los derechos de voto de los propietarios del capital de la misma.

A pesar de poseer una participación inferior al 20 %, Solmoninhos – Consultoria, Gestão e Execução Imobiliária, S.A., se considera filial, y consolidada por el método integral, dado que se puede demostrar que el grupo ejerce el control efectivo sobre la misma.

Se tiene en cuenta la existencia y el efecto de los derechos de voto potenciales que se puedan ejercer o convertir actualmente, cuando se evalúa si existe o no el control.

Las filiales se consolidan, por el método integral, a partir de la fecha en la que se transfiere el control al grupo, excluyéndose de la consolidación a partir de la fecha en la que cesa el control.

Se utiliza el método de compra para contabilizar la adquisición de las filiales. El coste de una adquisición se mide por el valor razonable de los bienes entregados, de los instrumentos de capital emitidos y de los pasivos en los que se incurre, o los que se asumen en el momento de la adquisición, más los costos directamente atribuibles a la adquisición.

El exceso del costo de adquisición relativo al valor razonable de la parcela del grupo de los activos y pasivos identificables adquiridos, se reconoce como Goodwill.

Si el costo de adquisición es inferior al valor razonable de los activos netos de la filial adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de los resultados consolidados en el ejercicio en el que se determina.

En el proceso de consolidación, las transacciones, saldos y ganancias se realizan en transacciones intragrupo, y se eliminan los dividendos distribuidos entre empresas del grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, excepto si la transacción muestra evidencia de la

existencia de deterioro en los activos transferidos y aún no enajenados.

Las políticas contables utilizadas por las filiales en la preparación de sus estados financieros individuales se han cambiado, siempre que era necesario, para garantizar la consistencia con las políticas adoptadas por el grupo.

A las diferencias temporales que surgieron de la eliminación de los resultados provenientes de transacciones intragrupo, se aplicó lo dispuesto en la NCIF 25 – Impuestos sobre la renta.

El patrimonio y el resultado neto de las filiales que son propiedad de terceros ajenos al grupo se presentan en las rúbricas de Intereses minoritarios en el balance consolidado (de forma autónoma dentro del patrimonio) y en el estado consolidado de los resultados, respectivamente.

3.2. CAMBIO DE DIVISAS

Los estados financieros del grupo y las respectivas notas de este anexo se presentan en euros, moneda funcional del grupo, salvo que se indique expresamente lo contrario.

3.3. INMOVILIZADOS MATERIALES

Los inmovilizados materiales están valorados al costo o al costo considerado (en el caso de los activos adquiridos antes de la fecha de transición a las NCIF), con la deducción de las depreciaciones acumuladas y eventuales pérdidas por deterioro.

El costo de adquisición incluye el precio de compra del activo, los gastos directamente imputables a su adquisición y las cargas soportadas debido a la preparación del activo para que se encuentre en sus condiciones de utilización.

Los costos de sustituciones y grandes reparaciones se capitalizan siempre que aumenten la vida útil del inmovilizado al que se refieren y se amortizan en el periodo restante de la vida útil de dicho inmovilizado o en su propio periodo de vida útil, si es inferior.

Los gastos de mantenimiento y reparación (desembolsos posteriores) que no son susceptibles de generar beneficios económicos futuros, se registran como gastos en el periodo en el que se producen.

Los costos derivados del desmantelamiento o retirada de activos instalados en la propiedad de terceros se considerarán parte del costo inicial de los respectivos activos, cuando sean importes significativos.

Las tasas de depreciación resultantes de la determinación de las vidas útiles estimadas para los inmovilizados materiales más significativos, son las que se indican a continuación:

Bien	2016
Edificios y otras construcciones	2,00 - 33,33
Equipo básico	5,00 - 33,33
Equipo de transporte	10,00 - 33,33
Equipo administrativo	8,33 - 33,33
Otros inmovilizado materiales	10,00 - 33,33

Las depreciaciones se calculan sobre una base duodecimal, después del momento en el que el bien se encuentra en condiciones de ser utilizado, conforme al periodo de vida útil estimado para cada grupo de bienes.

El gasto de depreciaciones se reconoce en el estado de resultados, en la rúbrica “Gastos/Reversiones de depreciación y amortización”.

Siempre que existan indicios de pérdida de valor de los inmovilizados materiales, se realizan pruebas de deterioro para estimar el valor

recuperable del activo, y cuando es necesario registrar una pérdida por deterioro. El valor recuperable se determina como el valor más elevado entre el precio de venta neto y el valor de uso del activo, calculándose este último en función del valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados, derivados del uso continuado y de la enajenación del activo al final de su vida útil.

Las vidas útiles de los activos se revisan en cada periodo de información financiera, para que las depreciaciones realizadas estén en conformidad con los estándares de consumo esperados de los activos. Los cambios en las vidas útiles se tratan como un cambio de estimación contable y se aplican de forma prospectiva, afectando a los resultados del periodo.

La ganancia (o la pérdida) resultante de la enajenación o cancelación de un inmovilizado material se determina como la diferencia entre el importe recibido en la transacción y el valor contable del activo, y la ganancia (o la pérdida) se reconoce en resultados en el periodo en el que se produce la enajenación.

Los inmovilizados materiales actuales se refieren a bienes que aún se encuentran en fase de construcción o desarrollo y que se miden al costo de adquisición, depreciándose solamente cuando se encuentran disponibles para el uso.

3.4. ARRENDAMIENTOS

Los arrendamientos financieros se capitalizan al inicio de cada arrendamiento por el menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento, cada uno determinado en la fecha de inicio del contrato. La deuda derivada de un contrato de arrendamiento financiero se registra sin cargas financieras, en la rúbrica de “Financiaciones obtenidas”. Las cargas financieras incluidas en la renta y la depreciación de los activos arrendados, se reconocen en el estado de los resultados, en el periodo al que se refieren, en la rúbrica de intereses y gastos similares soportados.

Los inmovilizados materiales adquiridos a través de arrendamientos financieros se deprecian por el menor entre el periodo de vida útil del activo y el periodo del arrendamiento, cuando el grupo no tiene opción de compra al final del contrato, o durante el periodo de vida útil estimado cuando el grupo tiene la intención de adquirir los activos al final del contrato.

En los arrendamientos considerados operativos, las rentas a pagar se reconocen como costo en el estado de los resultados sobre una base lineal, durante el periodo del arrendamiento.

3.5. PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión son inmuebles (terrenos, edificios o partes de edificios) poseídos con el objetivo de valoración de capital, obtención de rentas, o ambas. Las propiedades de inversión se valoraron al costo o al costo considerado (correspondiendo al valor razonable en la fecha de transición al SNC, deducido de depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro).

De acuerdo con las normativas contables adoptadas, y en particular del criterio de valoración según el modelo del costo depreciado, se requiere la divulgación del valor razonable de las propiedades de inversión en los estados financieros completos.

El valor razonable de los demás terrenos y ejercicios se determina en función de las evaluaciones realizadas por evaluadores externos, teniendo en cuenta las condiciones de utilización o el mejor uso, en función de si es arrendado o no.

3.6. ACTIVOS INMATERIALES

Reconocimiento inicial

El coste de los activos inmateriales adquiridos por separado refleja, en general, los beneficios económicos futuros esperados e incluye:

- El precio de compra, incluyendo los costos de derechos de propiedad intelectual y los impuestos sobre las compras no reembolsables, después de la deducción de los descuentos comerciales y reducciones; y
- Cualquier costo directamente atribuible a la preparación del activo, para su uso pretendido.

El grupo valora sus activos inmateriales después del reconocimiento inicial, por el modelo del costo, según se define en la NCIF 6 - Activos Inmateriales, que define que un activo inmaterial se debe registrar por su costo, menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro acumulada.

El grupo determina la vida útil y el método de amortización de los activos inmateriales con base en la estimación de consumo de los beneficios económicos futuros asociados al activo.

Los activos inmateriales se amortizan sobre una base sistemática a partir de la fecha en la que están disponibles para uso, durante la vida útil estimada.

El gasto de amortizaciones se reconoce en el estado de resultados, en la rúbrica "Gastos/Reversiones de depreciación y amortización".

Se revisan anualmente las vidas útiles y el método de amortización de los diversos activos inmateriales.

El efecto de los cambios en estas estimaciones se reconoce en el estado consolidado de los resultados, de forma prospectiva.

Las tasas de amortización derivadas de la determinación de las vidas útiles de los activos inmateriales más significativos, son las siguientes:

Bien	2016
Programas de ordenador	16,66 - 33,33
Otros activos inmateriales	10,00

3.7. DETERIORO DE ACTIVOS

En cada fecha de informe se efectúa una revisión de los valores contables de los activos del grupo, con vistas a determinar si existe algún indicador de que puedan estar en deterioro.

Siempre que el valor contable del activo o de la unidad generadora de efectivo sea superior a su valor recuperable, se reconoce una pérdida por deterioro. La pérdida por desvalorización se registra de inmediato en el estado consolidado de los resultados, en la rúbrica de “Pérdidas por desvalorización”, salvo si dicha pérdida compensa una reserva de revalorización registrada en el patrimonio. En este último caso, dicha pérdida se tratará como una disminución de la revalorización.

El valor recuperable es el mayor del valor razonable del activo, menos los costos de venta y su valor de uso. Para la determinación de la existencia de deterioro, los activos se destinan al nivel más bajo para el cual existen flujos de efectivo separados identificables (unidades generadoras de efectivo).

Los activos no financieros, aunque no el goodwill, para los cuales se hayan reconocido pérdidas por deterioro se evalúan, en cada fecha de informe, sobre la posible reversión de las pérdidas por deterioro.

La reversión de pérdidas por deterioro reconocidas en los ejercicios anteriores se registra cuando hay evidencias de que las pérdidas por deterioro reconocidas ya no existen o han disminuido. La reversión de las pérdidas por deterioro se reconoce en el estado de los resultados, en

la rúbrica de “Reversiones de pérdidas por deterioro”. La reversión de la pérdida por deterioro se efectúa hasta el límite del importe que sería reconocido (neto de depreciaciones) en el caso de que la pérdida no se hubiera registrado.

En caso de registro o reversión de deterioro, la amortización y la depreciación de los activos se vuelven a calcular de forma prospectiva, de acuerdo con el valor recuperable.

3.8. PARTICIPACIONES FINANCIERAS – OTROS MÉTODOS

3.8. PARTICIPACIONES FINANCIERAS – OTROS MÉTODOS

El Grupo utiliza el modelo del costo para el reconocimiento inicial de las participaciones financieras en entidades en las que no sea obligatoria la utilización del método de equivalencia patrimonial, y en las cuales no existan condiciones para la utilización del valor razonable, concretamente participaciones cotizadas.

De acuerdo con el modelo del costo, las participaciones financieras se reconocen inicialmente por su costo de adquisición, lo que incluye costos de transacción, disminuyendo posteriormente su valor por pérdidas por deterioro, siempre que ocurran.

3.9. IMPUESTO SOBRE LA RENTA

El impuesto sobre la renta corresponde a la suma de los impuestos corrientes con los impuestos diferidos. Los impuestos corrientes y los impuestos diferidos se registran en resultados, excepto cuando están relacionados con elementos registrados directamente en el patrimonio. En estos casos, los impuestos corrientes y los impuestos diferidos también se registran en el patrimonio.

Impuesto corriente: el impuesto corriente a pagar se basa en la ganancia fiscal del ejercicio de las diversas entidades incluidas en el perímetro de consolidación. La ganancia fiscal difiere del resultado contable, debido

a que excluye diversos costos y ganancias que solo se deducirán o tributarán en otros ejercicios. La ganancia fiscal excluye también costos y ganancias que nunca se deducirán o tributarán.

Impuesto diferido: los impuestos diferidos se refieren a las diferencias temporales entre los importes de los activos y pasivos a efectos de información contable y los respectivos importes a efectos de tributación.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden utilizando las tasas de tributación que se espera que estén en vigor en la fecha de la reversión de las correspondientes diferencias temporales, en función de las tasas de tributación (y legislación fiscal) formal o sustancialmente emitidas en la fecha del informe.

Los impuestos diferidos activos se reconocen en la medida en la que sea probable que existan ganancias fiscales futuras y disponibles para el uso de la diferencia temporal. Los impuestos diferidos pasivos se reconocen sobre todas las diferencias temporales imponibles.

Los impuestos diferidos activos se revisan anualmente y se reducen cuando ya no sea probable que se puedan utilizar.

3.10. INVENTARIOS

Los inventarios se registran al costo de adquisición, adoptándose como método de costo de las salidas de los inventarios al costo medio ponderado.

Siempre que el valor neto realizable sea inferior al costo de adquisición o de producción, se procede a la reducción del valor de los inventarios, mediante el reconocimiento de la pérdida por deterioro, la cual se invierte en cuanto dejan de existir los motivos que la originaron.

Para ello, el valor neto realizable es el precio de venta estimado durante el transcurso ordinario de la actividad empresarial menos los costos

estimados de finalización y los costos necesarios para efectuar la venta. Las estimaciones tienen en cuenta las variaciones relacionadas con los acontecimientos ocurridos tras el final del periodo, en la medida en que dichos acontecimientos confirmen condiciones existentes al final del periodo.

3.11. ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

El consejo de administración determina la clasificación de los activos y pasivos financieros, en la fecha del reconocimiento inicial, de acuerdo con la NCIF 27 – Instrumentos financieros.

Los activos y pasivos financieros se pueden clasificar/medir:

- (a) Al costo amortizado menos cualquier pérdida por deterioro; o
- (b) Al valor razonable con los cambios de valor razonable reconocidos en el estado de los resultados.

El grupo clasifica y mide al costo amortizado los activos y pasivos financieros:

- i) que al terminar el plazo sean a la vista o tengan vencimiento determinado;
- ii) cuyo retorno sea de importe fijo, de tipo de interés fijo o de interés variable correspondiente a un índice de mercado; y
- iii) que no posean ninguna cláusula contractual de la cual pueda resultar la pérdida del valor nominal y del interés acumulado (en el caso de los activos) o la modificación de la responsabilidad por el reembolso del valor nominal y del interés acumulado a pagar (en el caso de los pasivos).

Para los activos y pasivos registrados al costo amortizado, los intereses obtenidos a reconocer en cada periodo se determinan de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo, que corresponde

al tipo que descuenta exactamente las recepciones de efectivo estimadas durante la vida esperada del instrumento financiero.

Se registran al costo amortizado:

- i) los activos financieros que constituyen préstamos concedidos, cuentas por cobrar (clientes, otros deudores, etc.) e instrumentos de capital propio, así como cualquier contrato derivado asociado, que no se negocien en mercado activo o cuyo valor razonable no se pueda determinar de forma fiable y
- ii) los pasivos financieros que constituyen financiaciones obtenidas, cuentas por pagar (proveedores, otros acreedores, etc.) e instrumentos de capital propio, así como cualquier contrato derivado asociado, que no se negocien en mercado activo o cuyo valor razonable no se pueda determinar de forma fiable.

El grupo clasifica y mide al valor razonable los activos financieros que no cumplan las condiciones para ser medidos al costo amortizado, según se ha descrito anteriormente. Se registran al valor razonable los activos financieros que constituyen instrumentos de capital propio cotizados en el mercado activo, contratos derivados y activos financieros mantenidos para negociación. Las variaciones de valor razonable se registran en los resultados del ejercicio, excepto en el caso de los instrumentos financieros derivados que califiquen como relación de cobertura para cubrir flujos de efectivo.

El grupo evalúa en cada fecha de información financiera la existencia de indicadores de pérdida de valor para los activos financieros que no se midan al valor razonable a través de resultados. Si existe una evidencia objetiva de deterioro, el grupo reconoce una pérdida por deterioro en el estado de los resultados.

Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos monetarios generados por dichas inversiones vencen o se transfieren, así como todos los riesgos y beneficios relacionados con su

posesión. Una entidad debe dar de baja un pasivo financiero (o parte de un pasivo financiero) solo cuando este venza; es decir, cuando la obligación establecida en el contrato se liquide, cancele o expire.

3.12. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Los importes incluidos en la rúbrica de efectivo y depósitos bancarios corresponden a los valores de depósitos bancarios que se cumplen en menos de doce meses, y que se puedan mover de forma inmediata con riesgo insignificante de cambio de valor. Estos activos se valoran al costo.

A efectos del estado de los flujos de efectivo, la rúbrica de “Efectivo y equivalentes de efectivo” incluye efectivo y depósitos bancarios que se cumplen en menos de tres meses y descubiertos bancarios incluidos en la rúbrica de Financiaciones obtenidas actuales en el balance, cuando dichos descubiertos resultan de situaciones específicas.

3.13. FINANCIACIONES OBTENIDAS

Las financiaciones obtenidas se reconocen inicialmente al valor razonable, menos los costos de transacción y montaje incurridos. Las financiaciones se presentan posteriormente al costo amortizado, reconociéndose la diferencia entre el valor nominal y el valor razonable inicial en el estado de los resultados consolidados a lo largo del periodo del préstamo, utilizando el método del tipo de interés fijo.

Las financiaciones obtenidas se clasifican en el pasivo corriente, excepto si el grupo posee un derecho incondicional de aplazar el pago del pasivo durante, por lo menos, 12 meses después de la fecha del balance, clasificándose, en este caso, en el pasivo no corriente.

Los gastos de intereses de financiaciones obtenidas se registran en la rúbrica de gastos y pérdidas de financiación en los resultados del ejercicio.

3.14. SUBVENCIONES DEL GOBIERNO

Los subsidios del gobierno solo se reconocen cuando existe una certeza razonable de que el grupo cumplirá las condiciones de asignación de los mismos y de que estos se recibirán.

Los subsidios del gobierno asociados a la adquisición o producción de activos no corrientes (subsidios para la inversión) se reconocen inicialmente en el capital propio, asignándose posteriormente en una base sistemática (proporcionalmente a las amortizaciones de los activos subyacentes) como ingresos del ejercicio durante las vidas útiles de los activos con los cuales se relacionan.

De forma general, se reconocen otras subvenciones del gobierno (subsidios para la explotación) como ingresos de una forma sistemática durante los periodos necesarios para equilibrarlos con los gastos que se supone que van a compensar. Las subvenciones del gobierno que tienen la finalidad de compensar pérdidas en las que se incurra o que no tienen costos futuros asociados, se reconocen como ingresos del periodo en los que se pueden recibir.

Los apoyos del gobierno bajo la forma de concesión de financiaciones reembolsables al tipo bonificado, se deben descontar en la fecha del reconocimiento inicial, constituyendo el valor del descuento el valor del subsidio a amortizar por el periodo de financiación.

3.15. PROVISIONES

Solamente se reconocen provisiones cuando la empresa tiene una obligación presente (legal o constructiva) resultante de un acontecimiento pasado; es más probable que para la liquidación de esa obligación se produzca una salida de recursos y que el importe de la obligación se pueda estimar de forma razonable.

El importe reconocido de las provisiones consiste en el valor presente

de la mejor estimación en la fecha del informe de los recursos necesarios para liquidar la obligación. Dicha estimación se determina teniendo en cuenta los riesgos e incertidumbres asociados a la obligación, conocidos y evaluados por la gestión en la fecha del informe.

3.16. ESPECIALIZACIÓN DE LOS EJERCICIOS

Los gastos e ingresos se registran en el periodo al que se refieren, independientemente de su pago o recepción, de acuerdo con el principio contable de la especialización de los ejercicios. Las diferencias entre los importes recibidos y pagados y los correspondientes ingresos y gastos, se reconocen como activos o pasivos, si se cualifican como tal, en las rúbricas de balance "Otras cuentas por cobrar" y "Otras cuentas por pagar" y "Aplazamientos".

3.17. INGRESOS

Los ingresos se miden por el valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar. Los ingresos a reconocer se deducen del importe estimado de devoluciones, descuentos y otras reducciones. Los ingresos reconocidos no incluyen IVA ni otros impuestos liquidados relacionados con la venta.

El ingreso proveniente de la venta de bienes se reconoce cuando se cumplen las siguientes condiciones:

- Todos los riesgos y ventajas significativos de la propiedad de los bienes se han transferido al comprador;
- El grupo no mantiene ningún control sobre los bienes vendidos;
- El importe del ingreso se puede medir con fiabilidad;
- Es probable que los beneficios económicos futuros asociados a la transacción fluyan al grupo;
- Los costos incurridos o a incurrir por la transacción se pueden medir con fiabilidad.

Los ingresos procedentes de la prestación de servicios se reconocen con respecto a la fase de acabado de la transacción en la fecha del informe, siempre que se cumplan las siguientes condiciones:

- El importe del ingreso se puede medir con fiabilidad;
- Es probable que los beneficios económicos futuros asociados a la transacción fluyan al grupo;
- Los costos incurridos o a incurrir con la transacción se pueden medir con fiabilidad;
- La fase de acabado de la transacción en la fecha del informe se puede medir con fiabilidad.

3.18. CARGAS FINANCIERAS DE PRÉSTAMOS OBTENIDOS

Las cargas financieras relacionadas con préstamos obtenidos generalmente se reconocen como gastos a medida que se incurre en ellos, en la rúbrica "Intereses y gastos similares soportados" del estado de los resultados.

3.19. ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES

Un activo contingente es un posible activo proveniente de acontecimientos pasados y cuya existencia solo será confirmada por la presencia o no de uno o más acontecimientos futuros inciertos, que no estén totalmente bajo el control de la entidad.

Los activos contingentes no se reconocen en los estados financieros para que no den lugar al reconocimiento de los ingresos que puede que nunca se realicen. No obstante, se divulgan cuando sea probable que exista un flujo futuro.

Un pasivo contingente es:

- Una obligación posible que proviene de acontecimientos pasados y cuya existencia solo se confirmará mediante la ocurrencia o no de uno

o más acontecimientos futuros inciertos, que no estén totalmente bajo el control de la entidad,

- o
 - Una obligación presente que derive de acontecimientos pasados, pero que se reconoce porque:
 - No es probable que se exija una salida de recursos para liquidar la obligación;
 - El importe de la obligación no se puede medir con suficiente fiabilidad.

Los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros para que no den lugar al reconocimiento de gastos que puede que nunca se hagan efectivos. No obstante, se divulgan siempre que exista una probabilidad de flujos futuros que no sea remota.

3.20. CAPITAL PROPIO

Las acciones ordinarias se clasifican en el capital propio. Los costos directamente atribuibles a la emisión de nuevas acciones u opciones se presentan en el capital propio como una deducción, neta de impuestos, del importe emitido.

Las acciones propias adquiridas a través de contrato se reconocen en el capital propio, en una rúbrica propia. De acuerdo con el Código de las Sociedades Mercantiles, la empresa tiene que garantizar en cada momento la existencia de reservas en el capital propio para la cobertura del valor de las acciones propias, limitando el valor de las reservas disponibles para distribución.

Las acciones propias se registran al costo de adquisición, si la compra se efectúa a la vista; o al valor razonable estimado, si la compra se difiere.

La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo en la fecha en la que estos la aprueben.

3.21. CUESTIONES AMBIENTALES

Se reconocen provisiones para cuestiones ambientales siempre que el grupo tenga una obligación legal o constructiva, como resultado de acontecimientos pasados, para la que posiblemente sea necesaria una salida de recursos para liquidarla y para que se pueda efectuar una estimación fiable del importe de dicha obligación.

El grupo incurre en gastos ambientales que, dependiendo de sus características, se capitalizan o reconocen como un costo en los resultados operativos del periodo.

Así, los gastos en equipos y técnicas operativas que aseguren el cumplimiento de la legislación y de los reglamentos aplicables, como la reducción de los impactos ambientales a niveles que no excedan los correspondientes a una aplicación viable de las mejores tecnologías disponibles, desde las referidas a la minimización del consumo de energía, de las emisiones atmosféricas, de la producción de residuos y del ruido, se capitalizan cuando se destinen a servir de modo duradero la actividad del grupo y se relacionen con beneficios económicos futuros, lo que permite prolongar la vida útil, aumentar la capacidad o mejorar la seguridad o eficacia de otros activos propiedad del grupo.

3.22. PRINCIPALES ESTIMACIONES Y OPINIONES PRESENTADAS

Las estimaciones y opiniones con impacto en los estados financieros consolidados del Grupo Luís Simões se evalúan continuamente, y presentan en la fecha de cada informe la mejor estimación de la administración, teniendo en cuenta el desempeño histórico, la experiencia acumulada y las expectativas sobre eventos futuros que, en dichas circunstancias, se consideren razonables.

La naturaleza intrínseca de las estimaciones puede llevar a que el reflejo real de las situaciones que habían sido objeto de estimación pueda diferir, a efectos de información financiera, de los importes estimados.

Las estimaciones y las opiniones que presentan un riesgo significativo de originar un ajuste material en el valor contable de activos y pasivos durante el siguiente ejercicio, son las que se indican a continuación:

3.22.1. Inmovilizados materiales e inmateriales

La determinación de las vidas útiles de los activos, así como el método de depreciación/amortización aplicado, es esencial para determinar el importe de las depreciaciones/amortizaciones a reconocer en el estado de los resultados consolidados de cada ejercicio.

Estos dos parámetros se definen de acuerdo con la mejor opinión de la administración para los activos en cuestión, considerando, siempre que sea posible, las prácticas adoptadas por empresas del sector.

3.22.2. Pérdidas por deterioro

La determinación de una eventual pérdida por deterioro puede estar provocada por la presencia de diversos eventos, muchos de los cuales están fuera de la esfera de influencia del grupo, tales como: la disponibilidad futura de financiación, el costo de capital o cualesquier otros cambios, tanto internos como externos a la empresa.

La identificación de los indicadores de deterioro, la estimación de flujos de efectivo futuros y la determinación del valor razonable de activos, implica un elevado grado de juicio por parte del consejo de administración en cuanto a la identificación y evaluación de los diferentes indicadores de deterioro, a los flujos de efectivo esperados, a las tasas de descuento aplicables, a las vidas útiles y a los valores residuales.

En particular, podrá surgir del análisis efectuado periódicamente a los saldos a cobrar, la necesidad de registrar pérdidas por deterioro, determinándose estas con base en la información disponible y en estimaciones efectuadas por el grupo de los flujos de efectivo que espera recibir.

3.22.3. Provisiones

El grupo analiza de forma periódica obligaciones eventuales que resulten de eventos pasados y que deban ser objeto de reconocimiento o divulgación.

La subjetividad inherente a la determinación de la probabilidad e importe de recursos necesarios para el pago de las obligaciones, podrá conducir a ajustes de los valores registrados, en particular, en lo que se refiere a los procesos en curso y a las contingencias.

3.22.4. Impuestos diferidos

Se reconocen activos por impuestos diferidos solo cuando existe una gran seguridad de que existirán ganancias fiscales futuras disponibles para el uso de las diferencias temporales, o cuando existan pasivos por impuestos diferidos cuya reversión se espere en el mismo periodo en el que se reviertan los activos por impuestos diferidos. La administración efectúa la evaluación de los activos por impuestos diferidos al final de cada ejercicio, teniendo en cuenta la expectativa de desempeño en el futuro.

3.22.5. Acontecimientos posteriores

Los acontecimientos después de la fecha del balance que proporcionen información adicional sobre condiciones que existían en la fecha del balance, “adjusting events”, se reflejan en los estados financieros. Los eventos después de la fecha del balance que proporcionen información sobre condiciones que se produzcan después de la fecha del balance, “non adjusting events”, se divulgan en los estados financieros, si se consideran materiales.

4. EFECTIVO Y SUS EQUIVALENTES

El 31 de diciembre de 2016 y de 2015, la rúbrica de Efectivo y sus equivalentes estaba compuesta de la siguiente forma:

	2016	2015
Efectivo	16.006,05	16.359,95
Depósitos a la vista	258.786,18	227.064,12
Total de efectivo y depósitos bancarios	274.792,23	243.424,07

5. POLÍTICAS CONTABLES, CAMBIOS EN LAS ESTIMACIONES CONTABLES Y ERRORES

En los ejercicios de 2016 y de 2015 no se produjeron cambios en las políticas contables utilizadas, ni se identificaron errores materiales..

6. PARTES RELACIONADAS

Para la presentación de estos estados financieros se consideran como partes relacionadas todas las filiales de LS – Luís Simões, SGPS, S.A. y elementos clave en la gestión de la misma.

6.1. ENTIDADES DEL GRUPO

Las empresas del grupo incluidas en la consolidación a la fecha del 31 de diciembre de 2016 y de 2015, son las siguientes:

Filiales	Sede	Actividad	% Participación 2016	% Participación 2015	Control Efectivo 2016	Control Efectivo 2015	RETGS (*)
LS - Luís Simões, SGPS, SA (Holding)	Moninhos - Loures	Gestión de participaciones sociales					Si
Luís Simões Logística Integrada, SA (Portugal)	Moninhos - Loures	Logística y transportes	100%	100%	100%	100%	Si
Luís Simões Logística Integrada, SA (Espanña)	Madrid - Espanha	Logística y transportes	100%	100%	100%	100%	No
LS Frota, Lda.	Carregado - Alenquer	Transportes	100%	n/a	100%	n/a	Si
Reta - Serviços Técnicos e Rent-a-Cargo, SA	Moninhos - Loures	Alquiler, venta y mantenimiento de vehículos	100%	100%	100%	100%	Si
Diagonal - Corretores de Seguros, SA	Moninhos - Loures	Correduría de seguros	100%	100%	100%	100%	Si
LS - Gestão Empresarial e Imobiliária, SA	Moninhos - Loures	Servicios de soporte al grupo	100%	100%	100%	100%	Si
Patrimundus - Investimentos Imobiliários, SA	Carregado - Alenquer	Imobiliária	100%	100%	100%	100%	No
Solmoninhos - Consultoria, Gestão e Execução Imobiliária, Lda.	Moninhos - Loures	Imobiliária	11,51%	11,51%	100%	100%	No
Espaçotrans - Gestão Entrepostos Aduaneiros, Lda.	Quebradas de Cima - Póvoa Santa Iria	Gestión de depósitos aduaneros	70,00%	70,00%	70%	70%	No

(*) RETGS - Régimen Especial de Tributación de Grupos de Sociedades

No existen filiales excluidas del proceso de consolidación por el método de la consolidación integral.

A pesar de poseer una participación inferior al 20 %, Solmoninhos - Consultoria, Gestão e Execução Imobiliária, S.A., se considera filial, y consolidada por el método integral, dado que se puede demostrar que el grupo ejerce el control efectivo sobre la misma.

6.2. REMUNERACIÓN DEL PERSONAL CLAVE DE LA GESTIÓN

Durante el transcurso de los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015 se asignaron las siguientes remuneraciones al personal clave de la gestión:

Retribución	2016	2015
Beneficios de corto plazo de los empleados	955.511,09	1.084.490,32
	955.511,09	1.084.490,32

Se consideró el consejo de administración del grupo, de acuerdo con la NCIF 5, como el único elemento “clave” de la gestión.

6.3. TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

a) Naturaleza de la relación con las partes relacionadas

	Naturaleza de la relación (Servicios que presta)	Naturaleza de la relación (Servicios que recibe)
Otras partes relacionadas:		
Leonel Simões & Filhas, SGPS,S.A.	Suministros	Dividendos
Varanda do Vale, SGPS, S.A.	Suministros	Dividendos
Mira Serra, SGPS, S.A.	Suministros	Dividendos
Otros accionistas	Suministros	Dividendos

b) Importes de transacciones y saldos pendientes con partes relacionadas

	Año	Suministros Obtenidos (Nota 18.2)	Intereses Soportados (Nota 21.11)
Otras partes relacionadas:			
Leonel Simões & Filhas, SGPS,S.A.	2015	195.800,00	7.605,98



Varanda do Vale, SGPS, S.A.	2016	195.800,00	6.970,44
	2015	202.800,00	7.627,45
Mira Serra, SGPS, S.A.	2016	202.800,00	7.219,68
	2015	203.800,00	7.604,17
Accionistas individuales	2016	203.800,00	7.255,32
	2015	12.566.649,44	158.368,22
	2016	11.683.737,67	436.199,70
	2015	13.169.049,44	181.205,82
	2016	12.286.137,67	457.645,14

7. ACTIVOS INMATERIALES

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y en 2015, el movimiento ocurrido en el valor contable de los activos inmateriales, así como en las respectivas amortizaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, fue el siguiente:

	Programas ordenador	Otras cuentas de activo intangibles	Activos intangibles en curso	Total
Valores el 01.01.2015				
Importes brutos contables	5.292.463,29	690.476,12	20.130,00	6.003.069,41
Amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	(4.363.234,05)	(115.079,38)	-	(4.478.313,43)



	Programas ordenador	Otras cuentas de activo intagibles	Activos intangibles en curso	Total
Importes netos contables	929.229,24	575.396,74	20.130,00	1.524.755,98
Adiciones	133.175,05	-	20.130,00	310.383,75
Enajenaciones, siniestros y descuentos	2.367,17	-	(2.367,17)	-
Importes brutos contables	(40.770,61)	-	-	(40.770,61)
Amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	38.155,32	-	-	38.155,32
Amortizaciones (Nota 21.4)	(441.880,57)	(69.047,64)	-	(510.928,21)
Valores el 31.12.2015				
Importes brutos contables	5.384.867,73	690.476,12	197.338,70	6.272.682,55
Amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	(4.766.959,30)	(184.127,02)	-	(4.951.086,32)
Importes netos contables	617.908,43	506.349,10	197.338,70	1.321.596,23
Adiciones	152.014,18	-	768.507,66	920.521,84
Transferencias	177.208,70	-	(177.208,70)	-
Enajenaciones, siniestros y descuentos				
Importes brutos contables	(1.499,00)	-	-	(1.499,00)
Amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	441,00	-	-	441,00
Amortizaciones (Nota 21.4)	(291.776,25)	(69.047,64)	-	(360.823,89)
Valores el 31.12.2016				
Importes brutos contables	5712.591,61	690.476,12	768.507,66	7.171.575,39
Amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	(5058.294,55)	(253.174,66)	-	(5.311.469,21)
Importes netos contables	654.297,06	437.301,46	768.507,66	1.860.106,18

Las principales adiciones ocurridas en 2016 se refieren a la licencia y otros gastos en un nuevo software de gestión de las operaciones de transporte (“TMS”), todavía en curso al final del ejercicio, y que se espera que entre en producción en 2017.

La rúbrica “Otros activos inmateriales” se refiere a una cartera de seguros, que se adquirió en el ejercicio de 2013. Este activo inmaterial se está amortizando por un periodo de 10 años, que corresponde a la vida útil estimada por el consejo de administración.

Los programas de ordenador no son propiedad del grupo, que se limita a tener los respectivos derechos de uso, en los términos del contrato celebrado con el proveedor.

No existen activos inmateriales considerados como garantías de pasivos.

No existen compromisos futuros para la adquisición de activos inmateriales.

8. INMOVILIZADOS MATERIALES

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y en 2015, el movimiento ocurrido en el valor contable de los inmovilizados materiales, así como en las respectivas depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, fue el siguiente:

(valores expresos em euros)

	Terrenos y recursos naturales	Edificios y otras construcciones	Equipo básico	Equipo de transporte	Equipo administrativo	Otros inmovilizados materiales	Inmovilizados materiales en curso	Totales
Valores en 01.01.2015								
Importes brutos contables	12.168.068,98	64.509.276,84	72.099.085,84	836.292,31	8.255.059,47	2.188.210,14	5.259.513,61	165.315.507,19
Depreciaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	-	(32.666.164,14)	(42.396.930,42)	(782.632,79)	(7.383.634,08)	(1.380.011,91)	-	(84.609.373,34)
Importes netos contables	12.168.068,98	31.843.112,70	29.702.155,42	53.659,52	871.425,39	808.198,24	5.259.513,61	80.706.133,85
Adiciones	-	193.096,11	6.803.846,48	-	578.015,91	82.874,14	5.204.277,41	12.862.110,05
Transferencias de inversiones inmobiliarias								
Importes brutos contables	71.147,53	213.442,59	-	-	-	-	-	284.590,12
Amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	-	(4.268,88)	-	-	-	-	-	(4.268,88)
Transferencias	-	55.951,16	954.435,81	-	-	-	(1.010.386,97)	-

(valores expresos em euros)

	Terrenos y recursos naturales	Edificios y otras construcciones	Equipo básico	Equipo de transporte	Equipo administrativo	Otros inmovilizados materiales	Inmovilizados materiales en curso	Totales
Outros cambios	-	-	(360,00)	-	-	-	(64.000,00)	(64.360,00)
Enajenaciones, siniestros y descuentos								
Importes brutos contables	-	(100.718,29)	(13.432.800,55)	-	(40.024,65)	(5.050,00)	-	(13.578.593,49)
Amortizaciones y perdidas por deterioro acumuladas	-	75.539,80	11.294.087,14)	-	29.289,33	4.102,19	-	11.403.018,46
Depreciaciones	-	(2.625.725,81	(8.156.841,30	(44.240,19)	(524.125,24)	(149.546,19	-	(11.500.478,73
Valores ek 31.12.2015								
Importes brutos contables	12.239.216,51	64.871.048,41	66.424.207,58	836.292,31	8.793.050,73	2.266.034,28	9.389.404,05	164.819.,253,87
Depreciaciones y perdidas deterioro acumuladas	-	(35.220.619,03)	(39.259.684,58)	(826.872,98)	(7.878.469,99)	(1.525.455,91)	-	(84.711.102,49)
Importes netos contables	12.239.216,51	29.650.429,38	27.164.523,00	9.419,33	914.580,74	740.578,38	9.389.404,05	80.108.151,38
Adicciones	-	469.443,14	7.474.131,91	3.796,00	528.338,07	141.032,26	2.578.443,30	11.195.184,68
Transferencias de inversiones inmobiliarias								
Importes brutos contables	-	-	-	-	-	-	-	-
Amortizaciones y perdidas por deterioro acumuladas	-	-	-	-	-	-	-	-
Transferencias	-	6.207.238,42	529.683,25	-	4.864,26	1.848,85	(6.761.476,56)	(17.841,78)
Otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	-
Enajenaciones, siniestros y descuentos								
Importes brutos contables	-	(1.497.589,92)	(14.297.910,51)	(13.500,00)	(27.625,,89)	(103.273,33)	(14.191,64)	(15.954.091,29)
Amortizaciones y perdidas por deterioro acumuladas	-	1.451.892,95	11.027.931,03	11.604,16	19.234,76	102.314,99	-	12.612.977,89
Depreciaciones	-	(2.827.562,83)	(7.597.993,75	(5.461,73)	(462.624,73)	(132.786,38)	-	(11.026.429,42)
Valores el 31.12.2016								
Importes brutos contables	12.239.216,51	70.050.140,05	60.130.112,23	826.588,31	9.298.627,17	2.305.642,06	5.192.179,15	160.042.505,48
Amortizaciones y perdidas por deterioro acumuladas	-	(36.596.288,91)	(35.829.747,31)	(820.730,55)	(8.321.859,96)	(1.555.927,30)	-	(83.124.554,02)
Importes netos contables	12.239.216,51	33.453.851,14	24.300.364,92	5.857,76	976.767,21	749.714,77	5.192.179,15.	76.917.951,46

Las principales adiciones ocurridas en 2016 se refieren a la adquisición de vehículos, estantes, hardware, equipos de radiofrecuencia e instalaciones de seguridad.

Las principales transferencias del año 2016 se refieren a la remodelación y ampliación de las instalaciones de Gaia, que se comenzaron a utilizar a principios de 2016.

Las enajenaciones en 2016 se refieren principalmente a la venta de vehículos.

No existen inmovilizados materiales considerados como garantías de pasivos ni hipotecas sobre terrenos, y los edificios que sean propiedad del grupo en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y 2015, a excepción de los activos adquiridos en régimen de arrendamiento financiero (Nota 9).

El valor de los desembolsos reconocido en el inmovilizado material en curso, se compone de la forma que se indica en la siguiente tabla:

	31-12-2016	31-12-2015
Vehículos en preparación	781.852,87	514.165,98
Terminal Azambuja	2.602.405,98	2.598.935,85
Remodelación Instalaciones Gaia	-	6.201.658,42
Nuevo centro Logístico Madrid	1.683.443,96	-
Otros	124.476,34	74.643,80
	5.192.179,15	9.389.404,05

El inmovilizado material relativo al terminal de Azambuja se refiere a dos terrenos, que la empresa utilizará en un futuro próximo, en el ámbito de su actividad.



En 2016, la empresa incurrió en un conjunto de gastos de preparación del nuevo centro logístico en Madrid, que estará operativo en el primer trimestre de 2017.

Durante el ejercicio se reconoció en los resultados el valor de 23.543,94 euros, relativo a indemnizaciones a cobrar de compañías de seguros, relativas a siniestros por pérdida total del vehículo. En el ejercicio de 2015, el importe reconocido ascendió a 123.296,54 euros.

9. ARRENDAMIENTOS

arrendamientos financieros

El valor contable neto de los bienes en régimen de arrendamiento financiero a la fecha del balance, para cada categoría de activo, es el que consta en la siguiente tabla:

	31/12/16	31/12/15
Inmovilizados materiales		
Terrenos y recursos naturales	2.196.421,11	4.207.187,81
Edificios y otras construcciones	9.483.099,76	11.934.035,02
Equipo básico	-	60.318,47
	11.679.520,87	16.201.541,30

Los pagos mínimos de los arrendamientos financieros el 31 de diciembre de 2016 y de 2015 se detallan de la siguiente manera:

31/12/16		31/12/15	
Pagos Mínimos	Valor Actual de Pagos	Pagos Mínimos	Valor Actual de Pagos



Hasta 1 año	1.477.561,91	1.461.980,54	1.656.666,50	1.633.470,81
Entre 1 año e 5 años	3.255.799,81	3.241.877,67	4.729.183,80	4.701.162,39
Total de los pagos mínimos	4.733.361,72	4.703.858,21	6.385.850,30	6.334.633,20
Cargas económicas	(29.503,52)	n/a (*)	(51.217,10)	n/a (*)
Valor actual de los pagos mínimos	4.703.858,21	4.703.858,21	6.334.633,20	6.334.633,20

(*) - no aplicable

El grupo tiene contratos de arrendamiento para terrenos y edificios.

Los contratos referidos no prevén rentas contingentes e incluyen opción de compra.

Arrendamientos operativos

Los futuros pagos mínimos no cancelables de los arrendamientos operativos el 31 de diciembre de 2016 y de 2015 se detallan de la siguiente forma:

	2016			
	Gasto del ejercicio	Pagos futuros mínimos		
		Hasta 1 año	1 año e 5 años	Más de 5 años
Arrendamientos de inmuebles	7.279.239,41	5.457.406,69	8.568.776,00	-
Arrendamientos de vehículos ligeros	530.360,95	491.956,97	762.356,71	-
Arrendamientos de vehículos pesados	2.837.891,61	3.179.117,28	5.313.831,72	-
Arrendamientos de montacargas	2.286.233,00	919.551,71	882.248,32	-
	12.933.724,97	10.048.032,65	15.527.212,75	-

	2015			
	Gasto del ejercicio	Pagos futuros mínimos		
		Hasta 1 año	1 año e 5 años	Más de 5 años
Arrendamientos de inmuebles	6.509.649,54	4.172.519,50	1.037.164,63	-
Arrendamientos de vehículos ligeros	490.198,84	436.057,00	746.783,11	170.479,26
Arrendamientos de vehículos pesados	1.527.631,58	1.412.333,24	757.104,78	-
Arrendamientos de montacargas	1.793.820,52	1.094.959,50	856.295,54	-
	10.321.300,48	7.115.869,24	3.397.348,06	170.479,26

10. PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión están compuestas por terrenos y edificios no relacionados con la actividad del Grupo y presentan la siguiente evolución:



	31-12-2016	31-12-2015
El 1 de Enero		
Importe bruto	1.440.293,88	1.724.884,00
Depreciaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	(59.205,74)	(48.697,46)
Importe neto	1.381.088,14	1.676.186,54
Transferencias a inmovilizado material		
Importe bruto	-	(284.590,12)
Depreciaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	-	4.268,88
Depreciaciones (Nota 21.9)	(14.777,16)	(14.777,16)
Pérdidas por deterioro	(206.448,31)	-
El 31 de Diciembre		
Importe bruto	1.440.293,88	1.440.293,88
Depreciaciones y pérdidas por deterioro acumuladas	(280.431,21)	(59.205,74)
Importe neto	1.159.862,67	1.381.088,14

Las propiedades de inversión tienen como finalidad la cesión de la explotación a entidades externas.

Durante el ejercicio de 2016 el grupo obtuvo una evaluación de mercado relativa a parte de las propiedades de inversión, las cuales revelaron que su valor razonable era inferior a su valor contable en 206.448,31 euros, procediendo al registro de la respectiva pérdida por deterioro.

A excepción de lo referido anteriormente, el valor razonable de los activos en la fecha del balance no difiere significativamente de los valores presentados en los estados financieros del grupo en dicha fecha.

El 31 de diciembre de 2016 no existían propiedades de inversión presentadas como garantías a terceros.



El 31 de diciembre de 2016 no existían obligaciones contractuales significativas de compra, construcción o desarrollo de propiedades de inversión.

El grupo reconoció en el estado de resultados por naturalezas consolidadas, en la rúbrica Otros ingresos y ganancias, el importe de 44.239,05 euros (39.159,05 euros en 2015) relativo a rentas de propiedades de inversión.

11. INVENTARIOS

El 31 de diciembre de 2016 y de 2015, los inventarios del grupo se detallaron de la siguiente manera:

	2016	2015
Mercancías		
Importe bruto	1.351.965,69	1.350.739,76
Perdidas por deterioro	(267.023,26)	-
	<u>1.084.942,43</u>	<u>1.350.739,76</u>
Materias primas, filiales y de consumo		
Importe bruto	393.935,64	404.966,85
Pérdidas por deterioro	(7.967,95)	-
	<u>385.967,69</u>	<u>404.966,85</u>
	<u>1.490.910,12</u>	<u>1.755.706,61</u>

Los inventarios indicados en la tabla anterior corresponden a terrenos, piezas adquiridas para reparaciones y mantenimiento de vehículos, y combustible para uso en vehículos propios y cesiones a subcontratados.

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, los importes de inventarios reconocidos como gasto fueron los siguientes:

Costo de las mercancías vendidas y materias consumidas:

	Mercancías	MP, filial.. consumo	Total
Inventarios el 1 de enero de 2015	1.145.453,10	405.540,81	1.550.993,91
Compras	6.291.718,68	9.122.037,38	15.413.756,06
Regularizaciones de inventarios	-	(62.162,72)	(62.162,72)
Existencias el 31 de diciembre de 2015	1.350.739,76	404.966,85	1.755.706,61
Costo de las mercancías vendidas y de las materias consumidas	6.086.432,02	9.060.448,62	15.146.880,64
Inventarios el 1 de enero de 2016	1.350.739,76	404.966,85	1.755.706,61
Compras	4.958.025,47	8.116.375,26	13.074.400,73
Pérdidas por deterioro	(267.023,26)	(7.967,95)	(274.991,21)
Regularizaciones de inventarios	-	(67.933,88)	(67.933,88)
Existencias el 31 de diciembre de 2016	1.084.942,43	385.967,69	1.470.910,12
Costo de las mercancías vendidas y de las materias consumidas	4.956.799,54	8.059.472,59	13.016.272,13

Los importes anteriormente presentados como costo incluyen 6.574.766,46 euros (7.057.508,54 euros en 2015) relativos al consumo de los combustibles vendidos a subcontratados, cuyo ingreso está registrado en la rúbrica de "Otros ingresos y ganancias" (Nota 21.7).

Ajustes reconocidos como gasto del periodo:

	2016	2015
Pérdidas por deterioro:		
Mercancías	267.023,26	-
Materias primas, filiales y de consumo	7.967,95	-
	274.991,21	-

Durante el ejercicio de 2016, el grupo obtuvo valoraciones de mercado relativas a los terrenos registrados como inventarios, que revelaron que el valor razonable de los mismos era inferior a su valor contable en 274.991,21 euros, procediendo al registro de la respectiva pérdida por deterioro.

12. INGRESO

El ingreso reconocido por el grupo en 2016 y en 2015 se detalla de la siguiente manera:

	2016	2015
Venta de mercancías		
Mercancías	4.458.357,58	4.201.205,92
Devolución de Ventas	(15.341,78)	-
Descuentos y reducciones	(24.192,07)	(11.442,24)
	<u>4.418.823,73</u>	<u>4.189.763,68</u>
Prestación de servicios		
Servicios	217.676.295,21	216.182.427,70
Descuentos y reducciones	(18.432,16)	(42.030,51)
	<u>217.657.863,05</u>	<u>216.140.397,19</u>
	<u>222.076.686,78</u>	<u>220.330.160,87</u>

El reparto del ingreso determinado por negocio y por mercados geográficos es el siguiente:

	2016	2015
Logística	100.455.764,34	96.780.268,13
Transportes	106.907.419,40	109.973.424,82
Otros	14.713.503,04	13.576.467,92
	<u>222.076.686,78</u>	<u>220.330.160,87</u>

	2016	2015
Mercado Interno	209.368.576,93	205.498.175,06
Mercado Externo	12.708.109,85	14.831.985,81
	<u>222.076.686,78</u>	<u>220.330.160,87</u>

13. PROVISIONES, PASIVOS CONTINGENTES Y ACTIVOS CONTINGENTES

13.1. PROVISIONES

Los valores registrados en la rúbrica de provisiones se refieren a la mejor estimación de la administración para hacer frente a las pérdidas consideradas probables en cuanto a los procesos judiciales en curso.

El movimiento producido en la rúbrica de provisiones durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, se encuentra reflejado en la siguiente tabla:

	Provisões para processos judiciais em curso	Outras provisões	Total
El 1 de enero de 2015	410.667,85	386.609,61	797.277,46
Usos durante el año	(10.000,00)	(64.000,00)	(74.000,00)
Reversiones del año	(19.859,98)	(322.609,61)	(342.469,59)
Aumentos del año	166.628,00	-	166.628,00
El 31 de diciembre de 2015	547.435,87	-	547.435,87
El 1 de enero de 2016	547.435,87	-	547.435,87
Usos durante el año	(362.337,63)	-	(362.337,63)
Reversiones del año	(79.705,83)	-	(79.705,83)
Aumentos del año	508.875,36	-	508.875,36
El 31 de diciembre de 2016	614.267,77	-	614.267,77

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, el grupo registró gastos de 429.169,53 euros y reversiones de 175.841,59 euros, respectivamente.

13.2. PASIVOS CONTINGENTES

Existe un proceso en tribunal contra el grupo en el que se pide una indemnización por causa de un accidente ocurrido en el interior de las instalaciones del mismo, para el cual no ha sido posible estimar el valor del cargo eventual en el que se incurre. La contingencia máxima de este proceso asciende a 150.000 euros, lo que corresponde al valor de la indemnización pedida. El consejo de administración, con base en la opinión de sus consultores legales, considera que el riesgo de pérdida es reducido, por lo que no registró ninguna provisión para ello.

13.3. ACTIVOS CONTINGENTES

Las filiales Luís Simões Logística Integrada, S.A. (Portugal) y Luís Simões Logística Integrada, S.A. (España) procedieron a la reclamación del “Impuesto sobre las Ventas Minoristas de Determinados Hidrocarburos” (IVMDH), tanto a las Comunidades Autónomas como a la Agencia Estatal de Administración Tributaria (AEAT), referente a los ejercicios fiscales de 2002 a 2012.

El IVMDH no cumple la normativa comunitaria armonizada de los impuestos especiales y en concreto el artículo 3, número 2 de la directiva 92/12/CEE del consejo, de 25 de febrero de 1992, relativa al regimen general, mandato, circulación y control de los productos objeto de impuestos especiales. Con fecha de 27 de febrero de 2014, el Tribunal de Justicia de la Unión Europea declaró que el IVMDH es contrario a la directiva sobre los Impuestos Especiales, lo que permite que las empresas puedan reclamar el valor a las respectivas administraciones públicas.

El valor total reclamado el 31 de diciembre de 2016 es de 4.532.305,64 euros, más intereses de demora. Durante el ejercicio de 2016 se devolvió el importe de 1.893.929,88 euros más el valor de 598.303,96 euros en intereses de demora, mostrados en el estado de los flujos de efectivo como “Otros ingresos”. De esta forma, no se encuentran registrados de

forma contable a la fecha de cierre los valores reclamados cuyo importe asciende a 1.629.036 euros más los respectivos intereses de demora, los cuales se registrarán en cuanto la Administración Fiscal española confirme que se devolverán dichos importes.

El importe indicado en el párrafo anterior incluye un valor de 690.545 euros, reclamado por medio de la “Responsabilidad Patrimonial del Estado (español)” en febrero de 2015, con respecto a los periodos que ya habían prescrito (primer trimestre de 2002 a tercer trimestre de 2004 y primer a tercer trimestre de 2009).

13.4. OTRAS INFORMACIONES

En febrero de 2013 y marzo de 2014 el Departamento de fiscalización del Instituto de la Seguridad Social notificó al grupo para que presentara diversos documentos, que se entregaron dentro de los plazos definidos. Hasta la fecha de elaboración de estos estados financieros no se recibió ninguna información por parte del Instituto de la Seguridad Social sobre el resultado del referido proceso de fiscalización. Estamos convencidos de que no derivarán infracciones del proceso de fiscalización que puedan influir de forma significativa en estos estados financieros.

14. SUBVENCIONES Y APOYOS DEL GOBIERNO

La naturaleza y el volumen de las subvenciones del gobierno reconocidas en los estados financieros consolidados se encuentran desglosadas en la siguiente tabla:

	2016	2015
Subvenciones del Estado		
Prácticas	27.721,58	70.891,46
Incentivos al empleo	28.016,61	65.432,55

Incentivo Optimum	-	34.031,25
Incentivo Vehículo de Gas	-	5.880,00
Otros	5.444,76	
	<u>61.182,95</u>	<u>176.235,26</u>

En 2016 y 2015 el grupo no se benefició directamente de ninguna otra forma de apoyo del gobierno.

15. CAMBIOS EN LOS TIPOS DE CAMBIO

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, no se reconocieron ingresos y gastos relativos a diferencias cambiarias favorables y desfavorables.

16. ACONTECIMIENTOS DESPUÉS DE LA FECHA DEL BALANCE

No se registraron eventos posteriores al 31 de diciembre de 2016 que por su importancia y materialidad requieran un ajuste o divulgación, según se describe en la nota 3.23.

17. IMPUESTOS SOBRE LA RENTA

En Portugal, el grupo está sujeto al Impuesto sobre Sociedades (IRC), siendo al tipo actual del 21 % más la derrama al tipo máximo del 1,5 % sobre la ganancia fiscal, alcanzando un tipo de impuesto añadido del 22,5 %.

En conformidad con el artículo 88 del código del impuesto de sociedades, la empresa está sujeta a la tributación autónoma sobre un conjunto de gastos a los tipos previstos.

Algunas empresas del grupo, filiales en Portugal, se encuentran englobadas en el Régimen Especial de Tributación de Grupos de Sociedades (“RETGS”), en los términos del artículo 69.º y siguientes del código del impuesto de sociedades, liderado por la accionista LS – Luís Simões, S.G.P.S., S.A.. La filial extranjera está sujeta a imposición de acuerdo con las reglas fiscales vigentes en el respectivo país de origen.

Las empresas incluidas en el “RETGS” se presentan en la siguiente tabla:

Empresa	Data Inicio
LS - Luís Simões, SGPS, S.A.	01-01-2007
Luís Simões Logística Integrada, S.A. - Portugal	01-01-2007
Reta - Serviços Técnicos e Rent-a-Cargo, S.A.	01-01-2007
Diagonal - Corretores de Seguros, S.A.	01-01-2007
LS - Gestã Empresarial e Imobiliária, S.A.	01-01-2011
LS Frota, Lda.	01-01-2016

LS – Luís Simões SGPS, SA, como sociedad dominante, es responsable del cálculo de la ganancia fiscal del grupo, a través de la suma algebraica de las ganancias y pérdidas fiscales determinadas en las declaraciones de la renta de cada una de las sociedades dominadas pertenecientes al RETGS.

La carga del año con impuesto a pagar se cuenta en cada una de las empresas que forman parte del grupo en función de la respectiva ganancia fiscal. La eventual ganancia o pérdida derivada del RETGS se reconoce en cada una de las empresas pertenecientes al grupo fiscal.

De acuerdo con la legislación en vigor, las declaraciones fiscales están sujetas a revisión y corrección por parte de las autoridades fiscales durante un periodo de cuatro años (cinco años para la Seguridad Social), excepto cuando haya habido pérdidas fiscales, o estén en curso inspecciones, reclamaciones o impugnaciones, casos en los que, dependiendo de las circunstancias, los plazos se prolonguen o suspendan. De este modo, las

declaraciones fiscales de la empresa relativas a los ejercicios de 2013 a 2016 también podrán estar sujetas a revisión y corrección. El consejo de administración considera que las posibles correcciones resultantes de revisiones/inspecciones por parte de las autoridades fiscales a dichas declaraciones de impuestos, no tendrán un efecto limitativo en los estados financieros en análisis.

Para los ejercicios 2013 y posteriores también se cambiaron las reglas para la deducción de las pérdidas fiscales a efectos de informe. La periodicidad de las pérdidas fiscales determinadas en períodos impositivos iniciados durante o después del 1 de enero del 2014 aumentó a doce períodos impositivos (esta periodicidad es de cinco años para las pérdidas fiscales determinadas en los períodos impositivos de 2012 y 2013, de cuatro años para las pérdidas determinadas en períodos impositivos de 2010 y 2011 y de seis años para los períodos impositivos anteriores). Adicionalmente, la deducción de las pérdidas fiscales pasó a estar limitada al 70 % de la ganancia fiscal, siendo esta regla aplicable a las deducciones efectuadas en los períodos impositivos iniciados el 1 de enero de 2014 o posteriormente, independientemente de los períodos impositivos en los que se hayan determinado (en 2013 este límite es del 75 %).

17.1. DIVULGACIÓN SEPARADA DE LOS PRINCIPALES COMPONENTES DE GASTO (INGRESO) DE IMPUESTOS:

a) Gasto (ingreso) por impuestos;

El Gasto (ingreso) por impuestos es el que se indica en la siguiente tabla:

	2016	2015
Impuesto corriente		
Impuesto de sociedades del año	433.944,98	336.142,01
	<u>433.944,98</u>	<u>336.142,01</u>
Impuesto Diferido		

Originados y objeto de reversión por diferencias temporales	131.794,34	1.023.156,34
	<u>131.794,34</u>	<u>1.023.156,34</u>
	565.739,32	1.359.298,35

b) Ajustes reconocidos en el periodo de impuestos corrientes de periodos anteriores;

El ajuste reconocido en el periodo de impuestos corrientes de periodos anteriores es el que se indica en la siguiente tabla:

	2016	2015
Exceso de estimación para impuestos	106,35	1.822,39
Insuficiencia de estimación para impuestos	23.233,32	5.771,37
	<u>23.339,67</u>	<u>7.593,76</u>

c) Importe del gasto (ingreso) por impuestos diferidos relacionado con el origen y la reversión de diferencias temporales;

El importe del gasto (ingreso) por impuestos diferidos relacionado con el origen y reversión de diferencias temporales se muestra en la siguiente tabla:

	2016	2015
Activos por impuestos diferidos:		
Pérdidas fiscales	3.488,10	750.489,83
Provisiones y ajustes	(100.219,34)	64.540,37
Limitación depreciación y amortización inmovilizados materiales y activos inmateriales (Ley 16/2012)	33.719,66)	22.800,74
Beneficios fiscales	-	336.299,40
Efecto transacciones intragrupo de inmovilizados materiales	108.677,87	75.637,33

	45.666,29	1.249.767,67
Pasivos por impuestos diferidos:		
Rearrendamiento de inmueble	(11.299,06)	(14.058,49)
Reservas de revalorización	97.427,11	(209.661,47)
	86.128,05	(223.719,96)
	131.794,34	1.026.047,71

d) Importe de gasto (ingreso) por impuestos diferidos relacionado con cambios en los tipos impositivos o con el lanzamiento de nuevos impuestos;

En el ejercicio de 2016, en Portugal, no se produjo ningún cambio en el tipo impositivo del impuesto de sociedades. En España el tipo del impuesto de sociedades pasó del 28 % al 25 %; sin embargo, este cambio no tuvo ningún impacto en los impuestos diferidos en el ejercicio de 2016, porque dicho efecto se reconoció en el ejercicio de 2015. En 2015, en Portugal, se registró el cambio del tipo impositivo del impuesto de sociedades del 23 % al 21 %.

17.2. RELACIÓN ENTRE GASTO (INGRESO) DE IMPUESTOS Y BENEFICIO CONTABLE:

A reconciliação numérica entre a taxa média efetiva de imposto e a taxa La conciliación numérica entre el tipo medio fijo de impuesto y el tipo de impuesto aplicable es la que se indica en la siguiente tabla:

	Base imponible		Tipo de impuesto	
	2016	2015	2016	2015
Resultado antes de impuestos	1.895.583,29	3.272.391,29		
Tipo de impuesto sobre la renta en Portugal	22,50%	22,50%	22,50%	22,50%
Impuesto sobre la renta al tip nominal	426.506,24	801.735,87		

	Base imponible		Tipo de impuesto	
	2016	2015	2016	2015
Reversión de pérdidas de deterioro sometidas a impuestos en años anteriores	378.922,00	652.950,25		
Reembolo de Impuestos no deducibles y exceso de la estimación de impuestos	106,35	1.822,39		
Beneficios contables	2.989.042,11	2.968.292,23		
Diferencias Amortizaciones/Resultados obtenidos en la Consolidación	112.398,86	727.494,58		
Beneficios Fiscales	567.273,31	52.882,92		
	4.047.742,63	4.403.442,37		
Gastos no deducibles a efectos fiscales				
Depreciaciones y amortizaciones no aceptadas como costos	1.045.668,42	1.056.306,09		
Donaciones	4.666,50	1.988,97		
Impuesto sobre sociedades y otros impuestos relativos a los beneficios	48.516,34	5.771,37		
Multas penales y no penales y intereses compensatorios	47.893,12	101.340,01		
Cargas no documentadas adecuadamente	8,50	170,67		
Beneficios Fiscales	1.597.129,67	1.581.508,58		
Registro de pérdidas de deterioro	829.551,26	378.922,00		
Realizaciones utilidad social no deducibles	69.349,22	-		
Limitación desgravación gastos financiación	44.058,01	-		
Correcciones relativas a ejercicios anteriores	220,80	1.440,00		
Otros	32.922,23	64.518,04		
	3.719.984,07	3.191.965,73		
Ganancia / pérdida fiscal	1.567.824,72	2.060.914,65		
Tipo de impuesto sobre la renta en Portugal	21,00%	21,00%		
Tasa da derrama	1,50%	1,50%		
Impuesto sobre sociedades Calculado	329.243,19	432.792,08	17,37%	13,23%
Derrama	36.575,67	37.016,27		
Imposición autónoma	125.210,31	126.969,62		

	Base imponible		Tipo de impuesto	
	2016	2015	2016	2015
Beneficios Fiscales utilizados	-	(18.310,10)		
Efecto de la existencia de tipos de impuesto diferentes a los que están en vigor en Portugal	1.861,98	13.209,70		
Uso de pérdidas fiscales	(58.946,17)	(255.535,56)		
Impuesto Corriente	433.944,98	336.142,01	22,89%	10,27%
Efecto del aumento / reversión de impuestos diferidos	131.794,34	1.023.156,34		
	131.794,34	1.023.156,34	6,95%	31,27%
Impuesto sobre la renta del período	565.739,32	1.359.298,35	29,85%	41,54%

17.3. IMPORTE AÑADIDO DE DIFERENCIAS TEMPORALES ASOCIADAS CON INVERSIONES EN FILIALES, SUCURSALES Y ASOCIADOS, E INTERESES EN EMPRESAS CONJUNTAS, CON RESPECTO A LOS CUALES NO SE HAYAN RECONOCIDO PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS.

No existen diferencias temporales asociadas a inversiones en filiales, sucursales y asociadas e intereses en empresas conjuntas, con respecto a las cuales no se hayan reconocido pasivos por impuestos diferidos.

17.4. POR CADA TIPO DE DIFERENCIA TEMPORAL Y CON RESPECTO A CADA TIPO DE PÉRDIDAS POR IMPUESTOS NO USADAS Y CRÉDITOS POR IMPUESTOS NO USADOS:

a) Valor de activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos en el balance para cada periodo presentado;

Los valores de activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos en el balance para cada periodo presentado por cada tipo de diferencia temporal y con respecto a cada tipo de pérdidas por impuestos no usadas y créditos por impuestos no usados, son los que se indican en la siguiente tabla:



	Balance		Estado de resultados	
	2016	2015	2016	2015
Activos por impuestos diferidos				
Pérdidas Fiscales-Constituciones (*)	3.735.535,36	3.505.306,80	230.228,56	85.549,54
Pérdidas Fiscales-Uso (*)	(3.733.350,28)	(3.447.358,09)	(285.992,19)	(863.039,37)
	2.185,08	57.948,71	(55.763,63)	(750.489,83)
Beneficios Fiscales				
Provisiones no aceptadas fiscalmente	66.936,40	53.880,89	13.055,51	(336.299,40)
Constitución de provisiones no aceptadas fiscalmente	2.201.300,84	2.006.614,85	194.685,99	79.654,54
Reversión de provisiones no aceptadas fiscalmente	(2.014.021,43)	(1.926.960,70)	(67.060,73)	(144.194,91)
	187.279,41	79.654,15	107.625,26	(64.540,37)
Limitación depreciación y amortización de inmovilizados materiales y activos	269.757,26	303.476,91	(33.719,66)	(22.800,74)
Efecto transacciones intragrupo de inmovilizados materiales	116.779,44	232.863,22	(116.083,78)	(75.637,33)
	642.937,60	727.823,89	(84.886,30)	(1.249.767,67)
	642.937,60	727.823,89	642.937,60	(1.249.767,67)

(*) Parte de estos valores no se reconocieron en los resultados porque se utilizaron en el Régimen de Tributación de Grupos de Sociedades (RETGS).

	Balance		Estado de resultados	
	2016	2015	2016	2015
Pasivos por impuestos diferidos				
Diferencias temporales				
Lease back - Amortizaciones no aceptadas	67.476,45	78.775,50	(11.299,05)	(14.058,49)
Revalorización de inmovilizados materiales	2.358.948,22	2.261.521,12	97.427,10	(209.661,47)
	2.426.424,67	2.340.296,62	86.128,05	(223.719,96)

El 31 de diciembre de 2016, el importe de las pérdidas fiscales a deducir asciende a 10.405,15 euros, relativas a la empresa Solmoninhos, y se podrán utilizar hasta el ejercicio de 2018, pero solo en la esfera de

Solmoninhos porque esta sociedad no encuadra el RETGS debido a que no cumple las condiciones de admisibilidad.

18. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

18.1. ACTIVOS FINANCIEROS

Los activos financieros medidos al costo amortizado son los que se indican en la siguiente tabla:

	31/12/15	31/12/15
No Corriente		
Otras inversiones financieras		
Participaciones de capital en empresas no cotizadas	3.794,86	53.794,86
Fondo Compensación Trabajo (FCT)	43.788,62	18.845,65
Otros	10.000,00	4.095,14
	<u>57.583,48</u>	<u>76.735,65</u>
Cuentas por cobrar		
Garantías	1.343.970,97	797.962,98
Corriente		
Cientes c/c	64.770.981,31	59.875.282,82
Otras cuentas por cobrar		
Deudores por aumento de ingresos	1.880.414,99	2.167.768,07
Anticipos a proveedores	241.829,38	226.697,19
Personal	8.485,48	8.537,41
Otros deudores - actividad correduría de seguros	138.540,84	115.278,76
Otros deudores	4.313.299,28	4.111.552,63
	<u>6.582.569,97</u>	<u>6.629.834,06</u>

Efectivo y depósitos bancarios		
Efectivo	16.006,05	16.359,95
Otros depósitos bancarios	258.786,18	227.064,12
	<u>274.792,23</u>	<u>243.424,07</u>
	<u>73.029.897,96</u>	<u>67.623.239,58</u>

En 2016, la rúbrica de "Otros deudores" incluyó 3.194.010,96 euros (3.034.597,39 euros en 2015) relativos a la enajenación de inmovilizados materiales.

Los activos financieros medidos al costo amortizado para los cuales se reconoce el deterioro se encuentran descritos en la siguiente tabla:

	31/12/16	31/12/15
Cientes		
Importe bruto	69.360.185,19	65.076.189,29
Deterioro acumulado	(4.589.203,88)	(5.200.906,47)
Importe contable neto	<u>64.770.981,31</u>	<u>59.875.282,82</u>
Otros deudores - actividad correduría de seguros		
Importe bruto	165.339,71	148.194,73
Deterioro acumulado	(26.798,87)	(32.915,97)
Importe contable neto	<u>138.540,84</u>	<u>115.278,76</u>

El valor de pérdidas por deterioro reconocidas en cada una de las clases de activos financieros es el que se indica en las siguientes tablas:

Ano de 2016	Saldo Inicial	Refuerzo	Uso	Reversión	Saldo Final
Activos financieros valorados al costo menos deterioro					
Clientes c/c	5.200.906,47	509.256,15	(870.714,83)	(250.243,91)	4.589.203,88
Otros Deudores	32.915,97	6.704,30	(8.626,63)	(4.194,77)	26.798,87
Otros Activos Financieros	3.606,13				3.606,13
	5.237.428,57	515.960,45	(879.341,46)	(254.438,68)	4.619.608,88

Ano de 2015	Saldo Inicial	Deterioro	Uso	Reversión	Saldo Final
Activos financieros valorados al costo menos deterioro					
Clientes c/c	5.337.328,66	195.139,46	(112.077,80)	(219.483,85)	5.200.906,47
Otros Deudores	-	32.915,97	-	-	32.915,97
Otros Activos Financieros	3.606,13				3.606,13
	5.340.934,79	228.055,43	(112.077,80)	(219.483,85)	5.237.428,57

El efecto en los resultados del ejercicio de 2016 fue de 299.124,77 euros (8.571,58 euros en 2015).

18.2. PASIVOS FINANCIEROS

Los pasivos financieros medidos al costo amortizado son los que se indican en la siguiente tabla:

	31/12/16	31/12/15
No corrientes		
Financiaciones		
Préstamos bancarios	17.114.768,11	11.510.680,82
Arrendamientos Financieros	3.241.877,67	4.701.162,39
Participantes de Capital	12.286.137,49	13.169.049,26
De otras Entidades	-	51.499,98
	<u>32.642.783,27</u>	<u>29.432.392,45</u>
Otras cuentas por pagar		
Proveedores de inversión	90.000,00	105.000,00
Corrientes		
Proveedores	36.507.171,63	34.880.594,37
Financiaciones obtenidas		
Préstamos bancarios	15.663.884,98	13.149.026,23
Decubiertos bancarios	5.006.271,32	12.333.643,04
Arrendamientos Financieros	1.461.980,54	1.633.470,81
De otras Entidades	51.499,98	153.783,44
	<u>22.183.636,82</u>	<u>27.269.923,52</u>
Otras cuentas por pagar		
Proveedores de inversión	3.896.816,70	2.204.317,92
Anticipo de clientes	48.826,47	-
Aumento para vacaciones y paga de vacaciones	3.739.696,74	3.534.994,04
Premios y dietas diarias	305.320,03	628.989,72
Aumento subcontratación	4.987.035,11	5.455.645,06
Otros aumentos de Gastos	3.377.161,32	3.581.888,56

Personal	99.023,80	135.662,22
Otras cuentas por pagar - actividad correduría de seguros	174.797,03	267.552,78
Otras cuentas por pagar	412.235,97	94.429,21
	<u>17.040.913,17</u>	<u>15.903.479,51</u>
	<u>163.290.924,98</u>	<u>164.293.705,82</u>

El vencimiento de las financiaciones no corrientes es en total de entre 1 y 5 años.

Al final del ejercicio de 2016, el valor de las líneas de crédito contratadas era de 40.600.000 euros (37.600.000 euros en 2015), de las que se utilizaron 5.006.271,32 euros (12.333.643,04 euros en 2015).

Las líneas de crédito con movimiento hasta 1 año son renovables de forma automática de acuerdo con lo definido contractualmente con las entidades de crédito.

Los intereses pagados por el grupo en los ejercicios de 2016 y 2015, relativos a préstamos y líneas de crédito contratadas y aprobadas con instituciones de crédito, se encuentran principalmente referidos al Euribor, más el diferencial de mercado.

18.3. GANANCIAS Y PÉRDIDAS NETAS RECONOCIDAS

En los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, los ingresos, gastos, ganancias y pérdidas relacionadas con instrumentos financieros se detallan de la siguiente forma:

	2016		2015	
	Ingresos	Gastos	Ingresos	Gastos
Activos financieros al cuoto amortizado				
Intereses (Nota 21.10)	8,33	-	409,39	-
Pérdidas por deterioro (Nota 18.2)	-	515.960,45	-	228.055,43
Reversiones de pérdidas por deterioro (Nota 18.2)	254.438,68	-	219.483,85	-
	<u>254.447,01</u>	<u>515.960,45</u>	<u>219.893,24</u>	<u>228.055,43</u>
Pasivos financieros al costo amortizado				
Intereses soportados (Nota 21.11)	-	1.056.773,50	-	1.071.807,78
Descuento pago al contado obtenidos (Nota 21.7)	830.825,69	-	917.003,99	-
	<u>830.825,69</u>	<u>1.056.773,50</u>	<u>917.003,99</u>	<u>1.071.807,78</u>
	<u>1.085.272,70</u>	<u>1.572.733,95</u>	<u>1.136.897,23</u>	<u>1.299.863,21</u>

18.4. INSTRUMENTOS DE CAPITAL PROPIO

El valor registrado del capital social emitido por el grupo el 31 de diciembre de 2016 y en 2015, se detalla de la siguiente manera:

	31-12-2016	31-12-2015
Capital		
Valor nominal	<u>30.000.000,00</u>	<u>30.000.000,00</u>
	<u>30.000.000,00</u>	<u>30.000.000,00</u>

El número de acciones representativas del capital social, es el que se indica en la siguiente tabla:

	Valor	Cantidad
Acciones emitidas		
Acciones ordinarias a 5 Euros cada una	30.000.000,00	6.000.000
	<u>30.000.000,00</u>	<u>6.000.000</u>

No exercício de 2015 foram reembolsadas prestações acessórias de capital, no montante de 6.830.400 Euros.

19. GASTOS DE PERSONAL

En la siguiente tabla se indica el detalle de los gastos de personal:

	2016	2015
Retribuciones do personal	36.287.754,60	34.774.259,15
Indemnizaciones	822.349,24	447.509,34
Cargas sobre retribuciones	8.342.117,09	7.978.196,45
Seguros de accidentes trabajo y enfermedades profesionales	332.968,24	296.281,18
Gastos de acción social	15.181,05	18.967,46
Otros	975.583,06	852.931,52
	<u>46.775.953,28</u>	<u>44.368.145,10</u>

El número medio de colaboradores al servicio del grupo en el año 2016 fue de 1.680 (en 2015 fue de 1.566).

20. INFORMACIONES EXIGIDAS POR ACTOS JURÍDICOS

Cabe destacar de las informaciones legalmente exigidas en otros actos, en particular en los artículos 66.º, 324.º, 397.º, 447.º y 448.º del Código de las Sociedades Mercantiles, de las disposiciones legales derivadas del decreto ley n.º 328/95, de 9 de diciembre y de las disposiciones referidas en el decreto ley n.º 411/91, de 17 de octubre, que:

I. En cumplimiento de lo dispuesto en el n.º 2 del artículo 324.º del Código de las sociedades mercantiles, se informa que la empresa no posee ninguna acción propia y que no ha realizado hasta el momento ningún negocio que incluya títulos de este tipo;

II. En cumplimiento de lo dispuesto en el n.º 4 del artículo 397 del Código de las sociedades mercantiles se informa que, durante el año 2016, no se llevaron a cabo negocios entre la empresa y los miembros de sus órganos sociales;

III. En cumplimiento de lo dispuesto en el n.º 1 del artículo 21.º del decreto ley n.º 411/91, de 17 de octubre, se informa de que la empresa no tiene ninguna deuda pendiente con ninguna caja de seguro de enfermedad, resultando los saldos contabilizados el 31 de diciembre de 2016 de la retención en origen de descuentos y contribuciones relativas al mes de diciembre, cuyo pago se realizó en enero de 2017, en los plazos legales.

IV. Los miembros del consejo de administración indicados a continuación poseen las siguientes acciones de la empresa:

José Luis Soares Simões:	300
Jorge Manuel Soares Simões:	300
Leonel Fernando Soares Simões:	300

Leonel Fernando Soares Simões: 300

Según se exige por ley, el consejo de administración declara que el grupo no tiene ninguna deuda pendiente con el estado, y que la situación del grupo ante la seguridad social se encuentra regularizada, dentro de los plazos legalmente establecidos.

21. OTRAS INFORMACIONES

21.1. APLAZAMIENTOS

El 31 de diciembre de 2016 y en 2015, las rúbricas del activo y del pasivo corriente "Aplazamientos" presentaban la siguiente composición:

	31.12.2016	31.12.2015
Aplazamientos activos		
Costos Diferidos - Seguros	290.611,86	181.638,98
Costos Diferidos - Suministros y Servicios Externos	435.233,50	237.063,58
Costos Diferidos - Intereses	4.466,96	237,36
	730.312,32	418.939,92
Aplazamientos pasivos		
Protocolo Gestión de Flotas	544.011,38	1.109.010,19
Otros Ingresos Diferidos	232.092,89	140.281,23
	776.104,27	1.249.291,42

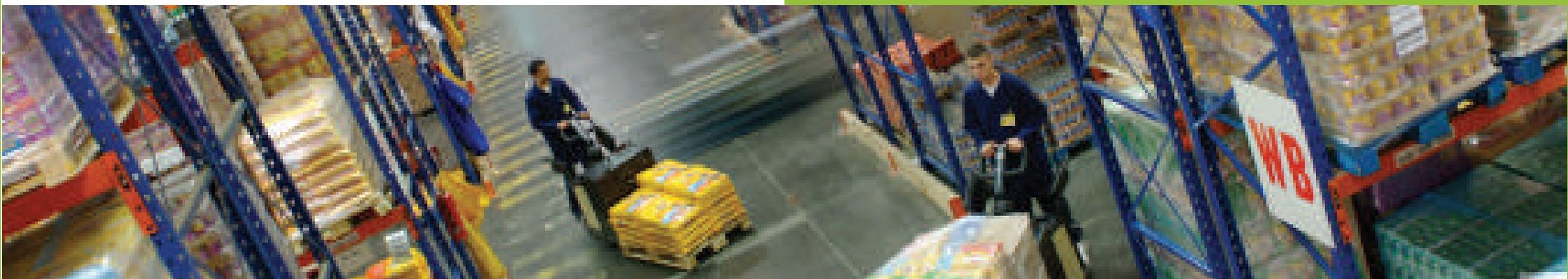
21.2. RESERVAS, RESULTADOS Y OTRAS VARIACIONES DE PATRIMONIO

La rúbrica de resultados y otras variaciones de patrimonio se desglosa de la forma que se indica en la siguiente tabla:

ANEXO .1 | CUENTAS ANUALES CONSOLIDADO

	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados de ejercicios anteriores	Resultados neto del Periodo	Total
Saldos el 1 de enero de 2016	124.681,38	4.562.969,49	4.515.827,14	1.773.244,37	10.976.722,38
Dividendos	-	-	(429.566,79)	-	(429.566,79)
Aplicación de resultados	88.662,22	-	1.684.582,15	(1.773.244,37)	-
Resultado del año	-	-	-	1.690.786,49	1.690.786,49
Saldo el 31 de diciembre de 2016	213.343,60	4.562.969,49	5.770.842,50	1.690.786,49	12.237.942,08

	Reserva Legal	Otras Reservas	Resultados de ejercicios anteriores	Resultados neto del Periodo	Total
Saldos el 1 de enero de 2015	68.088,82	4.562.969,49	4.515.827,05	1.131.851,12	10.278.736,48
Dividendos	-	-	-	(1.075.258,56)	(1.075.258,56)
Aplicación de resultados	56.592,56	-	-	(56.592,56)	-
Resultado del año	-	-	-	1.773.244,37	1.773.244,37
Otros	-	-	0,09	-	0,09
Saldo el 31 de diciembre de 2015	124.681,38	4.562.969,49	4.515.827,14	1.773.244,37	10.976.722,38



Reservas no distribuibles:

Además de lo descrito anteriormente, de acuerdo con la legislación vigente en Portugal, los ingresos y otras variaciones patrimoniales positivas reconocidas como consecuencia del uso del método de la equivalencia patrimonial, solamente se muestran para que se puedan distribuir a los socios cuando se realicen. En 2016, la empresa reconoció ingresos y otras variaciones patrimoniales positivas no realizadas, resultantes de la aplicación del método de la equivalencia patrimonial y, por consiguiente, no distribuibles, con el valor de 1.796.827,39 euros. El 31 de diciembre de 2016 el importe total acumulado de ingresos y otras variaciones patrimoniales positivas de este tipo, reconocidas no distribuibles, ascendía a 11.004.017,66 euros, incluyendo el importe anteriormente incluido en el resultado neto del ejercicio.

Además, la legislación vigente en Portugal establece que la diferencia entre el resultado apropiado por la aplicación del método de la equivalencia patrimonial y el importe de los dividendos pagados o deliberados relativos a las mismas participaciones, se debe equiparar a reservas legales.

El detalle de las reservas no distribuibles por rúbrica, el 31 de diciembre de 2016, es de la siguiente manera:

	Importe no distribuible	Importe distribuible	Total
Otras reservas	3.436.347,77	1.126.621,72	4.562.969,49
Resultados de ejercicios anteriores	5.770.842,50	-	5.770.842,50
Ajustes en activos financieros	-	268.414,41	268.414,41
Resultado neto del periodo	1.796.827,39	(106.040,90)	1.690.786,49
	11.004.017,66	1.288.995,23	12.293.012,89

Los movimientos en las reservas y otras rúbricas de capital propio el 31

de diciembre de 2016 y de 2015 resultan exclusivamente de la aplicación de resultados:

Ejercicio 2015

Mediante la determinación de la junta general del 3 de mayo de 2016, el resultado neto del periodo finalizado el 31 de diciembre de 2015, con el valor de 1.773.244,37 euros, tuvo la siguiente aplicación:

- Reserva Legal:	88.662,22
- Distribución de dividendos:	429.566,79
- Resultados de ejercicios anteriores:	1.255.015,36

Ejercicio 2014

Mediante la determinación de la junta general del lunes, 22 de junio de 2015, el resultado neto del periodo finalizado el miércoles, 31 de diciembre de 2014, con el valor de 1.131.851,30 euros, tuvo la siguiente aplicación:

- Reserva Legal:	56.592,56
- Distribución de dividendos:	1.075.258,74

La reserva legal no está aún totalmente constituida según la ley (20 % del capital social). Esta reserva solo se puede utilizar en la cobertura de pérdidas o en el aumento del capital social.

La reserva legal no está disponible para distribución, y solo se puede utilizar para aumentar el capital o para compensar pérdidas. De acuerdo con la ley, la reserva legal se incrementa anualmente por lo menos en un 5 % del resultado neto, hasta alcanzar el mínimo del 20 % del capital social. Esta reserva solo se asigna en el caso de liquidación de la empresa, pero se puede utilizar para absorber pérdidas después de que se hayan agotado las demás reservas, o si se ha incorporado en el capital.

21.3. PARTICIPACIONES NO DOMINANTES

En los ejercicios de 2016 y de 2015, el saldo de participaciones no dominantes registró la siguiente evolución:

	2016	2015
Saldos el 1 de enero	725.882,48	1.653.653,41
Aquisiciones / Enajenaciones	-	(1.032.335,21)
Beneficio del período	(360.942,52)	139.848,57
Dividendos	(24.329,23)	(32.672,27)
Enajenaciones		
Otros	-	(2.612,02)
Saldo e 31 de diciembre	340.610,73	725.882,48

La adquisición del año 2015 por el importe de 1.032.335,21 euros corresponde a la adquisición del 88,24 % del capital social de Patrimundus - Investimentos Imobiliários, S.A..

La rúbrica de participaciones no dominantes el 31 de diciembre de 2016 y en 2015, se detalla según lo siguiente:

	2016	2015
Solmoninhos - Consultoria, Gestão e Execução Imobiliária, Lda	263.283,48	631.192,55
Espaçotrans - Gestão Entrepostos Aduaneiros, Lda	77.327,25	94.689,93
	340.610,73	725.882,48

21.4. ESTADO Y OTROS ENTES PÚBLICOS

EL 31 de diciembre de 2016 y de 2015, las rubricas de “Estado y otros entes públicos” presentaban la siguiente composición:

	31-12-2016		31-12-2015	
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Impuesto sobre la renta de las sociedades				
Anticipos	749.772,16	(37.893,00)	987.337,49	(31.803,00)
Estimación de impuesto	(371.018,87)	56.951,27	(399.798,29)	44.329,47
Retención en origen	53.227,82	42,28	56.692,77	-
Impuesto sobre la renta de las personas físicas	-	457.752,11	-	387.614,26
Impuesto sobre el valor añadido - a recuperar				
IVA a Recuperar - Portugal	350.891,07	-	466.042,96	-
IVA a Recuperar - España	438.475,60	-	413.425,74	-
IVA a Recuperar - otros países	58.472,74	-	62.849,64	-
IVA Reembolsos Pedidos - Espanha	382.035,63	-	929.154,68	-
IVA Reembolsos Pedidos - otros países	72.285,59	-	45.803,01	-
Impuesto sobre el valor añadido - a pagar	-	1.003.115,08	-	929.098,24
Contribuciones a la Seguridad Social	-	934.852,51	-	867.220,21
Otros Impuestos	-	3.030,80	-	2.161,54
	1.734.141,74	2.417.851,05	2.561.508,00	2.198.620,72

21.5. TRABAJOS PARA LA ENTIDAD

Esta rúbrica se desglosa según se indica en la siguiente tabla:

	2016	2015
Trabajos para la Propia Entidad		
inmovilizados materiales	477.816,96	610.873,81
	<u>477.816,96</u>	<u>610.873,81</u>

21.6. SUMINISTROS Y SERVICIOS EXTERNOS

La rúbrica de “Suministros y servicios externos” en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y en 2015, se detalla de la siguiente manera:

	2016	2015
Subcontratos	116.406.122,21	118.716.443,95
Rentas y alquileres	14.131.605,48	11.559.257,38
Combustibles	7.879.925,89	8.771.029,21
Conservación y Reparación	5.433.740,27	4.003.163,41
Trabajos especializados	4.932.791,10	3.273.378,94
Peajes	1.874.508,25	1.653.803,22
Seguros	1.638.751,83	1.571.156,24
Limpieza, higiene y confort	1.331.626,83	1.367.414,59
Electricidad	1.197.653,61	1.303.625,01
Desplazamientos y estancias	1.040.424,46	1.049.297,76
Comunicación	821.608,92	815.917,66

Vigilancia y Seguridad	639.272,48	897.646,13
Comisiones	408.800,77	429.900,98
Publicidad y Propaganda	320.267,56	224.910,30
Otros	3.262.160,86	2.854.406,20
	<u>161.319.160,52</u>	<u>158.491.350,98</u>

Los gastos reconocidos como gastos de tipo ambiental se incluyen en la rúbrica de limpieza y ascendieron a 301.095,15 euros en 2016 (131.812,90 euros en 2015).

21.7. OTROS INGRESOS

La rúbrica de “Otros ingresos” en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y 2015, se detalla de la siguiente manera:

	2016	2015
Ingresos complementarios		
Venta de combustible	6.776.702,42	7.590.369,57
Cesión de personal	8.450,15	34.564,21
Alquileres de vehículos	260.524,92	329.089,80
Seguros	36.857,32	73.704,44
Cesión de explotación	2.223,20	1.881,30
Mantenimiento y reparación de vehículos	224.116,51	151.928,75
Residuos valorizados	187.286,76	117.032,96
Otros ingresos complementarios	344.893,47	79.775,95
Descuentos de pago al contado obtenidos (Nota 18.3)	830.825,69	917.003,99
Indemnizaciones siniestros	215.723,61	269.145,29
Ganancias en inmovilizados materiales	3.694.141,53	3.222.064,29
Ingresos Contratos Renting	329.175,34	440.454,58

Tasa inicio contrato neumáticos	236.609,66	26.160,00
Rentas propiedades de inversión	47.239,05	39.159,05
Restitución de impuestos	1.893.929,88	1.035.756,82
Otros intereses obtenidos	599.935,26	309.049,03
Otros	402.584,09	174.045,13
	<u>16.091.218,86</u>	<u>14.811.185,16</u>

La rúbrica “Reembolso de impuestos” se refiere a la devolución del “Impuesto sobre las Ventas Minoristas de Determinados Hidrocarburos” (IVMDH), comúnmente conocido como “Céntimo Sanitario”. La rúbrica “Otros intereses obtenidos” se refiere principalmente a los intereses de demora relativos a los importes devueltos del “Céntimo sanitario” (Nota 13.3).

Este reembolso de impuestos se debe a las reclamaciones presentadas por la empresa, según se refiere en la Nota 13.3.

21.8. OTROS GASTOS

La rúbrica de “Otros gastos” en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, se detalla de la siguiente manera:

	2016	2015
Impuestos y Tasas	740.795,32	674.948,22
Pérdidas en inmovilizados materiales	137.733,58	147.065,59
Donaciones	37.914,27	49.101,21
Cotizaciones	25.857,80	17.253,18
Siniestros	838.042,05	657.271,40
Insuficiencia estimación de impuesto	6.899,11	5.771,37
Multas	45.104,77	101.238,77

Otros	199.059,97	78.780,75
	<u>2.031.406,87</u>	<u>1.731.430,49</u>

21.9. DEPRECIACIONES/AMORTIZACIONES

El desglose de la rúbrica de “Gastos/reversiones de depreciación y de amortización” en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y en 2015, es de la siguiente manera:

	2016	2015
Activos inmateriales (Nota 7)	360.823,89	510.928,21
inmovilizados materiales(Nota 8)	11.026.429,42	11.500.478,73
Inversiones inmobiliarias (Nota 10)	14.777,16	14.777,16
	<u>11.402.030,47</u>	<u>12.026.184,10</u>

21.10. INTERESES E INGRESOS SIMILARES OBTENIDOS

La rúbrica de “Intereses e ingresos similares obtenidos” en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, se detalla de la siguiente manera:

	2016	2015
Intereses obtenidos		
De depósitos	8,33	409,39
	<u>8,33</u>	<u>409,39</u>

21.11. INTERESES Y GASTOS SIMILARES SOPORTADOS

La rúbrica de “Intereses y gastos similares soportados” en los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, se detalla de la siguiente manera:

	2015	2014
Intereses Soportados		
De financiaciones obtenidas	398.305,93	547.518,05
De financiaciones obtenidas - Otras Entidades Relacionadas - Nota 6	457.645,14	181.205,82
De descubiertos bancarios	176.119,24	186.375,40
De arrendamientos financieros	21.651,87	116.798,04
De Factoring	111,02	3.811,70
De Confirming	-	35.818,71
Otros	2.940,30	115,42
Otros Gastos y pérdidas de Financiación		
Otros	-	164,64
	<u>1.056.773,50</u>	<u>1.071.807,78</u>

21.12. GARANTÍAS PRESTADAS

La responsabilidad de garantías prestadas de las empresas incluidas en la consolidación es de 7.386.328,10 euros (8.834.928,40 euros en 2015) y se refiere, esencialmente, a garantías bancarias.

Además, el grupo presenta pagarés a terceros como garantías de pago de deudas, que el 31 de diciembre de 2016 ascienden a 33.100.009,59 euros (39.389.712,83 euros el 31 de diciembre de 2015).

21.13. RESULTADO POR ACCIÓN

El resultado por acción de los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2016 y de 2015, se ha determinado de la siguiente manera:

	2015	2014
Resultados:		
Resultado neto del período	1.690.786,49	1.773.244,37
Número de acciones		
Número medio ponderado de acciones	6.000.000,00	6.000.000,00
Resultado básico por acción	<u>0,28</u>	<u>0,30</u>

El contable certificado:

Vítor José Caetano de Sousa

Administrador

José Luís Soares Simões - Presidente | Leonel Fernando Soares Simões - Vocal | Jorge Manuel Soares Simões - Vocal | Fernanda Maria Oliveira Simões - Vocal | Daniela Alexandra Lopes Simões - Vocal | Rui Miguel Marcos Simões - Vocal | Maria Celeste Morgado Venâncio dos Santos - Vocal

Deloitte.

Deloitte & Associados, SROC S.A.
 Registro na OROC nº 43
 Registro na CNVM nº 20161389
 Av. Eng. Duarte Pacheco, 7
 1070-100 Lisboa
 Portugal
 Tel: +(351) 210 422 500
 Fax: +(351) 210 427 950
 www.deloitte.pt

CERTIFICAÇÃO LEGAL DAS CONTAS

RELATO SOBRE A AUDITORIA DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS

Opinião

Audítamos as demonstrações financeiras consolidadas anexas da LS – Luís Simões, SGPS, S.A. (a Entidade) e suas subsidiárias (o Grupo), que compreendem o balanço consolidado em 31 de dezembro de 2016 (que evidencia um total de 157.546.120 Euros e um total de capital próprio de 42.846.967 Euros, incluindo um resultado líquido de 1.690.786 Euros), a demonstração consolidada dos resultados por naturezas, a demonstração consolidada das alterações no capital próprio e a demonstração consolidada dos fluxos de caixa relativos ao ano findo naquela data, e as notas anexas às demonstrações financeiras consolidadas que incluem um resumo das políticas contabilísticas significativas.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras consolidadas anexas apresentam de forma verdadeira e apropriada, em todos os aspetos materiais, a posição financeira consolidada da LS – Luís Simões, SGPS, S.A. em 31 de dezembro de 2016 e o seu desempenho financeiro e fluxos de caixa consolidados relativos ao ano findo naquela data de acordo com as Normas de Contabilidade e Relato Financeiro adotadas em Portugal através do Sistema de Normalização Contabilística.

Bases para a opinião

A nossa auditoria foi efetuada de acordo com as Normas Internacionais de Auditoria (ISA) e demais normas e orientações técnicas e éticas da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas. As nossas responsabilidades nos termos dessas normas estão descritas na secção "Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras consolidadas" abaixo. Somos independentes das entidades que compõem o Grupo nos termos da lei e cumprimos os demais requisitos éticos nos termos do código de ética da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

Estamos convictos de que a prova de auditoria que obtivemos é suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião.

Responsabilidades do órgão de gestão pelas demonstrações financeiras consolidadas

O órgão de gestão é responsável pela:

- preparação de demonstrações financeiras consolidadas que apresentem de forma verdadeira e apropriada a posição financeira, o desempenho financeiro e os fluxos de caixa do Grupo de acordo com as Normas de Contabilidade e Relato Financeiro adotadas em Portugal através do Sistema de Normalização Contabilística;
- elaboração do relatório de gestão nos termos legais e regulamentares;
- criação e manutenção de um sistema de controlo interno apropriado para permitir a preparação de demonstrações financeiras consolidadas isentas de distorção material devido a fraude ou erro;
- adoção de políticas e critérios contabilísticos adequados nas circunstâncias; e
- avaliação da capacidade do Grupo de se manter em continuidade, divulgando, quando aplicável, as matérias que possam suscitar dúvidas significativas sobre a continuidade das atividades.

Deloitte refere-se à Deloitte Touche Tohmatsu Limited, uma sociedade privada de responsabilidade limitada do Reino Unido ("DTTL"), ou a uma ou mais entidades da sua rede de firmas membro e respetivas entidades relacionadas. A DTTL e cada uma das firmas membro da sua rede são entidades legais separadas e independentes. A DTTL (também referida como "Deloitte Global") não presta serviços a clientes. Acenda a www.deloitte.com/pt/about para saber mais sobre a nossa rede global de firmas membro.

Tipo: Entidade Anónima | NIPC e Matrícula: 501776311 | Capital social: € 500.000 | Sede: Av. Eng. Duarte Pacheco, 7, 1070-100 Lisboa | Escritório no Porto: Bom Sucesso Trade Center, Praça do Bom Sucesso, 61 - 1º, 4150-146 Porto

Deloitte.

Deloitte & Associados, SROC S.A.
 Registro na OROC nº 43
 Registro na CNVM nº 20161389

Página 2 de 3

Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras consolidadas

A nossa responsabilidade consiste em obter segurança razoável sobre se as demonstrações financeiras consolidadas como um todo estão isentas de distorções materiais devido a fraude ou erro, e emitir um relatório onde conste a nossa opinião. Segurança razoável é um nível elevado de segurança mas não é uma garantia de que uma auditoria executada de acordo com as ISA detetará sempre uma distorção material quando exista. As distorções podem ter origem em fraude ou erro e são consideradas materiais se, isoladas ou conjuntamente, se possa razoavelmente esperar que influenciem decisões económicas dos utilizadores tomadas com base nessas demonstrações financeiras.

Como parte de uma auditoria de acordo com as ISA, fazemos julgamentos profissionais e mantemos ceticismo profissional durante a auditoria e também:

- identificamos e avaliamos os riscos de distorção material das demonstrações financeiras consolidadas, devido a fraude ou a erro, concebemos e executamos procedimentos de auditoria que respondam a esses riscos, e obtemos prova de auditoria que seja suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião. O risco de não detetar uma distorção material devido a fraude é maior do que o risco de não detetar uma distorção material devido a erro, dado que a fraude pode envolver conluio, falsificação, omissões intencionais, falsas declarações ou sobreposição ao controlo interno;
- obtemos uma compreensão do controlo interno relevante para a auditoria com o objetivo de conceber procedimentos de auditoria que sejam apropriados nas circunstâncias, mas não para expressar uma opinião sobre a eficácia do controlo interno do Grupo;
- avaliamos a adequação das políticas contabilísticas usadas e a razoabilidade das estimativas contabilísticas e respetivas divulgações feitas pelo órgão de gestão;
- concluímos sobre a apropriação do uso, pelo órgão de gestão, do pressuposto da continuidade e, com base na prova de auditoria obtida, se existe qualquer incerteza material relacionada com acontecimentos ou condições que possam suscitar dúvidas significativas sobre a capacidade do Grupo para dar continuidade às suas atividades. Se concluímos que existe uma incerteza material, devemos chamar a atenção no nosso relatório para as divulgações relacionadas incluídas nas demonstrações financeiras ou, caso essas divulgações não sejam adequadas, modificar a nossa opinião. As nossas conclusões são baseadas na prova de auditoria obtida até à data do nosso relatório. Porém, acontecimentos ou condições futuras podem levar a que o Grupo descontinue as suas atividades;
- avaliamos a apresentação, estrutura e conteúdo global das demonstrações financeiras consolidadas, incluindo as divulgações, e se essas demonstrações financeiras representam as transações e acontecimentos subjacentes de forma a atingir uma apresentação apropriada;
- obtemos prova de auditoria suficiente e apropriada relativa à informação financeira das entidades ou atividades dentro do Grupo para expressar uma opinião sobre as demonstrações financeiras consolidadas. Somos responsáveis pela orientação, supervisão e desempenho da auditoria do Grupo e somos os responsáveis finais pela nossa opinião de auditoria;
- comunicamos com o órgão de gestão, entre outros assuntos, o âmbito e o calendário planeado da auditoria, e as conclusões significativas da auditoria incluindo qualquer deficiência significativa de controlo interno identificado durante a auditoria.

A nossa responsabilidade inclui ainda a verificação da concordância da informação constante do relatório de gestão com as demonstrações financeiras consolidadas.

Deloitte.

Deloitte & Associados, SROC S.A.
Registo na OROC nº 43
Registo na CRVM nº 20161399

Página 3 de 3

RELATO SOBRE OUTROS REQUISITOS LEGAIS E REGULAMENTARES

Sobre o relatório de gestão

Dando cumprimento ao artigo 451.º, n.º 3, al. e) do Código das Sociedades Comerciais, somos de parecer que o relatório de gestão foi preparado de acordo com os requisitos legais e regulamentares aplicáveis em vigor, a informação nele constante é concordante com as demonstrações financeiras auditadas e, tendo em conta o conhecimento e apreciação sobre o Grupo, não identificámos incorreções materiais.

Lisboa, 4 de abril de 2017



Deloitte & Associados, SROC S.A.
Representada por Jorge Carlos Batalha Duarte Catulo, ROC